БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№42 (385) 16 июня 1997 года понедельник

СЕГОДНЯ

БЕЛОРУССКИЙ ФУТБОЛ КАК ЗЕРКАЛО НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Стр.25

СОБЫТИЕ

ПРЕЗИДЕНТ ОБЪЯВИЛ СТРАНЕ КАНИКУЛЫ

Андрей МАХОВСКИЙ

Ближе к июлю политическая жизнь в стране традиционно замирает. Даже президент отправился в недельный отпуск. Верный советским традициям, местом своего отдыха Александр Лукашенко избрал кавказское побережье Черного моря. Эту неделю он, как предполагается, проведет в санатории «Белая Русь», расположенном в районе Туапсе. Таким образом, главное событие минувшей недели -- отпускной сезон открыт. Причем на официальном уровне.

В построенном еще во времена Вячеслава Кебича санатории есть специальный блок для главы государства. Он состоит из 6 комнат с отдельным входом, кухни и специального помещения для охраны. Санаторий предложит президенту ряд лечебно-оздоровительных услуг, в том числе всевозможные ванны (за исключением сероводородных). Сероводород к санаторию не подведен, и для проведения этой процедуры президенту придется ездить за много километров в Мацесту, вблизи Сочи.

Примеру президента в этом году последуют немногие. Состоятельные белорусы предпочитают отдыхать в экзотических странах дальнего зарубежья. В летний сезон количество рейсов в эти страны резко возрастает. Организацией такого отдыха в Беларуси занимаются, в основном, частные туристические компании. К крупнейшим среди них можно отнести «Алатан-тур», «Сани-трэвел», «Рампо-тур». Серьезно уступают им государственные и полугосударственные предприятия -- «Белтурист», «Белинтурист». Общее число белорусов, отдыхающих в странах дальнего зарубежья, назвать невозможно. Фирмы, осуществляющие организацию такого отдыха, в предоставлении достоверных сведений не заинтересованы, но в принципе речь можно вести о нескольких тысячах человек в сезон.


Президент делает ставку на молодежь

Что касается баз отдыха, расположенных на территории ближнего зарубежья, то они давно уже почти не привлекают внимания потенциальных отдыхающих. После распада СССР большинство белорусов перестало посещать прежде популярные всесоюзные курорты. Кавказские республики отпугивают политической нестабильностью. Кроме того, из-за перманентной войны на Кавказе лучшие здравницы пришли в запустение. Года полтора назад, как раз в разгар чеченской войны, сотрудники белорусского управления государственной охраны, ответственные за безопасность того самого санатория «Белая Русь», несколько дней находились в состоянии повышенной боевой готовности из-за угрозы прорыва чеченских боевиков. В санаториях Абхазии и Грузии часто нет электричества, горячей воды; персонал или отправился воевать, или разбежался из-за общего безденежья. Редкий приезжий воспринимается обнищавшими местными жителями исключительно как источник легкой наживы. В той же Абхазии человек, который стал жертвой всего лишь мошенничества, может считать, что ему повезло. Ограбления приезжих здесь давно стали нормой.

Несколько иная ситуация в Крыму. В отличие от других республик политическая стабильность здесь сохранилась, и потому крымские курорты по-прежнему привлекают посетителей из бывших союзных республик, и в первую очередь из Беларуси. Правда, отдыхающих здесь сейчас гораздо меньше, чем во времена СССР. Теперь наших граждан намного больше привлекает перспектива отдыха в Болгарии. В среднем отпуск в этой стране обходится в $150-200. При этом качество отдыха и количество услуг, которые можно получить за эти деньги, выше, чем на курортах Крыма. Приток отдыхающих в Болгарию настолько велик, что вот уже несколько лет на время сезона отпусков (май--сентябрь) в эту страну ходит специальный поезд из Беларуси.

Впрочем, даже относительно дешевый отдых в Болгарии подавляющему большинству белорусов не по карману. Именно поэтому основная масса наших граждан избирает местом проведения отпуска просторы родной страны. Если в государствах дальнего и ближнего зарубежья предпочитают отдыхать тысячи, то количество посетителей отечественных здравниц, санаториев, домов отдыха и детских лагерей исчисляется сотнями тысяч. Отдых этот еще с советских времен принято называть оздоровлением.

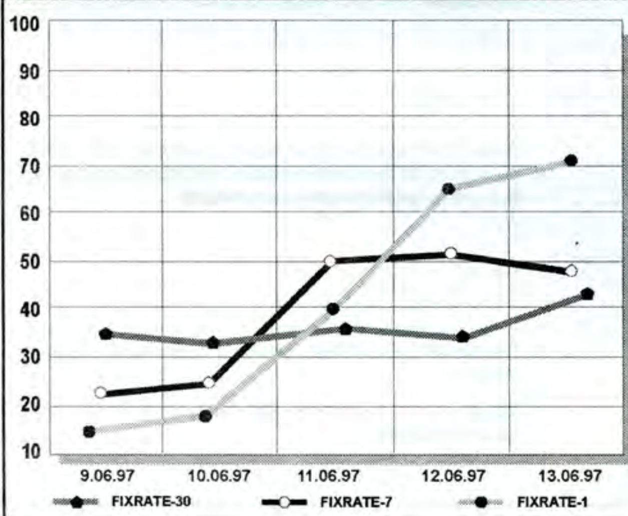
Традиционно главные поставщики санаторно-курортных услуг на территории Беларуси связаны с профсоюзами. Крупнейший организатор отдыха трудящихся -- созданное при непосредственном участии Федерации профсоюзов республиканское санаторно-курортное объединение «Белпрофсоюзкурорт».

От советских времен объединению досталось богатое наследство. Сейчас в его распоряжении 19 санаторно-курортных комплексов. Среди них -- санатории «Нарочь», «Ждановичи», «Свислочь», «Неман», «Буг», Рогачевский санаторно-курортный комплекс и подведомственный ему санаторий «Приднестровский». Одновременно эти санатории могут принять до 5500 отдыхающих. Еще около полутора тысяч посетителей может разместиться в принадлежащих объединению домах отдыха. При этом даже в нынешние неблагополучные времена объединение расширяется, и главное, в этом есть необходимость. В том же санатории «Буг» уже в 1997 году дополнительно вводится в эксплуатацию еще один корпус на 250 коек.

Преимущество профсоюзного отдыха перед всеми другими очевидно, и заключается в его стоимости. Санаторная путевка сроком на 24 дня в объединении «Белпрофсоюзкурорт» стоит от BLR 4,5 до 5,5 млн. Путевка в дом отдыха на 12 дней обойдется в BLR 2-2,5 млн. При этом, как правило, получатель путевки оплачивает ее стоимость лишь частично, в пределах 20%.

Окончание на стр.3

Ставки по краткосрочным межбанковским кредитам (г.Минск)



ПОДРОБНОСТИ

ВЛАСТЬ НЕ ЖЕЛАЕТ ВЕСТИ РАВНОПРАВНЫЙ ДИАЛОГ С ОППОЗИЦИЕЙ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

На 16 июня запланировано начало переговоров между представителями власти, оппозиции и европейских организаций. На пресс-конференции в минувшую пятницу министр иностранных дел Беларуси Иван Антонович изложил последнюю версию официальной точки зрения на формат переговоров.

Из выступления главы внешнеполитического ведомства стало ясно, что официальный Минск еще не определил окончательно кандидатуры участников переговорного процесса (речь идет о представителях оппозиции; власть на переговорах будут представлять Иван Пашкевич, Александр Абрамович и Иван Антонович).

Глава внешнеполитического ведомства не принял предложение Семена Шарецкого о делегации в составе Геннадия Карпенко, Мечеслава Гриба и Петра Кравченко. Иван Антонович считает, что в эту группу должны войти не только представители парламента 13-го созыва, не признавшие президентскую Конституцию, но и депутаты Палаты представителей, а также те члены Верховного Совета, которые не присоединились к оппозиции и желают войти в парламент. Согласно другому варианту, изложенному г-ном Антоновичем, в переговорах должны участвовать не только парламентарии, но и представители партий -- БНФ, ПКБ и КПБ. Если будет реализован именно этот сценарий, идея, предложенная европейскими организациями, окажется выхолощенной, поскольку в диалоге должен быть представлен именно легитимный орган. К тому же согласие представителей партий на участие в переговорах, скорее всего, приведет к расколу в рядах оппозиции.

Иван Антонович еще раз заявил о том, что официальный Минск не намерен обсуждать ноябрьский референдум и принятую на нем Конституцию, а также возможность проведения парламентских выборов.

КОНТАКТЫ

АЛЕКСАНДР САЗОНОВ ЛЕТАЛ В ГЕРМАНИЮ ЗА ИНВЕСТИЦИЯМИ

Отдел информации «БДГ»

С 1 по 5 июня в Германии находилась делегация Министерства предпринимательства и инвестиций, возглавляемая министром Александром Сазоновым.

В международной встрече «FUIT-97» участвовали представители торгово-промышленных палат и предпринимательских структур 35 стран. В рамках форума была организована выставка бизнес-идей и проектов, а также состоялся специальный семинар, посвященный Республике Беларусь, на котором выступили Александр Сазонов и вице-президент Белорусской ТПП Вячеслав Некрашевич.

Достигнуты соглашения о реализации целого ряда совместных инвестиционных проектов и конкретных направлений расширения торгово-экономического сотрудничества между ФРГ, США, Канадой, Болгарией и Беларусью. В частности, Европейский университет, расположенный во Франкфурте-на-Одере, выразил готовность наладить контакты с Белорусским государственным университетом по самому широкому спектру вопросов и, в частности, содействовать базовому обучению белорусских студентов и переподготовке белорусских предпринимателей.

В рамках международного форума состоялась рабочая встреча Александра Сазонова и министра экономики, средних предприятий и технологий земли Бранденбург г-на Дрейера. Обсуждался вопрос создания Белорусского лизингового фонда, финансирование которого выразила готовность осуществить немецкая сторона.

ЭКОНОМИКА

«ШАРПЫ» ПО-БЕЛОРУССКИ

Отдел информации «БДГ»

Проведя аудиторскую проверку ПО «Горизонт», фирма Sharp подтвердила свою готовность начать сборку техники в Беларуси. Предприятие получило самые лестные оценки и уже к 20-м числам этого месяца на «Горизонт» поступят первые контейнеры с комплектацией всемирно известного производителя теле-, аудио- и видеоаппаратуры. Одновременно на «Горизонт» прибудут японские специалисты, которые займутся обучением персонала.

Как известно, контракт между «Горизонтом» и Sharp был подписан в конце мая 1997 года. С 1 июля планируется приступить к сборке из японских комплектующих 1000 телевизоров и 1000 видеомагнитофонов под маркой Sharp. Постепенно предполагается увеличить выпуск до 15 тыс. телевизоров и 7-8 тыс. видеомагнитофонов в месяц. Такие цифры называет генеральный директор ПО «Горизонт» Владимир Семашко. Возможно, что с течением времени возникнет необходимость в расширении производства. Это будет зависеть от целей японской стороны и от результатов работы «Горизонта» над первыми партиями.

Интересно, что в свое время создать сборочное производство на мощностях белорусского телевизионного завода предлагала южнокорейская фирма Daewoo. Но ей было отказано, в частности, потому, что Daewoo является одним из главных конкурентов белорусского производителя.

СОЮЗ БЕЛАРУСИ И РОССИИ

ЕЩЕ НЕ ЗАБЫТЫЕ МЕЛОДИИ...

Отдел информации «БДГ»

13 июня в Бресте завершила работу 1-я сессия Парламентского собрания Союза Беларуси и России. Значительное место депутаты уделили рассмотрению организационно-процедурных вопросов, связанных с преобразованием Сообщества в Союз и уточнением функций его органов в соответствии с уставом.

Парламентарии приняли обращение к главам государств, парламентам и народам мира, в котором заявляется о готовности Парламентского собрания Союза к широкому и конструктивному диалогу со всеми, кто проявит добрую волю во имя мира, международной стабильности и демократии.

Среди центральных вопросов сессии был вопрос финансовый. Перед парламентариями выступили представители министерств финансов Беларуси и России с информацией о работе по формированию бюджета Союза на 1998 год, а также о проблемах и перспективах формирования бюджетов обеих стран. В частности, была подчеркнута необходимость сохранения национальных бюджетов России и Беларуси, а также скорейшего создания на пространстве нового Союза единого бюджета и единой валюты. Представители белорусского Минфина особо подчеркнули, что сегодня не финансируются в полной мере даже те пять совместных программ, работа над которыми идет в этом году.

С учетом преемственности основных направлений интеграционной деятельности, заложенных еще в Сообществе, проходила работа постоянных комиссий. На обсуждение были вынесены актуальные проблемы, касающиеся взаимодействия России и Беларуси в политической, экономической, социальной и других сферах жизни.

Сессия приняла решение об учреждении издания Союза Беларуси и России -- журнала «Союз». Было также решено направить в Высший Совет Союза предложение об избрании мелодии гимна. Вторую сессию Парламентского собрания Союза решено провести в октябре нынешнего года в Калининграде.

НАГРАДЫ

ПРЕССЕ ОТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Татьяна ВЛАДИМИРОВА

11 июня в клубе Белорусского союза предпринимателей в казино «777» в третий раз по итогам республиканского конкурса на лучшее освещение и пропаганду темы развития предпринимательства в Беларуси состоялось награждение редакций многотиражных, районных, городских, областных и республиканских газет.

Члены жюри, ознакомившись с материалами, представленными на конкурс, сошлись во мнении, что за минувший год качественный уровень публикаций повысился. Журналисты как государственных, так и негосударственных изданий стали уделять больше внимания проблемам развития частной инициативы, становления новых форм хозяйствования, взаимодействия предпринимателей и государственных структур.

Присутствовавшие на награждении исполнительный директор Белорусского фонда финансовой поддержки предпринимателей В.Н.Карягин и первый заместитель председателя Государственного комитета РБ по печати З.К.Пригодич в своих выступлениях акцентировали внимание на роли прессы в освещении государственной экономической политики, на той помощи, которую оказывают конкретные публикации предпринимательским структурам. В этом отношении были особо отмечены «Белорусская деловая газета», «Белорусский рынок» и «Рэспублiка».

В числе награжденных оказался корреспондент нашей газеты Андрей Маховский.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

СОБЫТИЕ

ПРЕЗИДЕНТ ОБЪЯВИЛ СТРАНЕ КАНИКУЛЫ

Окончание. Начало на стр.1

Механизм оплаты достаточно сложен. Все предприятия отчисляют порядка 2% прибыли в Фонд социальной защиты. Из фонда часть средств перечисляется в подчиненный Федерации профсоюзов фонд «Здоровье». На полученные деньги фонд покупает путевки в объединении и распределяет их по предприятиям. По некоторым программам (в частности, по программе оздоровления граждан из районов, пострадавших от чернобыльской аварии) финансирование осуществляется непосредственно из государственного бюджета. За прошлый год предприятием было оказано санаторно-курортных услуг на сумму BLR 290 млрд.

О популярности «профсоюзного» отдыха свидетельствует количество отдыхающих по профсоюзным путевкам. За прошлый год по линии профсоюзного объединения отдохнуло около 90 тысяч граждан. Из них около 40% получили путевки бесплатно -- как лица, пострадавшие от чернобыльской аварии. В летний сезон число отдыхающих, естественно, увеличивается. Кроме санаториев, в это время открываются еще и многочисленные дома отдыха. Предполагается, что в этом году они примут около 15 тысяч отдыхающих. Сейчас, правда, возможности организации такого отдыха существенно сократились. Скажем, если в советские времена профсоюзы учителей приобретали на 1000 человек 40 путевок, то сейчас -- лишь одну.

Отдельной проблемой является проблема организации детского отдыха. К летнему сезону предполагается открыть 310 стационарных детских лагерей на 73 тысячи мест. Около 300 лагерей открылось уже сейчас. В первую смену детские лагеря готовы принять 90 тысяч школьников. Полная стоимость путевки колеблется в пределах BLR 1 млн.700 тысяч -- 3,5 млн. BLR 1,2 млн. готовы внести профсоюзы, еще часть -- предприятия. Остальную сумму родители должны будут оплатить сами.

В последнее время над «профсоюзным» отдыхом нависла серьезная угроза. Недавно Александр Лукашенко заявил о том, что с 1 сентября функцию оздоровления трудящихся отберут у профсоюзов и разделят между тремя ведомствами -- Министерством образования, Министерством по ликвидации последствий чернобыльской аварии и Фондом социальной защиты. Профсоюзы такая перспектива, понятное дело, не радует. Профсоюзный пленум даже принял по этому поводу специальное постановление, в котором предостерег правительство от подобных действий.

Кроме профсоюзов, организацией отдыха в пределах Беларуси занимается еще несколько полугосударственных предприятий. В их числе -- объединение «Белмежколхозздравница», которому принадлежит около 10 санаторно-курортных комплексов и санаторно-курортное управление при Администрации президента. Последнему в наследство от БССР достались санатории, расположенные за пределами Беларуси. В частности, кроме санатория «Белая Русь», в котором сейчас отдыхает президент, Администрация президента может предоставить путевки в некогда популярный санаторий в Друскенинкай и правительственный санаторий «Беларусь» в Сочи.

Впрочем, многие наши граждане не могут позволить себе даже дешевый отдых в пределах Беларуси. Как обычно, отпускной сезон порождает массу проблем, связанных с выплатой заработной платы и особенно отпускных пособий. К 26 мая общая задолженность по зарплате составляла BLR 705 млрд. Из них BLR 182 млрд. приходились на промышленность и более BLR 300 млрд. -- на сельское хозяйство. Несмотря на летнее политическое затишье, на особо неблагополучных предприятиях то и дело вспыхивают стихийные акции протеста. Только в последние две недели одна за другой прошли забастовки на МЗАЛе и БелВАРе. К числу особенно бедствующих относится и расположенный в Вилейке завод «Зенит». Задолженность по заработной плате на этом предприятии составляет BLR 2,5 млрд.

Но самые большие проблемы накануне летних отпусков испытывают бюджетники, в частности, учителя. В прошлом году задолженность по выплате отпускных для учителей была погашена только к концу августа. На 6 июня долги по заработной плате в этой сфере составляли около BLR 60 млрд. Так что, несмотря на обещание президента выплатить все в установленные законом сроки, учителя с тревогой ждут отпускного сезона.

А вообще, организация отдыха является серьезным критерием оценки социальной ситуации в стране. Подавляющее большинство белорусов курортам и санаториям предпочитает собственные приусадебные участки.

ДАТЫ

«ВАМ ХОЧЕТСЯ ПЕСЕН? ИХ ЕСТЬ У МЕНЯ...»

Светлана КАРПЕКОВА

В начале июля Беларусь в целом и Минск в частности переживут очередную полосу праздников, активная подготовка к которым уже началась. 3 июля -- День освобождения Беларуси от фашистской оккупации будет впервые отмечаться и как День независимости. На эту дату запланирован военный парад и народные гулянья. А 4 и 5 июля столица будет праздновать 930-летие.

Как сообщил заместитель председателя Мингорисполкома Василий Гурин, по предварительным подсчетам на проведение праздника города потребуется порядка BLR 42 млрд., 95% которых пойдут на благоустройство города. Стоимость же культурной программы составляет около BLR 5 млрд. Подготовка к празднику осуществляется за счет городского бюджета. Открыт также специальный счет, на который поступают средства от предприятий всех форм собственности. Тем не менее, судя по высказываниям представителя столичных властей, они пока не располагают сколько-нибудь значительной суммой, необходимой для проведения двухдневных торжеств.

Чтобы привлечь минские предприятия к участию в финансировании празднований, горисполком, по словам г-на Гурина, предложил им заманчивые условия. Все субъекты хозяйствования, которые будут активно помогать в подготовке Дня города, получат специальные дипломы и право на первоочередное рассмотрение их проблем в горисполкоме. Кроме того, очень многие работы выполняются на общественных началах, то есть безвозмездно. Например, фабрика цветной печати и некоторые полиграфические предприятия, выпустив плакаты, уже обеспечили себе первоочередной прием в горисполкоме.

Программа праздника будет традиционной: те же театрализованные представления в парках, выступления художественных коллективов, спортивные соревнования, праздник пива «Смага-97», концерт артистов белорусской эстрады, водная феерия и фейерверк. Правда, запланированы и некоторые новшества. Например, оркестр Михаила Финберга исполнит песню о Минске Владимира Некляева и Эдуарда Зарицкого, написанную специально ко Дню города. Интересным обещает стать и театрализованное представление, в котором каждый район города будет символизировать определенную эпоху: Октябрьский, естественно, -- революционные годы, Партизанский -- военные, Заводской -- строительство светлого будущего после войны, а Советский -- наше славное настоящее. Остается только порадоваться за организаторов акции, нашедших такие нетрадиционные и актуальные параллели.

На праздник приглашены представители городов-побратимов Минска из Германии, Франции, Великобритании, Японии, Норвегии, Китая и других стран. От некоторых уже получены подтверждения об участии. В торжествах по случаю Дня города будет участвовать мэр Москвы Юрий Лужков. Минские власти надеются, что он привезет с собой эстрадную звезду Олега Газманова, чьи песни, по словам заместителя председателя Мингорисполкома, как нельзя лучше соответствуют духу предстоящего праздника.

Пока же в столице активно идет окраска фасадов зданий, в частности, на проспекте Скорины. А 270 юных минчанок пребывают в волнении -- одна из них будет выбрана «Мінскай прыгажуняй» по результатам одноименного конкурса. Что же касается погоды, то здесь устроители торжеств полагаются только на милость всевышнего: в случае ненастья разогнать тучи, как это собираются сделать в Москве на праздновании ее 850-летия, власти белорусской столицы не смогут -- такая роскошь нам пока не по карману, несмотря на интеграцию и дружбу народов.

ВИЗИТЫ

«СОЮЗ НЕРУШИМЫЙ РЕСПУБЛИК ГОЛОДНЫХ...»

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Как раз в момент вступления в силу договора о создании Союза России и Беларуси над резиденцией, в которой проходил обмен ратификационными грамотами, прогремел гром. Несмотря на то, что весь день 11 июня в Минске была хорошая погода, к 17 часам -- запланированному времени начала церемонии -- над правительственной резиденцией сгустились тучи -- началась гроза.

Протокол об обмене грамотами о ратификации договора о Союзе Беларуси и России и союзного устава подписали министры иностранных дел Иван Антонович и Евгений Примаков. Российский министр прибыл в Минск 11 июня специально для того, чтобы принять участие в церемонии.

На подписании протокола об обмене ратификационными грамотами присутствовал Александр Лукашенко, который опоздал на торжественное мероприятие на полчаса. Участники торжественного события не скрывали своего восторга по поводу вступления в силу союзного договора. Министр иностранных дел Беларуси Иван Антонович заявил, что российско-белорусский Союз -- *«принципиально иное историческое образование, качественно отличное от предыдущих, известных истории»*. Г-н Антонович выразил надежду, что созданный Союз не повторит ошибок *«прежнего великого государства, о распаде которого мы все сегодня сожалеем»*. Речь главы белорусского внешнеполитического ведомства была традиционной, то есть высокопарной, проникнутой ностальгией по советским временам и полной заверений в дружбе между братскими славянскими народами.

Речь российского министра иностранных дел в целом походила на речь его белорусского коллеги. Г-н Примаков напомнил о том, что подписанные документы надо реализовывать и что чем раньше лидеры возьмутся за это дело, тем лучше. Говоря об открывающихся радужных перспективах, г-н Примаков заявил: *«Убежден, что преобразование Сообщества наших стран в Союз приведет к дальнейшему укреплению белорусско-российской дружбы, поможет созданию притягательной модели в рамках СНГ, будет способствовать укреплению стабильности в Европе»*.

Несмотря на затаенную обиду, белорусский президент также выразил радость по поводу состоявшегося подписания, которое он счел глобальным событием. Александр Лукашенко сказал: *«С сей минуты на нашей планете образовано юридически и начало функционировать новое государственное образование. Я, как и многие присутствующие здесь, никогда не воспринимал ни умом, ни сердцем политику на разрыв добрых отношений с самыми близкими нашими народами»*.

Президент Беларуси поблагодарил Евгения Примакова за высказанное им желание непременно реализовать устав и договор. Лукашенко взял на себя повышенные обязательства и пообещал, что белорусская сторона постарается *«сделать в два раза больше, чем российская сторона, чтобы реализовать этот договор. Я вам твердо это обещаю и в вашем лице всему руководству Российской Федерации»*. Пассаж в сторону главы внешнеполитического ведомства России был не менее впечатляющим: *«Евгений Максимович, я вам желаю здоровья как человеку, который был мотором (это, может быть, не все знают) реализации этого великого дела. Дай Бог, чтобы в России было побольше ваших учеников, ваших помощников, с которыми мы и дальше будем работать на претворение этих великих целей и идей»*.

Раскаты грома над правительственной резиденцией, действительно, можно было принять за дурное предзнаменование. Однако белорусское руководство могло бы насторожить скорее другое -- а именно то, что идея создания единого государства, которую еще в апреле можно было принять за хитрый тактический ход Москвы, уже успела завладеть умами многих представителей руководства России, представитель которого пообещал *«не постоять за ценой»* ради достижения этой цели.

ПАРЛАМЕНТ

НОВЫЙ ИЗБИРАТЕЛЬНЫЙ ЗАКОН: КОСМЕТИЧЕСКАЯ ПРАВКА

Андрей МАХОВСКИЙ

Твердя о легитимности нынешнего белорусского парламента, власти тем не менее уже готовятся к будущим выборам. И если еще несколько недель назад подобное утверждение являлось в большей степени гипотетическим, то на минувшей неделе оно приобрело вполне конкретные подтверждения. Как выяснилось, по поручению Центризбиркома облисполкомы занимаются перераспределением избирательных округов. Парламент готовится к рассмотрению проекта закона «О выборах депутатов Палаты представителей». Причем уже в начале нынешней недели депутаты смогли ознакомиться с текстом этого законопроекта.

Все слухи и предположения о будущих грандиозных изменениях, которые якобы планировалось внести в избирательный закон, не оправдались. Неизменной остается мажоритарная избирательная


Голосование как национальное хобби

система. Выборы будут проводиться по одномандатным избирательным округам на основе прямого голосования. Несмотря на то, что в законе продекларирован принцип равенства всех участников выборов, в нем впервые в истории постсоветской Беларуси фактически введен имущественный ценз. Все кандидаты в депутаты обязаны внести избирательный залог в размере пяти средних заработных плат. Для безработных кандидатов избирательный залог установлен в размере 25 минимальных зарплат. Уже внесенный избирательный залог не подлежит возврату. В случае, если кандидат снял свою кандидатуру, был отстранен от участия в выборах или набрал менее пяти процентов голосов избирателей, деньги поступают в государственный бюджет. Постановка вопроса, как вы понимаете, такова, что внеочередные выборы выгодно проводить хоть по несколько раз в год -- хотя бы для того, чтобы пополнить государственную казну.

Разработчики же закона считают по-иному. Они делают акцент на том, что эта мера позволит предупредить появление в парламенте случайных людей, идущих в политику исключительно из желания поправить свое материальное положение. Стоило бы выделить и другой аспект: избирательный залог может преградить путь в депутаты тем, кто чем-то не угодил власти. Дело в том, что при предоставлении залога потребуется декларация о доходах и, естественно, справка об источниках получения подобной суммы. А это обеспечивает поистине безграничный простор для деятельности налоговых инспекций и иных контролеров.

Впрочем, в законе предусмотрены и другие меры по ограничению притока в парламент нежелательных политических элементов. Выдвижение кандидатов начинается за 70 дней до даты выборов и заканчивается за 40 дней. Кандидатов могут выдвигать партии, избирательные блоки либо трудовые коллективы с числом работающих не менее 300 человек. Наделены таким правом и специальные собрания избирателей. Последующие 10 дней отводятся на проверку достоверности подписей на листах в поддержку того или иного кандидата. Проверка производится окружными избирательными комиссиями. Недействительными считаются подложные, фиктивные или принудительно выполненные подписи. (Для признания подписи таковой достаточно письменного заявления избирателя или *«установления факта иным образом»*). Все подписи, поставленные позднее «отведенных» десяти дней, считаются недействительными. Очевидно, что если кто-то из кандидатов покажется властям нежелательным, найти одного избирателя, который письменно откажется от своей подписи, будет несложно. А на подтверждение достоверности всех прочих подписей уйдет слишком много времени.

Отказ в регистрации может быть обжалован в трехдневный срок в Центризбиркоме. Решение комиссии, в свою очередь, можно обжаловать в течение трех дней в Верховном суде. Верховный суд также выносит решение в трехдневный срок. Так что если кандидату откажут в первый же день регистрации, теоретически он еще успеет зарегистрироваться. Если отказ будет получен на второй или третий день, успеть будет сложнее.

Финансирование выборов согласно проекту закона должно осуществляться целиком за счет государства. Собственную предвыборную кампанию кандидаты проводят самостоятельно. Новый избирательный закон предусматривает легитимацию тех принципов финансирования, которые активно применялись еще во время референдума. Кроме государства, финансировать проведение выборов могут общественные организации или предприятия, что прежним законом категорически запрещалось.

Как и прежде, все кандидаты обладают равными правами в проведении агитационной кампании. Как известно, на деле это далеко не всегда соблюдается. Кандидаты в депутаты могут опубликовать свои предвыборные программы на страницах государственных газет, но объем публикации в каждом случае должен определять Центризбирком. Они также могут выступать по местным каналам радиовещания. Телевидение во имя обеспечения равноправных выборов, судя по всему, и в этот раз для кандидатов будет закрыто.

Впрочем, наиболее актуальная проблема для потенциальных претендентов на депутатские мандаты -- новый вариант «нарезки» округов, пока не обнародован. Известно только, что власти пытаются максимально уменьшить число избирательных округов в крупных городах и «передоверить» право выбора жителям сельской местности.

КОММЕНТАРИЙ

ТЕЛЬЦЫ НАКАНУНЕ ЗАКЛАНИЯ

Александр ФЕДУТА

... и когда Господь потребовал от праотца Авраама, чтобы тот доказал свою любовь к нему делом, тот вынул нож и приготовился прирезать своего первенца. Однако юноше повезло: неподалеку пасся упитанный телец, плоть которого и предпочел Господь узреть в качестве жертвы.

Говорят, что, скоропостижно улетая в отпуск, первый белорусский президент прочел один очень неприятный документ. Это было -- по слухам -- очередное заявление Сергея Линга с просьбой отпустить его на пенсию. «Праотец всех белорусов» якобы прогневался, но на пенсию премьера не отпустил. Ибо ясно даже ему, что настанет день, когда его Господь -- народ -- потребует от него жертв. И ни одного сколько-нибудь подходящего тельца, кроме действующего ныне премьера, предъявить народу в качестве искупительной жертвы не найдется.

Официального подтверждения подобного рода информации получить невозможно. Да и не суть важно, «дозрел» ли уже белорусский премьер или это произойдет чуть позже. Безропотному Сергею Степановичу самой судьбой на роду написано искупать чужие грехи. Недаром у гродненских старушек, подруг моей матери, с незапамятных кебичевских времен вызрела примета: Линг выходит на парламентскую трибуну -- цены будут расти. То, что Сергей Степанович, седовласый дуайен правительственных экономистов, лично не виноват в происходящем, ибо не может отменить ни объективных экономических законов, ни субъективных президентских указов, -- старушкам не объяснишь. А вот что виноват -- объяснишь. И очень легко.



Когда Михаил Чигирь с неожиданной для медвежеватого пасечника ловкостью спрыгивал с правительственного корабля, он сумел избежать ответственности за чужие грехи. За чужие -- ибо даже ежу понятно, что в условиях всебелорусской чрезвычайки, когда вопросы уборочной, получения кредитов МВФ и аренды могилевского магазина «Пингвин» решает в принципе одно лицо, должность премьера становится сродни статусу зиц-председателя Фунта из известной конторы «Рога и копыта». Специально для позабывших Ильфа и Петрова поясняю: папаша Фунт специализировался на тюремных отсидках вместо обанкротившихся коммерсантов. Он сидел при Александре II Освободителе, при Александре III, при Николае II Кровавом и при присяжном поверенном Керенском А.Ф. А как он сидел при нэпе!

Назначая Михаила Чигиря на пост главы правительства, Александр Лукашенко сказал депутатам Верховного Совета 12-го созыва: *«Привыкайте к отставкам правительства!»*. Бывшие коллеги Александра Григорьевича тихо посмеялись. Время, однако, показало, что правы оказались обе стороны.

Правительство Чигиря отправляли в отставку каждые три месяца. Подскочил доллар -- в отставку! Выросли цены -- в отставку! Государственный долг «Газпрому» достиг уровня Джомолунгмы -- туда же их, *в качель!*.. А Чигирь все сидел на своем месте, как пчела в улье с заткнутым на зиму летком. Час его не наставал. Наконец, стало понятно, что правительство уйдет лишь вслед за Верховным Советом, когда больше сдавать будет просто некого. И Михаил Николаевич вздохнул с облегчением и вылетел одинокой пчелой в промозглую ноябрьскую ночь из своего уютного кабинета.

Когда на смену ему исполняющим обязанности премьера был назначен Сергей Линг, никто не поверил в серьезность этого назначения: Линга слишком долго критиковали все, кому не лень, включая последнего клерка из аппарата Совета безопасности. Говорят, каждый раз после очередного приступа критической лихорадки, охватывавшей президентские структуры, Сергей Степанович подавал в отставку. И каждый раз эту отставку не принимали. Час не пробил. Ждите-с.

Но если Чигиря «хоронили» каждые три месяца, то Линга подвергали этой экзекуции едва ли не каждую декаду. Нынешний президентский отпуск, похоже, грозит разрешить судьбу Сергея Степановича.

Президентские отпуска вообще не сулят белорусской экономике ничего хорошего. Первый вояж Александра Григорьевича на юг (ноябрь 1994) ознаменовался последовавшей за ним памятной истерией в прямом эфире, когда врагами оказались буквально все. Вторая поездка завершилась теннисным матчем с Big-Ben'ом, началом интеграционной авантюры, резким усилением позиций Заметалина и самолетом белорусского президента, едва ли не против воли украинцев приземлившимся в Киеве. Чем закончится нынешний отпуск -- пока неизвестно.

Известно другое. Белорусское руководство, добиваясь заключения союзного договора, упорно изображало из себя неопрятного нищего Михаила Самуэлевича Паниковского, высовывая Кремлю язык и клянча у него триллион. Триллион был обещан. Однако после этого выяснилось, что российское правительство обещало также не один триллион приморским энергетикам, кемеровским шахтерам, челябинским учителям... Посему великий противник интеграции a-la Lukashenko Анатолий Чубайс пообещал якобы выплатить этот триллион суверенному союзнику лишь после секвестрирования российского бюджета. Отсрочка реализации обещания позолотить ручку повергло Александра Григорьевича в шок, исторгло из его груди проклятия правительству РФ, срывающему договоренности, и отправило его в отпуск. Президент решил традиционно использовать отпуск для осады дорогого Виктора Степановича, надеясь у него найти управу на юных чубчиков кучерявых.

Внемлет Черномырдин лукашенковским жалобам -- триллион будет выдан, топливо на зиму будет закуплено, частичный дефицит бюджета будет погашен. Умиротворенный Александр Григорьевич вернется в столицу и смилостивится над безгрешным, *аки агнец*, премьер-министром, продлив его существование в этом качестве до следующего подходящего кризиса. Не внемлет Черномырдин -- идти Сергею Степановичу на кадровую гильотину. Жаль, но ничего не поделаешь.

С другой стороны, очевидна необходимость очередной внутрикомандной перетряски. Парни пьяны, кони запряжены, как говаривал один из персонажей «Свадьбы в Малиновке». Правда, у нас парни не столько пьяны, сколько рьяны и готовы выполнить приказ. Любой приказ. Представляете себе, как здорово будет: Михаила Владимировича или Николая Федоровича -- вместо Сергея Степановича, Владимира Петровича или Виктора Владимировича -- вместо Михаила Владимировича, Владимира Александровича -- вместо Виктора Владимировича, Ивана Захаровича или Сергея Федоровича -- вместо Владимира Александровича, и лишь Александр Григорьевич остается на месте. Президент у нас -- величина постоянная, остальные -- величины переменные. Привыкайте к отставкам правительства, господа! Не сейчас, так осенью.

... И лишь Сергей Степанович, седовласый библейский агнец, будет мирно пастись неподалеку, ожидая Господней воли стать исполняющим обязанности жертвы.

ТЕМА НОМЕРА: ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА

МИЛЛИОНЫ — У НЕМНОГИХ, НЕМНОГОЕ — У МИЛЛИОНОВ

НА ПОРОГЕ XXI ВЕКА ЧЕЛОВЕЧЕСТВО ВСЕ ЕЩЕ СТРАДАЕТ ОТ НИЩЕТЫ

Отдел информации «БДГ»

12 июня в Бонне и Вашингтоне было сообщено о выходе в свет Доклада о развитии человека за 1997 год, подготовленного для Программы развития Организации Объединенных Наций (ПРООН). В этом ежегодном докладе представлен новый *«индекс нищеты населения»* (или ИНН), с помощью которого можно определить уровень развития человеческого потенциала для каждой из стран на индивидуальной основе. Четверть всего бедного населения планеты в настоящее время проживает в странах Содружества Независимых Государств. Что касается Беларуси, то по уровню развития человеческого потенциала наша страна переместилась из группы стран со средним уровнем развития в категорию стран с высоким уровнем развития. Доходы населения, этот показатель, правда, не учитывает...



Если мы умны, то почему не богаты

Вместо использования показателя доходов, являющегося традиционным показателем нищеты, ИНН определяет наличие или отсутствие у населения развивающихся стран выбора и возможностей, которые необходимы для долгой и здоровой жизни, а также для поддержания адекватного жизненного уровня. Индекс ИНН отражает три переменных: недостаточная продолжительность срока жизни (процентная доля населения в каждой из стран, которое, как предполагается, доживет до 40 лет); отсутствие доступа к базовому образованию (процентная доля неграмотного населения); а также отсутствие доступа к общественным и частным ресурсам (определяемым в виде составной процентной доли населения, не имеющего доступа к услугам в области здравоохранения, к безопасной воде и адекватному питанию). Без доступа к этим базовым возможностям многие пути в жизни остаются закрытыми.

Три новых глобальных проблемы, содействующих созданию и воссозданию условий нищеты, -- вооруженные конфликты, ВИЧ/СПИД и деградация окружающей среды -- в течение последних 15 лет лишили средств к существованию миллионы людей.

По имеющимся данным, ежедневный доход почти 1,3 млрд. человек составляет менее $1. Среди охваченных «индексом нищеты населения» 78 стран сравнительно лучшее положение у Тринидада и Тобаго, Кубы, Чили, Сингапура и Коста-Рики -- в этих странах уровень нищеты снизился до менее чем 10% от общей численности населения. В конце этого списка с учетом рейтинга находятся семь стран, где уровень нищеты населения превышает 50%, -- Нигер, Сьерра-Леоне, Буркина-Фасо, Эфиопия, Мали, Камбоджа и Мозамбик.

Большая часть населения, живущего в различных условиях нищеты, приходится на Южную Азию. В этом же регионе отмечается наибольшая концентрация населения, живущего в условиях нищеты по доходам, -- 510 миллионов человек. В странах Южной Азии, Восточной Азии и Юго-Восточной Азии и региона Тихого океана живет более 950 миллионов из 1,3 миллиардов нищего населения. В странах Африки к югу от Сахары отмечены самые высокие темпы роста нищеты населения и нищеты по доходам; кроме того, здесь сохраняются самые высокие темпы расширения масштабов нищеты. В условиях нищеты по доходам здесь живет 220 миллионов человек.

В Латинской Америке масштабы нищеты населения не столь велики, как масштабы нищеты по доходам, но оба процесса прогрессируют. 110 миллионов человек живут в условиях нищеты по доходам.

Особенно резко в течение последних десяти лет обострилась обстановка в странах Восточной Европы и СНГ, где доля населения, живущего в условиях нищеты по доходам, возросла с 4 миллионов человек в 1987-1988 годах до 120 миллионов в настоящее время, что составляет почти четверть всей численности населения.

Пожалуй, наибольший интерес в Докладе о развитии человека представляет *«индекс развития человеческого потенциала»*, или ИРЧП, с помощью которого определяется уровень прогресса стран с точки зрения средней продолжительности жизни, уровня образования и дохода. Среди 175 стран, охваченных в этом году ИРЧП, ведущие места занимают Канада, Франция и Норвегия; сразу после них следуют Соединенные Штаты и Нидерланды. Среди развивающихся стран лидируют Гонконг, Кипр и Барбадос. Самый низкий рейтинг у Сьерра-Леоне, Руанды и Нигера.

Одним из наиболее важных выводов доклада за этот год является то, что за период, истекший после выхода предыдущего доклада, в 30 странах имело место сокращение значения индекса ИРЧП. Авторы подчеркивают две основные причины этого: сокращение средней продолжительности жизни или ВВП на душу населения. Свою лепту внесли также ВИЧ/СПИД, вооруженные конфликты и страны переходного периода. Тем не менее семь стран изменили свое положение, переместившись из группы стран со средним уровнем развития человеческого потенциала в группу с высоким уровнем развития: Беларусь, Белиз, Доминика, Гренада, Ливийская Арабская Джамахирия, Сент-Люсия и Сент-Винсент. (Интересно, ощущают ли своеобразное повышение статуса Беларуси ее жители?)

Авторы Доклада о развитии человека за 1997 год пришли к выводу, что полная ликвидация острых проявлений нищеты в течение следующих одного-двух десятилетий представляется вполне реальной. Они подчеркивают решительный и беспрецедентный прогресс в области снижения уровня нищеты и развития человека во всех развивающихся странах. За последние 50 лет уровень нищеты снижался гораздо быстрее, нежели в течение предыдущих десятилетий, и сопровождался выдающимися успехами в области ликвидации неграмотности, здравоохранении и других аспектах развития человеческого потенциала.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ ПРОТИВ БЕДНОСТИ

В докладе утверждается, что экономический рост наиболее активно влияет на снижение уровня нищеты тогда, когда общественные ресурсы используются в интересах расширения процесса развития человека.

Начиная с 1970-х годов в таких странах, как Малайзия, Индонезия и Республика Корея в результате экономического роста произошло снижение уровня нищеты. В этих странах стратегии роста содействовали расширению экономических возможностей неимущего населения и относительно равномерному распределению земли и финансового капитала. Полученные в результате этого экономического роста ресурсы направлялись в основном для содействия процессу развития человека, особенно для улучшения качества услуг в области здравоохранения, образования и профессиональной подготовки населения. И наоборот, рост в Бразилии, который был характерной чертой процесса промышленного развития в период 1950-х и начала 1960-х годов, абсолютно не повлиял на улучшение положения бедного населения.

Авторы доклада перечисляют ряд видов деятельности, которую следовало бы осуществить в большей части развивающихся стран:

-- *Повышение производительности труда на мелких сельскохозяйственных предприятиях.*

Большая часть неимущего населения (около 3/4 в большинстве развивающихся стран) зарабатывает себе на жизнь в различных отраслях сельского хозяйства. Повышение уровня производительности труда в мелком сельскохозяйственном производстве явилось решающим фактором в деле борьбы за ликвидацию нищеты в Китае, Японии и Республике Корея. Повышение уровня производительности труда в мелком сельскохозяйственном производстве означает больше, чем просто улучшение положения фермеров. Страны Восточной Азии первоначально добились снижения уровня нищеты на основе интенсификации сельского хозяйства, а затем -- через развитие трудоемких отраслей промышленности.

-- *Поддержка экономического роста, способствующего созданию новых рабочих мест.*

Стратегии в области развития должны делать упор на развитие таких трудоемких видов деятельности, как производство обуви и текстиля. Эти виды деятельности помогли странам Восточной Азии достинуть высоких темпов развития, полной занятости и повышения заработной платы.

-- *Содействие развитию минипредпринимательства и неформального сектора.*

Население всего мира дает выход своему творческому подходу и энергии через реализацию рыночных возможностей в неформальном секторе. Однако что касается правительств, то они редко идут на создание благоприятных условий мини-предпринимательству. К условиям, во многом содействующим его успешному развитию, можно отнести наличие доступа к финансовым кредитам, сберегательных механизмов, права на жилье и более эффективной инфраструктуры.

-- *Содействие расширению масштабов возможностей человека.*

Когда правительства направляют ресурсы экономического роста на деятельность, содействующую развитию человеческого потенциала, и когда модель экономического роста стимулирует спрос на квалифицированную рабочую силу, возникает благотворная спираль роста, отмечаются повышение темпов развития человека и снижение уровня как нищеты по доходам, так и нищеты населения. Именно так развивались события в Малайзии и Индонезии. Однако в Пакистане и Нигерии, где в деятельность по развитию человека было инвестировано меньше средств, это привело к повышению уровня нищеты населения, что отражает как низкий уровень заработной платы, так и ограничение возможностей, содействующих созданию адекватных жизненных условий.

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ОСТАВЛЯЕТ ПОЗАДИ ЦЕЛЫЙ РЯД БЕДНЫХ СТРАН

Сегодня ежегодные потери развивающихся стран в результате невыгодных условий торговли, а также разницы в доступе к труду и финансам составляют $500 млрд., что в 10 раз превышает объем получаемой иностранной помощи.

Хотя в течение последних десяти лет во всем мире отмечался постоянный рост доли торговли в структуре валового внутреннего продукта (ВВП), в 44 развивающихся странах, общая численность населения которых составляет более 1 миллиарда человек, этот показатель снизился. На долю наименее развитых стран, где проживает 10% населения мира, приходится лишь 0,3% мирового объема торговли -- половина от их доли двадцатилетней давности.



Хотя глобализация содействует снижению уровня нищеты в некоторых наиболее крупных и могущественных странах (например, Индии), в других развивающихся странах происходит лишь увеличение разрыва между «победителями» и «побежденными». Доля наиболее бедных 20% населения мира уменьшилась с 2,3% объема мирового дохода в 1960 году до 1,1% сегодня и продолжает сокращаться. Глобализация наносит ущерб как неимущему населению, так и бедным странам.

Между тем либерализация и глобализация стали для целого ряда стран своеобразным «золотым дном». Китай, например, является сегодня крупнейшим среди развивающихся стран реципиентом прямых иностранных инвестиций, а объем его экспорта увеличился за последние 15 лет более чем в десять раз. Это содействовало сокращению доли его населения, живущего в условиях нищеты по доходам, с одной трети до одной десятой. Одновременно здесь произошли крупные сдвиги в области здравоохранения и образования.

Более половины всех развивающихся стран не получает прямых иностранных инвестиций, две трети объема которых получают лишь восемь развивающихся стран. За последние 25 лет общий спад в области условий торговли для наименее развитых стран составил 50%. Тарифы на импорт из наименее развитых стран в промышленно развитые страны на 30% выше среднего глобального уровня. Ежегодно в результате сельскохозяйственных субсидий и барьеров на экспорт текстиля в промышленно развитые страны развивающиеся страны теряют более $60 млрд.

Авторы доклада считают, что бедным странам с высоким уровнем задолженности следует помочь в облегчении этого бремени прямо сейчас. Облегчение задолженности, выраженной через долговой запас и обслуживание задолженности, 20 наиболее крупных стран-должников обойдется в $5,5-7,7 млрд., что меньше стоимости разработки одного бомбардировщика «Стелс».

В докладе отмечается, что частный капитал *«обходит стороной»* остро нуждающиеся регионы, особенно Африку. А средства, получаемые по каналам двусторонней и многосторонней помощи, не в состоянии заполнить этот вакуум. Объем двусторонней помощи сократился до 0,28% от общего валового внутреннего продукта промышленно развитых стран -- наименьший показатель с момента установления целевых показателей в области оказания помощи в 1970 году. Эту тенденцию, считают авторы доклада, нужно повернуть вспять, а помощь следует сфокусировать на борьбе за ликвидацию нищеты.

НА ПУТЬ К ПРОЦВЕТАНИЮ НУЖНО НАЙТИ $80 МИЛЛИАРДОВ

Авторы доклада отмечают также некоторые положительные тенденции. Уровень нищеты населения снизился более чем в 100 развивающихся странах, Кроме того, за последние несколько десятилетий имело место значительное улучшение ключевых показателей в области развития человека. С 1960-х годов, за период, который лишь немногим меньше срока жизни одного поколения, коэффициент детской смертности в развивающихся странах сократился более чем наполовину. Средняя продолжительность жизни увеличилась более чем на одну треть. Почти на треть сократилось число случаев недоедания. Доля учащихся начальной школы увеличилась с менее половины до более трех четвертых. И доля семей, живущих в сельских районах, которые имеют доступ к безопасной воде, увеличилась с около одной десятой до почти трех четвертых.

В целом к концу XX века 3 или 4 миллиарда от общей численности населения мира (5,7 миллиарда человек) смогут заметно улучшить свои жизненные условия, а 4-5 миллиардов получат доступ к базовому образованию и услугам в области здравоохранения.

Для решения проблемы доступа всего населения развивающихся стран к базовым социальным услугам, по мнению авторов доклада, потребуется дополнительно около $40 млрд. в год в течение ближайших 10 лет. Эта сумма составляет менее 0,2% общего объема мирового дохода в размере $25 трлн. Предполагается, что дополнительный объем средств, необходимых для ликвидации разрыва между текущим объемом доходов неимущего населения и тем минимумом, который нужен для того, чтобы помочь им вырваться из тисков нищеты, составляет еще $40 млрд. в год. Таким образом, для обеспечения всеобщего доступа к базовым социальным услугам и перехода к снижению уровня нищеты потребуется около $80 млрд. -- это меньше совокупного объема богатства семи богатейших людей мира.

ПОДРОБНОСТИ

«БЕЛГАЗПРОМБАНК»: ЗАТЯНУВШЕЕСЯ РОЖДЕНИЕ

Дмитрий МАШАРА

30 мая подписано постановление Совета Министров Беларуси, обязывающее Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации выступить в качестве учредителя «Белгазпромбанка». Таким образом, окончательно определился состав учредителей белорусско-российского банка, создаваемого на базе банка «Олимп». Теперь к двум крупнейшим российским акционерам этого банка -- РАО «Газпром» и «Газпромбанку», направившим свою часть средств в уставный фонд почти год назад, присоединились и белорусские партнеры.

СПРАВКА «БДГ».

Доли акционеров в уставном фонде «Белгазпромбанка»:
РАО «Газпром» и «Газпромбанк» -- по 35%
«Белтрансгаз» -- 17,27%
Мингосимущество -- 12,38%
ГП «Дружба» -- 0,19%
ГО «Витебскоблавтотранс» -- 0,16%

В уставный фонд банка Мингосимущество внесет помещение площадью более 2000 квадратных метров с правом владения, пользования и распоряжения. На 1 апреля стоимость вклада составляла BLR 19,3 млрд. Наряду с государственным предприятием «Белтрансгаз» и Мингосимуществом белорусскими учредителями стали государственное объединение «Витебскоблтранс» и гомельское государственное предприятие по транспортировке нефти «Дружба». Сформированный уставный фонд превышает ECU 5 млн.



Процесс создания «Белгазпромбанка» растянулся почти на два года. Впервые об этом проекте было заявлено во время визита в Минск Рэма Вяхирева в августе 1995 г. За прошедшее время первоначальные планы претерпели серьезные изменения: вначале предполагалось создать банк со 100-процентным российским капиталом, теперь же планируется совместный банк, 30% уставного фонда которого будет принадлежать белорусскому государству. Одно время в качестве базового банка белорусской стороной настойчиво предлагался «Белинвестбанк». Но россияне предпочли иной вариант.

«Олимп» входит в десятку крупнейших банков Беларуси и является прибыльным и стабильно работающим. Третий год аудиторскую проверку в нем проводит компания Price Waterhouse. Кроме того, «Олимп» был аккредитован в качестве участника кредитной линии ЕБРР по развитию малого и среднего бизнеса. Устраивает российскую сторону и состав руководства «Олимпа». Тем более, что в июне 1996 года на общем собрании акционеров АКБ «Олимп» председателем совета банка избран член правления РАО «Газпром» г-н Семеняка. Кроме него, в состав совета вошел председатель правления «Газпромбанка» г-н Тарасов. Напомним также, что годовое собрание по итогам 1996 г. «Олимп» проводил уже в Москве.

Процесс создания «Белгазпромбанка» затянулся не случайно. Это объясняется противостоянием весьма влиятельных группировок в белорусском руководстве. По сути, «Белгазпромбанк» внутри банковского сообщества Беларуси может стать своего рода государством в государстве. Тем более, что вопрос о том, как будет осуществляться взаимодействие между государственной и частной формами собственности, сегодня остается открытым для обеих договаривающихся сторон. Имея в уставном фонде 70% российского капитала, банк, несмотря на статус государственного учреждения, по сути, будет акционерным. К тому же, нельзя не учитывать, что «Белтрансгаз» -- основной учредитель с белорусской стороны -- в перспективе также может быть акционирован. Исключать эту возможность нельзя хотя бы потому, что на акционировании упорно настаивает «Газпром».

Столь пристальное внимание к банку объясняется не только идейными соображениями. С созданием «Белгазпромбанка» связываются расчеты на реализацию ряда серьезных банковских проектов. В первую очередь банк будет заниматься финансированием строительства газопровода «Ямал--Западная Европа». Однако прокладкой трубопровода проект не ограничивается. Он предусматривает и финансирование сопутствующего строительству комплекса: возведения поселков газовиков, обустройство близлежащей территории и содержания ее в надлежащем виде. По разным оценкам, проект обойдется «Газпрому» примерно в $2 млрд.

Банк будет обслуживать те сферы народнохозяйственного комплекса, которые обслуживаются им и сегодня. Не менее важной его функцией станет организация расчетов и взаимозачетов между предприятиями Беларуси и России за поставленный газ. Для этого планируется внедрить систему вексельного обращения.

Обслуживание крупных денежных потоков дает возможность банку получать серьезный доход. Вполне понятно, что пост главы «Белгазпромбанка» является заманчивой перспективой для некоторых представителей руководящих кругов Беларуси. И если процедура организации газпромовского банка как никогда близка к завершению, то вопрос определения его команды по мере приближения регистрации будет обостряться. Кульминацией может стать аттестация в Национальном банке председателя правления банка «Олимп» Валерия Селявко. Очевидно, что аттестовываться он будет не как обыкновенный банкир, а как будущий председатель правления «Белгазпромбанка». Здесь уместно вспомнить, что в свое время аттестацию в Нацбанке не прошел председатель правления «МинсКомплексБанка» Евгений Кравцов. Как известно, этот банк также строит стратегию своего развития на участии в уставном фонде российского банка. Так что если Валерий Селявко не выдержит экзамен, дата регистрации совместного банка опять может быть перенесена на неопределенный срок.

Конечно, повлиять на ситуацию способен «Газпром», который, несмотря на всю сдержанность его руководства, не могут не беспокоить эти проволочки. Средства в уставный фонд были внесены год назад и значительно уменьшились в связи с девальвацией. Кроме того, реализация проекта началась до начала строительства газопровода. Сегодня стройка уже ведется, и финансирование осуществляется через представительство одного из российских банков в Беларуси. Руководство РАО это также не может устраивать, поскольку стратегия «Газпрома» предполагает организацию собственных банковских центров в тех регионах, где сосредоточены его интересы. Подобный банк, кстати, уже есть в Венгрии. Что касается возможности создания «Белгазпромбанка» на базе другого кредитного учреждения, предложенного белорусской стороной, то она сегодня даже не обсуждается.

КРЕДИТОВАНИЕ

ВАЛЮТНЫЙ ТУПИК

Николай ВАХТИН

Ускоренно провести перевооружение, реконструкцию и модернизацию производства без существенного сокращения собственных оборотных средств отечественные предприятия могли бы при условии увеличения кредитования в иностранной валюте. Однако коммерческие банки, выделяя средства национальным производителям, сталкиваются с проблемой возврата ссудных средств. Трудности банка не всегда понятны клиентам, и, как следствие, он теряет доверие населения...

Положение банков зависит от уровня экономики страны в целом и от финансового состояния предприятий, являющихся их клиентами. Это сказывается на активных операциях банка вообще и кредитных операциях в частности. Валютное законодательство не только ограничивает иностранные инвестиции, но и не позволяет отечественным банкам вкладывать валютные средства в инвестиционные проекты. Субъекты хозяйствования поставлены в жесткие рамки возврата ссудных средств, полученных в иностранной валюте. А ведь иностранная валюта для предприятия -- это возможность приобретать новейшее оборудование, технологии, работать на мировом рынке.

Сегодня кредитование в иностранной валюте разрешено письмом Национального банка N04013/70 от 3.03.97 г. «Об отмене ограничений при кредитовании в иностранной валюте». Оговорка о том, что при кредитовании *«следует исходить из экономической целесообразности проектов»*, в общем-то, не ограничивает круг потенциальных заемщиков.

Национальный банк, стремясь в конечном счете к свободной конвертации национальной денежной единицы, продекларировал в своем письме N768 от 1.08.96 г. «Положение о порядке проведения валютных операций на территории Республики Беларусь» (п.2.12) возможность погашения основного долга и процентов по валютным кредитам в *«валюте Республики Беларусь, если это предусмотрено условиями кредитного договора»*. С погашением процентов в рублях банк еще может согласиться, т.к. вопрос касается собственных доходов. Однако здесь следует учесть и то, что банковский процент по ссуде в рублях более чем в два раза превышает процент по ссуде в иностранной валюте. Вместе с тем, от погашения основной суммы долга зависит соблюдение нормативов валютной позиции, которое сам Нацбанк достаточно строго контролирует, применяя различного рода санкции, включая штрафные. И эту проблему не решает даже письмо Национального банка N20002/128 от 21.03.97 г. «О порядке погашения валютных кредитов», определяющее порядок отражения в бухгалтерском учете погашения валютных кредитов белорусскими рублями.

Указ N311 от 2.06.97 г. «О совершенствовании порядка обязательной продажи иностранной валюты» вновь ломает сложившуюся было схему погашения кредитов в иностранной валюте, выданных для развития отечественных предприятий. Ясно, что ни одно предприятие, стремящееся к выпуску конкурентоспособной продукции и осваивающее новые технологии, не обходится без валютных кредитов. Продажа 30% валютной выручки при отсутствии возможности покупки валюты подрывает финансовое положение предприятия. Действовавшие ранее нормативные акты допускали перечисление валютных средств, минуя обязательную продажу, в счет погашения и обслуживания кредитов, полученных на приобретение технологического оборудования, сырья, материалов, комплектующих изделий и энергоносителей, используемых для собственного производства. Очевидно, что вскоре должны последовать соответствующие дополнения и к указу N311. В противном случае пострадают как банки, так и предприятия, которые не смогут своевременно рассчитаться по полученным кредитам.

Взыскание валюты со счетов заемщиков также оказывается проблематичным. Инкассовые распоряжения в валюте в картотеку к валютным счетам не помещаются и исполняются банками в соответствии с письмом Национального банка «О порядке исполнения инкассовых распоряжений, выставленных к текущим валютным счетам клиентов» N199002/1065 от 12.12.96 г. в пределах остатков средств на этих счетах. В случае отсутствия средств на валютных счетах инкассовые распоряжения возвращаются без оплаты и, следовательно, банк, выставляющий инкассовое распоряжение, вынужден делать это практически ежедневно.

Погасить валютный кредит еще возможно, если заемщик имеет регулярные поступления валютных средств из-за рубежа. Но что делать, если поступление валютных средств прекратилось или если ссуда была выдана ранее под текущую деятельность (коммерческий проект) и погашать ее планировалось за счет покупки средств на МВБ? В этом случае законодательство не запрещает списание рублей для погашения задолженности в иностранной валюте по решению хозяйственного суда, что определено «Положением о порядке совершения сделок купли-продажи иностранной валюты», утвержденным правлением Национального банка 7.10.97 г. В частности, п.2.17 Положения определяет порядок покупки иностранной валюты по исполнительным документам судов о взыскании с должников сумм в валюте. Согласно этому документу банк обязан списать с *«текущего счета ответчика белорусские рубли в сумме, необходимой для покупки валюты по исполнению решения суда. Купленную за счет этих средств иностранную валюту банк перечисляет непосредственно получателю»*. Сам же порядок покупки валюты не определен, и на деле установленная законодательством схема работать не может. До недавнего времени банки старались удовлетворять свои потребности и потребности клиентов за счет покупки иностранной валюты на межбанковском рынке свободных ресурсов. Однако после выхода телеграммы Нацбанка N31005/873 от 12.03.97 г. банки не имеют права превышать официальный курс. Ясно, что банк не будет работать себе в убыток, распродавая собственные валютные ресурсы, необходимые для обеспечения международных расчетов и соблюдения нормативов все той же валютной позиции.

Вполне понятно также и то, что в случае выхода кредита на счет просроченных ссуд заложенное имущество может быть реализовано на территории Беларуси практически исключительно за рубли. При наличии решения хозяйственного суда судебный исполнитель ведет учет поступлений в счет погашения задолженности ответчика по кредитному договору в рублях, поэтому при покупке валюты по курсу, отличному от курса Национального банка, вопрос взыскания части задолженности, оставшейся непогашенной в связи с образованием курсовой разницы, остается открытым. Как, впрочем, и вопрос о том, где же банку приобрести валюту для создания обязательного резерва по сомнительным долгам клиентов.

В этой статье рассмотрены лишь отдельные проблемы валютного кредитования, которые заставляют коммерческие банки ограничивать подобного рода операции и более строго подходить к отбору проектов, требующих участия ссудного капитала в иностранной валюте. Вместе с тем проблемы валютных кредитов -- это не только частная проблема банков. Это -- вопрос государственного значения, вопрос накопления излишней денежной массы и замедленной оборачиваемости денежных средств, способствующих инфляционным процессам, а также поддержания платежеспособности коммерческих банков как основы финансовой системы государства.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

КРУТЫЕ ВИРАЖИ БЕЛОРУССКОГО РУБЛЯ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На валютном рынке Беларуси начало ощущаться влияние указа президента N311. Нельзя утверждать, что рынок был переполнен валютой, однако объем предложения на МВБ резко увеличился.

По сравнению с предыдущей неделей суммарный объем торгов по доллару США возрос на 126,8% и составил $17,3 млн. При этом курс американской валюты к пятнице на бирже вырос до 26850 BLR/$.

Еще благотворнее сказался указ на ситуации с российским рублем. Недельный объем торгов вырос на 59% по сравнению с прошлой неделей. При этом 12 июня предложение значительно превысило первоначальный спрос, который в эту сессию был крайне низким. В результате произошло не совсем логичное снижение курса российского рубля с 4,6 до 4,57 BLR/RUR.

Неадекватное поведение белорусского рубля вызвало некоторое замешательство у части дилеров ММВБ. Крупные белорусские экспортеры-хеджеры к концу прошлой недели были весьма озабочены поведением «зайца». Рост до 33000 BLR/$ на московском рынке (где сокрыта значительная часть экспортной выручки белорусских предприятий) не входил в их планы. По расчетам этих игроков, белорусский рубль сейчас должен быть примерно на 2 тыс. дешевле.

Укрепить белорусскую валюту, по идее, могли аукционы по размещению КО Нацбанка Беларуси 20-го выпуска, состоявшиеся 10 и 11 июня. Но объемы привлеченных в КО ресурсов оказались ничтожно малы -- за два дня всего BLR 11,3 млрд. Банки отказались размещать ресурсы в 55-дневные краткосрочные облигации под 45% годовых, и в этой ситуации НББ вышел на рынок с более интересным предложением -- он начал привлекать средства коммерческих банков в «овернайт» под 55% и выше. Активное привлечение ресурсов Нацбанком лишило «медведей» шансов даже на промежуточные откаты котировок белорусского рубля.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 13.06.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
09.06.97	56387	56387	56387	4.6000	14
10.06.97	65958	65958	65958	4.6000	18
11.06.97	69367	53985	53985	4.6200	15
12.06.97	2750	49962	49962	4.5700	14
13.06.97	39813	39813	39813	4.5700	15
***	234275	266105	266105	4.5920000000	15
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
09.06.97	226	1178	489	17950.0000	12
10.06.97	182	137	182	18000.0000	9
11.06.97	457	662	564	17850.0000	12
12.06.97	487	140	1163	18200.0000	10
13.06.97	836	969	843	18100.0000	14
***	2188	3086	3241	18020.000000	11
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
09.06.97	3568	3258	3258	26820.0000	13
10.06.97	3297	2698	3297	26830.0000	16
11.06.97	4028	4028	4028	26830.0000	14
12.06.97	1929	1929	1929	26830.0000	12
13.06.97	4811	2488	4811	26850.0000	15
***	17633	14401	17323	26832.000000	14
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
09.06.97	290	181	181	15560.0000	11
10.06.97	803	500	500	15700.0000	10
11.06.97	540	740	740	15660.0000	11
12.06.97	219	306	306	15560.0000	9
13.06.97	449	731	731	15530.0000	11
***	2301	2458	2458	15602.000000	10

*** - суммы; спроса, пр-ния и объема торгов средние; курс и число участников

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ. тел.29-26-50, факс 29-25-56

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

ЦЕЛЬ ОДНА — ПУТИ РАЗНЫЕ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Финансовые власти Беларуси давно волнует проблема целостности фондового рынка. Его развитию был присущ элемент децентрализации. Однако в последнее время различные заинтересованные структуры сходятся во мнении, что назрела необходимость создания электронной торговой системы и системы централизованного депозитарного учета.

Специалисты Нацбанка считают необходимым организацию биржевой торговли ГКО на базе ГУ «Межбанковская валютная биржа». Напомним, что сегодня, не имея лицензии на биржевую торговлю, биржа занимается лишь регистрацией сделок. Белорусская фондовая биржа такую лицензию имеет и биржевые торги с ГКО проводит. Но за все время существования инструмента их доля в общем объеме операций с ГКО незначительна.

На обращения по поводу лицензирования деятельности с ГКО МВБ, имея различные формы собственности, постоянно получала отказ. Дело в том, что постановлением Кабинета Министров N456 определяется перечень видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение органов, выдающих подобные разрешения. Комитет по ценным бумагам, на который возложены функции лицензирования деятельности на рынке государственных бумаг, в получении лицензии отказывает, ссылаясь на Закон «О ценных бумагах и фондовых биржах». При этом сам по себе закон деятельность на рынке госбумаг не регулирует -- он определяет требования к фондовым биржам, не касающиеся МВБ. В таких условиях ни одна из бирж не может взять на себя регулирование этого сегмента фондового рынка, а вторичное обращение ГКО происходит на внебиржевом рынке.

Несомненным аргументом в пользу МВБ в борьбе за биржевую торговлю ГКО можно считать ее статус -- она является не просто госучреждением, а еще и подразделением Нацбанка. Не следует забывать и о накопленном биржей техническом потенциале. Несомненно, в борьбе за вторичный биржевой оборот ГКО ее шансы велики. Для окончательной победы необходимы принятие на уровне правительства решения о внесении изменений в соответствующую законодательную базу и завершение программного оснащения торговой системы. Соответствующие предложения в правительстве уже подготовлены.

Параллельно для усиления подконтрольности вторичного рынка гособлигаций Национальным банком разработан проект документа, предполагающего обязательность регистрации сделок с ГКО на МВБ. Это касается всех сделок с ГКО вне зависимости от места их совершения. Биржа при этом будет обязана отчитываться о зарегистрированных сделках перед Нацбанком. А участники должны будут регистрировать сделку в течение одного рабочего дня и нести ответственность за своевременность регистрации.

В случае принятия этого документа от вторичного оборота ГКО фактически будет отстранена БФБ. Но, по сути, даже централизованная регистрация контрактов заменить биржевую торговлю не сможет, так что предложенную меру можно рассматривать как промежуточную. А если в перспективе регистрация сделок на МВБ будет проводиться на платной основе, что не является невозможным, то удовольствие заниматься операциями с ГКО на вторичном рынке станет просто более дорогим.

РЫНОК МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

ВРЕМЯ ПЕЧАТАТЬ ДЕНЬГИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Всю прошедшую неделю межбанковский денежный рынок был крайне нестабилен. Котировки на свободные ресурсы колебались от 20 до 80% годовых.

В начале недели рынок межбанковского кредитования был довольно неустойчив. Дилерам приходилось выставлять котировки на самых разных уровнях. Не вызвал резкого повышения ставок на рынке МБК и аукцион по первичному размещению ценных бумаг Национального банка Беларуси (КО). Он начался 10 июня и был продлен в связи с доразмещением. Это объясняется нежеланием банков принимать участие в аукционе.

К середине недели ситуация на межбанковском денежном рынке несколько выравнялась. Обычно в середине месяца при отсутствии каких-либо изменений на рынке резких скачков котировок не происходит. Однако межбанковский рынок ресурсов на прошлой неделе нельзя было назвать спокойным. Традиционно в этот период на МБК обычно отсутствует сколько-нибудь значительный спрос, ставки на привлечение-размещение денежных средств падают до 15-20%. Минувшая неделя не подтвердила это правило -- рынок МБК слегка лихорадило. Ставки в течение дня поднимались до максимально разрешенных Национальным банком значений -- 84% годовых. И только в конце дня на коммерческом рейсе они опускались до 20-30%.

Повышенный спрос на ресурсы был сформирован одним из самых крупных операторов рынка, предположительно, «Беларусбанком». Нехватка ресурсов у него объяснялась выполнением правительственных программ по кредитованию государственных субъектов хозяйствования. Это и обеспечило повышенный спрос на рынке МБК и вторичном рынке государственных ценных бумаг.

Котировки на рынке вторичного обращения государственных облигаций всю неделю держались на уровне 30-35% годовых, что также было вызвано повышенным спросом на ресурсы. К концу недели котировки по операциям РЕПО поднялись еще выше -- до 70%.

Ситуацию на рынке межбанковских ресурсов на прошедшей неделе определяли, с одной стороны, нехватка ресурсов у нескольких участников рынка, а с другой -- та деятельность, которую они были вынуждены проводить для поддержания своей краткосрочной ликвидности. Недостаток средств на их корсчетах приостанавливал платежи, что в свою очередь обусловило нехватку средств у их основных контрагентов и создало напряжение на рынке. В течение операционного дня у многих банков появлялись проблемы с обеспечением нормального выполнения своих обязательств и проведением платежа. И только в конце дня ситуация выравнивалась, и ставки на кредитные ресурсы падали до 20%.

ОБЗОР СОСТОЯНИЯ РЫНКА МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

	Недели								
	17 неделя 21.4	18 неделя 29.4	19 неделя 7.5	20 неделя 12.5	21 неделя 19.5	22 неделя 26.5	23 неделя 2.6	24 неделя 9.6	21 неделя 19.5
1. Объявленная ставка FIXRATE									
1 неделя	35	32	25	33	35	40	36	25	35
4 недели	39	38	40	38	30	35	41	33	30
2. Объявленная ставка DEPAR									
1 неделя	21	20	18	19	17	18	16	19	17
4 недели	35	33	32	33	33	34	32	36	33
3. Объявленная ставка по вкладам в СКВ DEPAR (USD)	31,72	31,74	34,08	33,04		31,53	36,78	25,34	23,09
1 месяц	8,15	12,0	10,50	11,15	11,37	11,39	11,27	11,58	11,37
3 месяца	11,79	13,50	12,0	13,15	13,09	13,12	13,54	13,69	13,09
4. Индекс ФК	31,43	39,70	33,42	35,91	31,47	31,69			31,47
5. Индекс BelBond	388,20	261,74	424,29	493,50		721,59	337,89	670,25	198,36
1 неделя									
4 недели	32	30	30	31	33	32	35	32	33
6. Динамика объемов торгов на вторичном рынке ГКО, в млрд.руб.	744,87	647,36	807,74	679,30	660,08	604,93			660,08
7. Изменение курса USD на:									
МВБ	26140	26530	26630	26650	26700	26730	26750	26820	26700
ММВБ	33925	36009	35994	35615	33984	32856	32624	33500	33984
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	33080	34133	33667	35413	33764	31917	31629	33300	33764
	34200	35825	36333	36213	35008	34820	32900	34600	35008
8. Изменение курса DM на:									
МВБ	15350	15320	15450	15820	15760	15850	15600	15560	15760
ММВБ	19934	20910	20963	21174	21174	19533	19061	19461	
средний курс покупки/продажи безналичной валюты		18454	18276	19915	19590	19584	19384	18140	18326
	20397	22005	21911	21532	21567	21357	20112	20871	21567
9. Изменение курса RUR на:									
МВБ	4,54	4,60	4,60	4,60	4,60	4,60	4,60	4,60	4,60
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	5,417	5,550	5,530	5,813	5,783	5,635	5,470	5,625	5,783
	6,188	6,038	6,035	6,670	6,250	6,250	5,843	5,850	6,250
10. Изменение курса UAH на:									
МВБ	18450	19000	20050	19750	18650	18250	17600	17950	18650
ММВБ	18343	19751	19816	19607	18506	17782	17477	18011	18506
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	17110	18270	18811	18859	17819	17553	16446	17525	17819
	19005	20544	20787	21125	19783	19585	18378	19568	19783

РОССИЙСКИЕ НОВОСТИ

БАНК РАЗОРИЛСЯ, НО ДЕНЬГИ ГДЕ?..

Отдел финансовых институтов «БДГ»

По итогам 1996 года 355 российских бынков имеют отрицательное значение капитала, а 400 кредитных организаций -- серьезные финансовые проблемы. Об этом со ссылкой на информационное агентство «РосБалт» сообщила Российская национальная служба новостей.

Суммарный объем вкладов населения в этих банковских учреждениях составляет 9,7 трлн. рублей. В настоящее время ликвидационные комиссии действуют в 281 из 658 кредитных организаций, лишенных лицензий на осуществление банковских операций. Только в 48 случаях работа комиссий была признана относительно успешной. Причинами столь низкой эффективности банковских «санаторов» являются как нежелание самих учредителей и кредиторов участвовать в ликвидационной процедуре, так и длительный розыск банковского имущества, обеспечение его сохранности. В то же время, проинформировал ЦБ, не всегда отзыв лицензии у кредитной организации означает ее «смерть». Имеются примеры, когда на «лопнувший» банк находятся покупатели, затевающие затем процедуру санации. Так, в настоящее время ЦБ рассматривает возможность возврата лицензий банку «Гатчинский» (Ленинградская область) и «Екатеринбургский малахит» (Екатеринбург).

КОРОТКО

* * *

13-14 июня в Минске проведен семинар «Вексельное обращение: опыт, проблемы, перспективы», организованный центром поддержки предпринимателей «Возрождение и развитие». В мероприятии участвовали ведущие специалисты Центробанка России, «Белвнешэкономбанка» и Нацбанка. С докладом выступала г-жа Шумейко, специалист департамента ценных бумаг ЦБ РФ.

* * *

Добиться значительного снижения процентных ставок в ближайшее время не удастся.

Такой точки зрения придерживается министр экономики России Евгений Ясин. Снижение процентных ставок по банковским кредитам рассматривается как один из главнейших шагов по обеспечению экономического роста. Предприятия за счет этого получат возможность пополнения оборотных средств, которых им так не хватает, за счет дешевых источников. Однако из-за тяжелого положения реального сектора банки не спешат кредитовать предприятия, предпочитая работать на рынке ценных бумаг. А если и выделяют средства, то либо для подконтрольных им предприятий, либо под высокие проценты. Ситуацию, по словам министра, усугубляет и тот факт, что из года в год по мере увеличения размеров государственного долга растут и расходы по его обслуживанию.

* * *

Управление по принудительному взысканию недоимки по налогам и сборам Государственной налоговой службы РФ заявило, что «раскрыло коммерческую тайну РАО «Норильский никель».

Схема ухода от налогов (по версии ГНС) была представлена прессе на брифинге начальника управления по принудительному взысканию недоимки по налогам и сборам Государственной налоговой службы РФ Владимира Попова. Схема расчетов между РАО «Норильский никель» и ОАО «Норильский горно-металлургический комбинат» («НГМК») в изложении ГНС выглядит как простая и достаточно эффективная. ОАО «Норильский комбинат» 99% продукции реализует через зарегистрированную в Москве посредническую фирму ЗАО «Интерросимпекс», которая задолжала НГМК 369,1 млрд. руб. В эту цепь включены структуры со 100%-ным уставным капиталом РАО «Норильский никель»: АООТ «Североникель», АООТ «Печенганикель», «Талнахское ГОО». Все эти предприятия сотрудничают с ЗАО «Интерросимпекс» по договорам комиссии, размер комиссионного вознаграждения составляет 0,9% от вырученных средств, что за вторую половину 1996 г. дало приблизительно $ 6,3 млн. При этом дебиторская задолженность ЗАО «Интерросимпекс» перед РАО «Норильский никель» на начало 1997 г. составила $ 14,7 млн.

* * *

24 июня в ТПП РФ состоится третья конференция из серии «Банковские рейтинги: практика и проблемы» -- «От рейтингов к дистанционному анализу деятельности банков».

Организаторами конференции выступают Ассоциация российских банков, газета «Финансовые известия» и компания «Imageland Public Relations». Генеральный спонсор конференции -- АКБ «Металлинвестбанк». Дополнительная информация доступна по тел: 911-68-42, 911-61-48.

**Отдел финансовых институтов «БДГ»
с использованием материалов
ИА «РосБизнесКонсалт»**

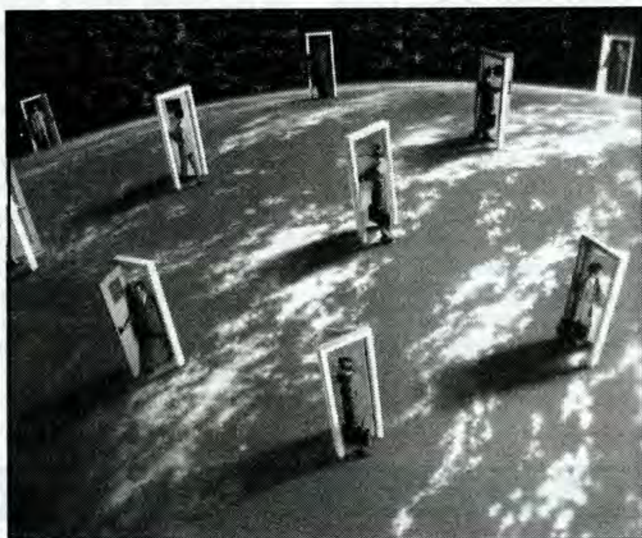
ВЕКСЕЛЬНОЕ ОБРАЩЕНИЕ

СПОРЫ ВОКРУГ ВЕКСЕЛЯ

Алексей УРБАН

Как известно, целью программы вексельного обращения, одобренной Мингорисполкомом (решение N21 от 18 января 1996 года «О внедрении системы вексельных расчетов на территории города Минска»), было развязывание неплатежей в промышленности. С самого начала вокруг целесообразности расширения этой программы велись дискуссии.

Минфин и Нацбанк были единодушны в своем резко отрицательном отношении к проекту дальнейшего развития программы до уровня республиканского бюджета. Успешное проведение (несмотря на противодействие финансовых структур) майского эсперимента с вексельным погашением недоимки АП «Минский подшипниковый завод» в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельхозпродукции и продовольствия независимые наблюдатели объясняют лоббированием этого проекта на самом высоком уровне.


А ларчик просто открывался

Напомним, что нынешний премьер в свое время возглавлял комиссию по неплатежам. Активными сторонниками проекта являются Минпром и Мингорисполком, чье финуправление провело par value векселей и предусмотрело режим страховки риска.

Введением вексельного обращения планировалось финансово оздоровить отечественную промышленность в рамках программы среднесрочных мер по выходу из кризиса, снизить кредиторско-дебиторскую задолженность предприятий, образовавшуюся вследствие взаимных неплатежей. Рост кредиторской и дебиторской задолженностей за девять месяцев прошедшего года составил 23% и 29,5% соответственно (см. диаграмму). Среди факторов, способствующих обострению кризиса неплатежей, специалисты особенно выделяют один -- нехватку платежных средств для обслуживания межхозяйственного оборота (дефицит оборотных средств объяснялся отвлечением их в товарную массу в виде готовой высококачественной продукции, не реализованной из-за низкого платежеспособного спроса).

Простой товарный вексель, как предполагалось, должен был стать одним из инструментов расчета. Следует отметить, что вексельное обращение регламентируется лишь постановлением N2 Нацбанка от 12 мая 1992 года «Временные правила выпуска и обращения векселей в народном хозяйстве», которое, даже учитывая последующее нормативное расширение, как утверждают специалисты в области корпоративного права, несовершенно и может трактоваться двояко. Налицо правовой вакуум в этой сфере.

В России 11 марта 1997 года Госдумой принят закон «О переводном и простом векселе». Он внес максимальную ясность в вопросы эмиссии и процедуру взыскания средств по векселю на основании составленного акта протеста. До принятия более совершенной нормативно-правовой базы, конкретных положений о банкротстве развитие вексельного обращения в Беларуси в условиях замедленных процессов приватизации и реформирования госсобственности невозможно. Пока же, по мнению сторонников проекта, можно использовать простой товарный вексель, который по сравнению с банковскими векселями и системой протокола взаимозачетов неплатежей имеет ряд преимуществ. Банковский вексель дорог и не имеет режима управления движением, каким в данном случае располагают векселя, эмитированные предприятиями Минпрома. Взаимозачет же являтся как бы «мертвой» схемой -- движение средств во время него задерживается.

Министерство финансов и Нацбанк аргументируют свое неприятие развития вексельной программы следующим. Во-первых, векселя все же являются большей финансовой нагрузкой, нежели проплата процентов по налоговым кредитам. Во-вторых, не исключена эмиссия векселей неплатежеспособными предприятиями, что в условиях несовершенства правовой базы (отсутствие закона о банкротстве) увеличивает риск невыплат. В этом случае должна действовать инстанция, авалировавшая вексель. Авалистом векселей выступает Мингорисполком (аваль в данном случае равен 1% от суммы векселя), бюджетом которого расходы погашения не предумотрены. Очевидно, что BLR 5 млрд., переведенных Мингорисполкому страховым уполномоченным в виде беспроцентного кредита в качестве гарантии собственной платежеспособности, также будет недостаточно (по информации «БДГ», эти средства уже израсходованы). Страховка векселя (страховой взнос составляет 4%) производится страховой компанией «РИП-АЧСК», чьих страховых резервов, по мнению экспертов, может быть также недостаточно в случае особо крупных выплат. Здесь уместно напомнить историю крушения «Тверьуниверсалбанка», которое произошло, по некоторым данным, из-за невозможности погашения эмитированного объема.

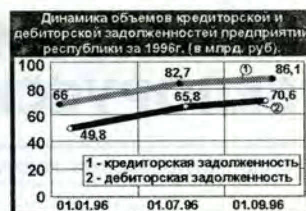
> **СПРАВКА «БДГ».**
> *По состоянию на 29.05.97 года сумма неплатежей, развязанных простыми товарными векселями, разработанными и внедренными на предприятиях Минпрома, составила BLR 841 млрд. «Развязка» неплатежей на один вексельный рубль равнялась BLR 8,7. За этот период выпущено 1239 векселей на BLR 60,6 млрд. По состоянию на 29.05.97 г. погашено 1142 векселя на BLR 45,4 млрд. Использование товарных векселей сделало возможным расчет предприятий министерства с местными бюджетами на сумму BLR 83,6 млрд., за энергоносители -- BLR 126,7 млрд., за коммунальные услуги -- BLR 9,2 млрд.*

Кстати, именно в России подобная схема вексельного обращения уже начала функционировать. Впервые она была опробована в Смоленской области. Правда, справедливости ради следует заметить, что в договоре о страховании может предусматриваться возможность залога -- реализации части продукции векселедателя для покрытия собственных расходов в случае наступления страхового случая (что само по себе выгодно в первую очередь для страховщика). Перестрахование рисков по страховке «РИП-АЧСК» производится одним из ее учредителей -- российской «Азово-Черноморской страховой компанией». Это еще один «минус» проекта, так как при неблагоприятном раскладе могут возникнуть определенные проблемы со взысканием выплат с российской компании. Однако все это пока -- только предположения.

По замыслу создателей схемы, срок обращения векселей не превышает 90 дней. За это время вексель, пройдя до 20-30 индоссантов, возвращается к векселедержателям. Что и происходит в настоящий момент, если не считать нескольких примеров наступления страховых случаев, объемы которых, по словам представителей «РИП-АЧСК», были незначительными.

Есть и еще один аргумент Минфина не в пользу проекта. Как заявил представитель министерства Анатолий Прястяжник, *«вексельное погашение недоимок в бюджет является примером нарушения законодательства... Выплаты в бюджет по закону должны производиться только в национальной валюте. Республиканский бюджет, важнейшие виды первоочередных социальных выплат не должны заполняться векселями, ликвидность которых к тому же ставится под вопрос»*.

В свою очередь представители Мингорисполкома и «РИП-АЧСК» заявляют, что комиссия, созданная горисполкомом с участием представителей Минфина, Нацбанка, Минэкономики, ГНИ, статуправления г.Минска, ПОЭиЭ «Минскэнерго», МПГХ «Мингаз», *«строго следит за соблюдением соотношения поступлений в бюджет векселями и в традиционной денежной форме. В основе этого -- соотношение статей расходной части бюджета, финансируемых деньгами или допускающих финансирование векселями. На практике векселями производится 5-10% всего бюджетного финансирования»* (выдержка из публикации зампреда Мингорисполкома Николая Пацкевича и директора «РИП-АЧСК» Людмилы Червонец «Неплатежи. Поиск выхода»// «Финансы, учет, аудит» N12 за 1996 год).



Что касается ликвидности этих ценных бумаг, то «РИП-АЧФА» на правах профучастника и автора проекта считает, что данные векселя уже стали инструментами вторичного рынка ценных бумаг -- операциями с ними занимаются «Приорбанк» и «Комплексбанк», обращение векселей происходит также на собственной площадке. Это противоречит утверждению о том, что такой вексель должен работать только на первичном рынке и ни в коем случае не может стать объектом спекуляций. Любой инструмент фондового рынка как раз и является объектом спекуляции в прямом смысле этого слова, он выступает как средство «зарабатывания денег», котируется и обладает определенным уровнем ликвидности. Ликвидность не может быть назначенной, если у участников рынка есть выбор, -- она определяется несколькими факторами, среди которых не только обеспечение и гарантированность погашения, но и спрос на данный инструмент.

Эксперты истолковывают позицию Минфина следующим образом. По их мнению, вексельная программа позволяет альтернативно выпускать некий эквивалент «живых» денег (этакие «квазиденьги») в обход «живых» денег, что отрицательно сказывается на уровне инфляции. Очевидно, что перехват инициативы фактически не контролируемым Минфином эмиссионным центром чреват непредсказуемыми последствиями. Представители Нацбанка, совершенно справедливо утверждая, что использование вексельных схем при расчете предприятий с работниками напоминает спецраспределители со всеми их «плюсами» (приобретение продуктов и ТНП за векселя и отпуск их работникам по чековым книжкам), уверены, что данная вексельная схема должна внедряться только под патронажем коммерческих банков. Это не вызывает возражений у представителей «РИП-АЧФА», которой «родственные» отношения со страховым уполномоченным позволяют активно продвигать проект. Для предприятий -- участников эксперимента вексельная схема -- это приемлемый способ решения проблем неплатежей. Этим объясняется официальная (правда, достаточно осторожная) позиция Минпрома.

Итак, комиссия по неплатежам, Минпром и Мингорисполком, исходя из положительных результатов показательно-образцового вексельного расчета МПЗ по недоимкам в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия, положительно оценивают перспективы внедрения программы на республиканском и межгосударственном уровнях. Этой позиции противостоят Минфин и Нацбанк, которые считают, что опыт МПЗ не следует использовать в межгосударственных расчетах. По их мнению, эксперимент должен быть ограничен масштабами местных бюджетов.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

16 июня 1997 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

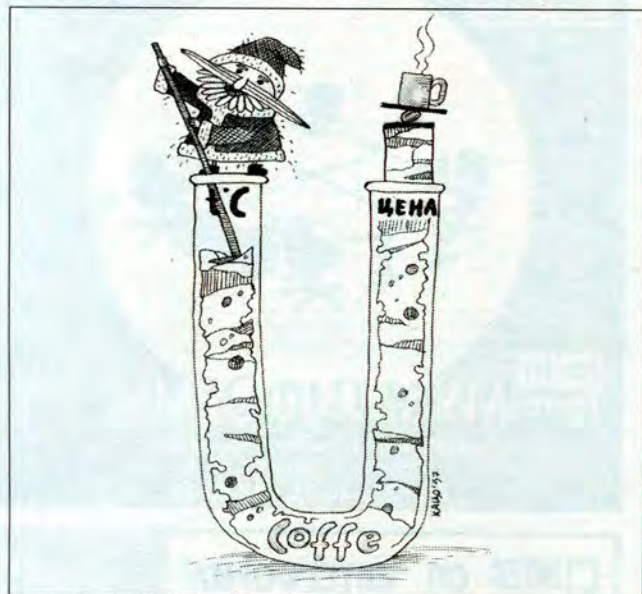
ОБЗОР

Сюрпризы заказывали?

Мировые рынки: «Здравствуй, Дедушка Мороз...»

Событие, которого с трепетом ожидали участники **кофейного** рынка, произошло: на бразильских плантациях температура упала ниже 0°С.

Ситуация на биржах после майских ценовых рекордов (о чем неоднократно писала «Конъюнктура») характеризовалась крайней неустойчивостью. Как раз накануне заморозков инвестиционные фонды, активно скупавшие в последнее время кофейные фьючерсы, приступили к «стрижке купонов», чем спровоцировали волну снижения цен (на *LIFFE* 5 июня котировки июльских контрактов упали сразу на 180 $/т, падение продолжилось и на следующий день). Однако это снижение цен, похоже, было лишь разбегом для прыжка. 9 июня, после того как пришло сообщение о заморозках, цены на робусту подскочили на 100 $/т, хотя сведений о том, отразится ли это похолодание на размерах урожая, еще не было. Говоря о перспективах рынка, следует отметить, что по-прежнему ощущается сильный дефицит этого товара. В то же время эксперты отмечают, что непредсказуемость ситуации начала отпугивать спекулянтов. Вследствие этого ценовые скачки, возможно, станут не такими резкими.



Уходя с рынка кофе, инвестиционные фонды серьезно взялись за **платину** и **палладий**. Запасы этих драгметаллов из-за прекращения российских поставок уменьшились до рекордного уровня и продолжают снижаться. Так, например, были обнародованы данные о том, что на складах биржи *Commodity Exchange* (*COMEX*) в США только к 5 июня количество палладия уменьшилось на 1/3. Все это привело к тому, что цены на палладий с начала года выросли более чем в 2 раза. Паника по этому поводу отразилась и на лондонском рынке драгметаллов. На экстренном совещании, проведенном английскими трейдерами, даже поднимался вопрос о необходимости принятия мер против инвестиционных фондов, скупающих палладий (правда, никаких конкретных решений принято не было).

Разрядить ситуацию на рынке драгметаллов может лишь успех переговоров, которые ведут в настоящее время Япония (крупнейший потребитель палладия) и Россия, о возобновлении поставок. Планировалось, что отгрузка может начаться уже в июне, однако переговоры затянулись. Собственно, ожидание результатов этих переговоров сказывается на ценах уже сейчас: если котировки июньских контрактов на торгах *NYMEX* составляют 232,5 $/унция, то сентябрьских (уж в сентябре-то поставки в Японию должны начаться в любом случае) – всего лишь 179 $/унция.

Россия: вспомним, что такое дефицит

Эксперты российского рынка продовольствия предполагают, что нынешним летом может ощущаться дефицит **подсолнечного масла**, который, в свою очередь, повлияет на цены на **майонез**. Серьезного спада в его производстве произойти не должно — максимум 2—3%, однако сам список производителей, вероятно, изменится очень сильно. Если крупные заводы, такие как Московский, Екатеринбургский и Санкт-Петербургский масложировые комбинаты, в последнее время постоянно наращивавшие объемы, смогут сохранить достигнутый уровень, то мелких производителей ждут тяжелые времена. Специалисты считают, что в условиях дефицита сырья им просто не удастся обеспечить бесперебойные поставки, и некоторые из них вынуждены будут распроститься с независимостью и влиться в более крупные структуры либо прекратить свое существование. Результатом сырьевых проблем должен стать рост цен, который к концу лета составит 7—13%. Осенью же, с появлением масла из нового урожая подсолнечника, цены либо прекратят свой рост, либо снизятся.

Страны Балтии: трезвость — норма жизни!

Похоже, маниакальное желание российских властей навести порядок в торговле **алкоголем** – вещь заразительная. По крайней мере, литовское правительство уже выступило с инициативой, которая, по мнению разработчиков, будет препятствовать «отмыванию» денег государственными структурами, производящими алкоголь. Предполагается, что им должно быть запрещено самостоятельно торговать этим товаром (причем не только в розницу, но и оптом). Такие структуры лишатся права уполномочивать на этот вид деятельности другие фирмы и торговых агентов. Оптовикам нельзя будет реализовать товар другой фирме, занимающейся оптовой торговлей. А вот что касается рекламы спиртного, то нормативную базу для нее планируется сделать более либеральной.

Зато в Эстонии «наехали» именно на рекламу. Парламент этой страны принял решение, запрещающее внешнюю рекламу крепких спиртных напитков, а также телевизионную и радиорекламу в дневное время. Запрещено пропагандировать «нездоровый образ жизни» в печатных изданиях, предназначенных для молодежи. (Что касается рекламы сигарет, то ее попросту запретили — вместе с рекламой проституции и наркотиков.)

Любопытно, что практически в то самое время, когда в парламенте Эстонии шло голосование по данному вопросу, завершилась тяжба по поводу прошлогоднего решения Тартусского городского собрания о запрете визуальной рекламы алкоголя и табака. Канцлер юстиции Эстонии признал такой запрет противоречащим закону. Вероятно, остается лишь посочувствовать структурам, выигравшим дело: насладиться плодами победы они явно не успеют.

Великий сахарный путь

В мае—начале июня самым ликвидным товаром на украинском рынке неизменно был **сахар**. Контраст с ситуацией, сложившейся минувшей зимой,— прямо-таки поразительный. Если тогда сделки почти не заключались, то теперь спрос значительно превышает предложение, причем по мере того как запасы этого товара подходят к концу, растет и покупательский ажиотаж. Похоже, что структуры, приобретающие сахар, уже не обращают внимания на объем партии, условия поставки и т.д. в своем стремлении успеть скупить его как можно больше. Это, в свою очередь, отражается на ценах: менее чем за полмесяца минимальные оптовые цены увеличились с 630 до 670 грн/т, максимальные – с 670 до 780 грн/т.

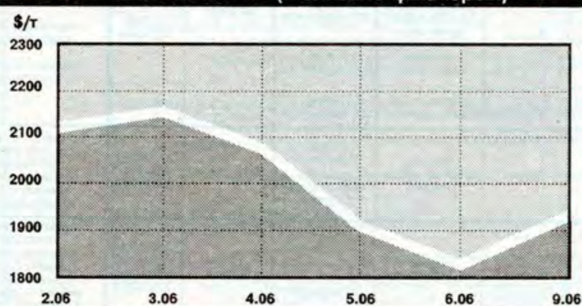
Особенностью нынешней ситуации на сахарном рынке является то, что если раньше рост спроса определялся значительными поставками в Россию, то теперь к этому добавился еще один немаловажный фактор. По наблюдениям специалистов, некоторые предприятия начали игру на повышение — они скупают большие партии в ожидании значительных ценовых подвижек.

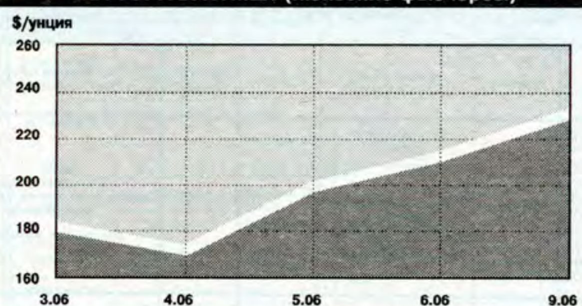
Тем временем рынок основного покупателя украинского сахара – России переполнен. Хотя в этом году объемы поставок в РФ в 2 раза меньше прошлогодних, этого хватило для устойчивого снижения цен примерно на 2% в неделю. Участники рынка уже отмечают падение рентабельности внешнеторговых операций с сахаром. Для фирм, работающих с мелким оптом, маржа уменьшилась в 2 раза.

Следует отметить, что украинский товар неизменно дешевле произведенного российскими заводами (для партии средних размеров – 3040 руб./кг и 3110 руб./кг соответственно), а значит, резервы у украинских экспортеров еще есть. Кроме того, приближается сезон резкого повышения спроса на сахар, а это обязательно положит предел падению цен. Кроме того, нужно признать, что альтернативы украинскому сахару, с импортом которого так любят бороться сторонники протекционистской политики, по существу, нет. Проекты, связанные с поставками сахара с Кубы, желаемого результата не дали: обе стороны имеют право упрекнуть друг друга в невыполнении обязательств. Кроме того, сахарная промышленность этого латиноамериканского государства сейчас явно неконкурентоспособна: заводы испытывают нехватку сырья из-за довольно низкого урожая в прошлом году. Правда, это не помешало министру внешней торговли Кубы Рикардо **Кабрисасу** в интервью «Интерфаксу» заявить, что в течение 2—3 лет товарооборот между названными странами удастся восстановить. Вполне возможно, что долг Кубы в $3,3 млрд заставит Россию любой ценой поддерживать на плаву партнера и торговать с этой страной пусть даже себе в убыток. (Интересная деталь: на недавнем заседании комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству кубинскую делегацию возглавлял министр внешней торговли, российскую – министр по чрезвычайным ситуациям.)

Такое стратегическое партнерство России с бывшим коллегой по соцлагерю отнюдь не прибавит к ней теплых чувств у бывшего коллеги по СССР – Украины. По подсчетам специалистов из Национальной ассоциации сахаропроизводителей этой страны, введенная 15 мая Россией пошлина на импорт украинского сахара в размере 25% (но не ниже 0,07 ЭКЮ/кг) может стать причиной закрытия половины из примерно 200 сахароперерабатывающих заводов, имеющихся на Украине.

Юрий ХОВРОВ





СИТУАЦИЯ

О мясе насущном

Неожиданно свалившееся на московский рынок затоваривание **куриными окорочками** (это связано с «биоритмами» таможни: ведь около 80% окорочков – американские) привело к резкому удешевлению данного продукта. Цены опустились ниже отметки 10.000 руб., т.е. примерно на 5% по сравнению с серединой мая.

Одновременно с этим на рынке **говядины** и **свинины** образовался дефицит. Специалисты считают это свидетельством того, что до России докатилась волна подорожаний мяса в странах ЕС из-за введенных для Испании и Голландии ветеринарных запретов на экспорт свинины. (Кстати, свинина за последнее время прибавила в цене и за океаном – до 0,8042 $/фунт (рост за неделю составил 0,41%). Российский мелкооптовый и розничный рынок пока не отреагировал в полной мере на недостаток предложения – рост цен составил порядка 3%.

Пытаясь избавиться от дефицита, ветеринарный департамент России разрешил ввоз мяса из Китая. Кроме того, появилась информация о заключении ряда крупных контрактов на поставку мяса в Москву, заключенных в ходе проводившейся с 3 по 7 июня в столице России выставки *World Food '97*. Так, например, договор за подписью вице-министра сельского и лесного хозяйства Литвы Донатаса **Станикунаса** предусматривает продажу России 2000 т говядины.

Ситуация на мясном рынке России выгодна и белорусским экспортерам (среди предложений российские эксперты отмечают значительное количество продуктов, импортированных из нашей страны). Закупочные цены на свинину у нас в настоящий момент составляют 25,621 млн руб./т, на говядину – 11,8 млн руб./т. В России оптовые цены – 10,7 млн руб./т и 18,4 млн руб./т соответственно. С учетом нынешнего соотношения белорусского и российских рублей (*BLR* = 4,6 *RUR*) — разница колоссальная. Примерно так же дело обстоит и с розничными ценами: говядина у нас дешевле на 70%, свинина – на 55%. Правда, такое положение дел начинает серьезно волновать власть предержащих. Сокращение сельскохозяйственными предприятиями поставок на отечественные мясокомбинаты в ближайшее время может заставить правительство пойти на пересмотр закупочных цен.

Соб. инф.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00–19.00; выходной – воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	с мая цены снижены на всю предлагаемую мебель на 7...19%	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый			
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico						
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор			
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома			
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость			
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	$550, $90	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 17,5 млн руб.	276-9696 234-7812	ул. Варвашени, 17, офисы 202, 208; салоны: - РВЦ (ул. Я.Купалы, 27), - пр. Машерова, 9; г. Могилев: м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37), тел. (0222) 421-714
	компьютерные, рабочие столы				от 1,7 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				от 2,95 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				от 1,9 млн руб.		
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех:	Германия, Италия	десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков		275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно;
	для исполнителей				$160...1200		поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера;
	для менеджеров				$400...2000		
	для руководителей				$1300...5000		
	для элиты				от $4500		
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Польша, Германия, Италия			$33...436 $85...3100 $36...4000		наш адрес: ул. Стебенева, 20
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00–18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород древесины	бук-венге, бубинго, вишня, светлый дуб, красное дерево	39...45 млн руб.	254-6902 234-6143	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады;
	шкафы, столы (в ассорт.)			черный, дуб, вишня	1,1...4,0 млн руб.		
	шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte	Польша	меламин	гранит-коньяк	2,0...4,1 млн руб.		австрийская технология
	кресла (для руководителя, персонала), стулья	Италия	кожа, ткань	черный, серый	от $19		
ДОРАТО Furniture for Offices and Banks	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от $130	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ;
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от $22		система скидок на опт
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, бук, ясень, металлик	$22...390	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либкнехта, 68–101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от $196	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Esseriu		ткань, кожа	различный	$50...550		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	$3,3...556		эксклюзивный представитель Multiform'а в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210...574		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	$22...7150		поставка со склада и под заказ
ЛИГАЛ	многофункциональная офисная мебель	Италия, Польша	меламин, ламинат, шпон, массив	по желанию	от $86	223-6835 223-6623 223-6535	поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от $66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ;
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от $21		клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка;
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от $4,5		дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	11 вариантов	$40...264		
СТАННЕР	офисная мебель (в ассорт.)	Италия	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	?	276-9207 276-9225	поставка под заказ
T·I·N·A VLATI Старовиленский тракт, 28/1; время работы: 10.00–20.00	мебель для офисов и банков	Италия	меламин, ламинат, шпон ценных пород древесины	более 30 вариантов	от $180	237-7011 237-8417	индивидуальная комплектация;
	офисные кресла, стулья		металл, кожа, ткань	более 100 вариантов	от $50		поставка со склада и под заказ
	настольные лампы, светильники, бра	Австрия	металл, пластик, дерево	более 20 вариантов	от $25	228-3332	
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	$113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов			по желанию			

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00–18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухни «Лиза»	Беларусь	меламин, МДФ (белый)	24 млн руб.	254-6902 234-6143	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология
	детские комнаты «Чебурашка»		шпон ценных пород древесины (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	16 млн руб.		
	спальни «Катерина»			24,7 млн руб.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...790	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
ПОРТЭКС	спальни (15 видов, цветов и размеров)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, нат. шпон, лак	1900...3500	256-0721 256-5880	ул. Лермонтова, 27
СТАННЕР	мебель для дома (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	2000...5000	276-9207 276-9225 276-6111 (сот.)	любая мебель от 50 фабрик Италии под заказ
ТЕКНОБЕЛ	мебель для дома (в ассорт.), аксессуары	Италия	ламинат, нат. дерево, лак	16...10000	236-8586	индивидуальная комплектация; бесплатная доставка
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наимен.), по индивидуальным заказам: прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка

ГИД

Где заказать офисные мебель и аксессуары, материалы для производства мебели

«ИНТЕРФОРМА»

(г. Минск, ул. 3-я Поселковая, 8; тел.: 262-00-12, 232-57-05, 268-32-93)

СП «Интерформа» предлагает со склада в Минске материалы высокого качества для производства мебели и отделки помещений:

1. ДСП ламинированная:
— толщина — 12, 16, 18 мм;
— стандартные ширина/длина плит — 1830/2500 мм;
— 55 расцветок;
— кромочные лента и пластик.

2. ДВП кашированная различных расцветок (около 100.000 руб./кв.м) размером 2440 x x 920 мм.

3. Плиты постформинг:
— толщина — 28 мм;
— стандартные размеры: матовые — 2500 x 600 мм и полированные — 3050 x 600 мм;
— более 20 расцветок.

СП «Интерформа» также производит раскрой и изготовление элементов мебели по размерам заказчика.

«ИТН ДИЗАЙН»

(г. Минск, ул. К.Либкнехта, 68—101; т/ф: 222-44-74, 213-52-88)

Фирмой «ИТН Дизайн» открыт новый салон офисной мебели и мультиформ, в котором можно приобрести офисную мебель *Mascagni* и *Uffix* (Италия), *Falco* (Венгрия), офисные аксессуары *Multiform* (Австрия) и светильники *Massive* (Бельгия).

Продукция *Mascagni* объединяет 8 различных семейств офисной мебели, что дает возможность оборудовать любые типы офисов, включая оперативные рабочие места и кабинеты директоров. Столы покрыты термо- и ударопрочным пластиком, укомплектованы как металлическими, так и деревянными ножками, имеют каналы для монтажа электропроводки.

Дизайн-проект разрабатывается с помощью компьютерной программы концерна *Mascagni*.

Полное соответствие европейским стандартам *UNI*.

Гарантия — от 2 до 5 лет.

TIMONS PLUS

(г. Минск, Логойский тракт, 20; т/ф 265-14-25; пр. Ф.Скорины, 131/1 (м-н «Книги»); т/ф 264-43-88)

Фирма *Timons Plus* приглашает посетить новый салон офисной мебели. Здесь в широком ассортименте представлена мебель производства Италии, Польши, Беларуси, а также эксклюзивные канцелярские товары из Германии. Мебель имеет высокую степень эргономичности, приятную цветовую гамму, а также устойчивое к механическим и тепловым воздействиям меламиновое покрытие.

Большой ассортимент кресел и стульев.

По желанию заказчика осуществляется подбор цветовой гаммы и мебельной обивки в течение 2--3 дней.

Доставка, сборка и установка приобретенной мебели — бесплатные.

Гарантия -- 1 год с момента поставки.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
КОМАНДОР ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов: прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	дизайн, доставка, установка
	универсальная система стальных труб: вешала, стеллажи, потолки		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки		ламинат	черный, белый, серый			
	женские манекены (торсы)		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						
ЮРКОВ	прилавки, витрины, вешала, стеллажи	Италия, Беларусь	хром, ламинат	по желанию	?	260-8982 215-9711	индивидуальное проектирование, доставка, установка

ГИД

Где заказать жалюзи и роллеты

«АССОН»
(г. Минск, ул. Первомайская, 14–203; тел.: 226-01-06, 227-31-28)

Как производитель жалюзи фирма «Ассон» известна на белорусском рынке с 1993 года. Горизонтальные (из алюминиевой ленты) и вертикальные (из специальной пропитанной ткани) жалюзи изготавливаются из комплектующих производства Италии, Испании, Израиля, Швеции.

Предлагаются также доставка, установка жалюзи, их гарантийное обслуживание. В магазине *Rigonda* (ул. Денисовская, 41) и универмаге «Беларусь» (4-й этаж) можно ознакомиться с образцами жалюзи, получить консультацию и оформить заказ. Вызов специалиста максимально сэкономит время заказчика. Обмер и доставка производятся бесплатно. Срок изготовления и установки — 1—3 дня с момента оплаты. Возможно выполнение срочного заказа в течение нескольких часов.

Предприятием разработана гибкая система скидок (для оптовых покупателей — значительные). Благодаря этому постоянно расширяется дилерская сеть в городах Беларуси и России. Фирма готова рассмотреть любые предложения по сотрудничеству. Помимо жалюзи «Ассон» освоил производство защитных роллет.

Фирма также предлагает комплекс услуг по отделке помещений с помощью гипсокартонных панелей — прочного, химически нейтрального, трудновоспламеняемого строительного материала. Изготовление перегородок, сборных полов, облицовка стен, установка подвесных потолков — вот далеко не полный перечень услуг, которые предлагает фирма «Ассон» на основе метода «сухого» строительства.

«ДЕЛЬФА»
(г. Минск, ул. М.Богдановича, 7а; тел. 234-22-95)

Фирменный салон-магазин «Дельфа» предлагает впервые представленную на белорусском рынке коллекцию вертикальных жалюзи из Германии, получившую Гран-при по итогам прошлого года.

Преимущества данной коллекции: удачно подобранное дизайнерское решение ламелей, постоянство формы и окраски, безупречное качество самой системы управления и многое другое.

Фирма является официальным дилером в странах СНГ крупнейшего в Европе германского системного поставщика жалюзи.

Постоянно в наличии более 300 наименований вертикальных жалюзевых штор, в т.ч. и плиссированных жалюзи *Cosiflor* (последний «писк» моды в Европе), уникальных с точки зрения цветовых решений.

«Дельфа» приглашает к сотрудничеству фирмы Минска и регионов, заинтересованные в производстве и реализации вертикальных жалюзи.

«СТЕРА»
(г. Минск, ул. Первомайская, 20—21; тел. 236-18-86, пейджер 263-58-37 (аб. 366))

Фирма «Стера» предлагает богатый ассортимент горизонтальных и вертикальных (из специальной пропитанной ткани) жалюзи. Среди более 100 цветов и оттенков вы всегда можете найти именно тот, который вам необходим.

Вся продукция фирмы имеет белорусский сертификат качества.

Срок исполнения заказа — 1—2 дня. Возможно срочное выполнение заказа в течение нескольких часов.

Обмер и доставка производятся бесплатно. Предприятием разработана гибкая система скидок (для оптовых покупателей — значительные). На все изделия гарантия — 1 год. Цена — от 16 $/кв.м.

Фирма также предлагает галогеновые светильники производства минского завода «Калибр» и бельгийской фирмы «Стрини».

«ЮМАКС»
(г. Минск, пр. Ф.Скорины, 93а—1; т/ф: 266-06-99, 266-04-01, 269-12-15)

Фирма «Юмакс» изготавливает солнцезащитные жалюзи и обеспечивает их гарантийное обслуживание в течение 1 года. В ассортименте фирмы — свыше 100 видов тканей и 20 видов пластика для вертикальных жалюзи и более 30 расцветок — для горизонтальных.

На заказы свыше 40 кв.м действует система скидок. Вся продукция сертифицирована.

Одно из основных направлений фирмы — производство защитных роллет с применением качественных материалов, сертифицированных МВД.

«Юмакс» также предлагает установку маркизов. Многообразие цветовой гаммы и стилей удовлетворит любой вкус. Сроки исполнения заказа -- минимальные. На все изделия гарантия — 1 год.

ЛИКБЕЗ

Как защитить себя от излишнего света и постороннего взгляда

Появившись на нашем рынке примерно 10 лет назад, эти устройства для окон все шире входят в повседневный быт жителей белорусских городов.

Специалисты рекомендуют использовать в офисах, жилых комнатах и на кухнях разные виды жалюзи. Идеальным вариантом для офиса и кухни, окна которых выходят на солнечную сторону, могут стать **горизонтальные жалюзи**. Их основное назначение -- преломлять и отражать интенсивный световой поток. Любой другой вариант затемнения помещения обойдется намного дороже. С помощью же жалюзи вы сами регулируете интенсивность светового потока.

Кроме создания микроклимата помещения, жалюзи выполняют и защитную функцию. В частности, они затрудняют наблюдение за обитателями помещения.

Как свидетельствуют менеджеры по продажам, наиболее популярны у покупателей алюминиевые жалюзи с пластиковым напылением. Спрос на чисто пластиковые жалюзи постепенно уменьшается. При почти одинаковых ценах преимущество жалюзи из алюминия очевидно -- они долговечнее и прочнее (алюминиевые пластины не боятся механических воздействий -- сгибания и т.д.). Кроме того, хотя при изготовлении пластиковых жалюзи и используются огнеупорные материалы, воздействие высоких температур может сильно повлиять на их внешний вид. Поэтому, например, в кухнях ресторанов применять пластик не рекоммендуется.

Сегодня на рынке предлагается огромное множество оттенков жалюзи — от классического белого до кричащего красного или строгого черного. Алюминиевые жалюзи можно ламинировать под мрамор, гранит и прочие минералы.

Около 80% всех продаж, по свидетельству менеджеров, приходится на **вертикальные жалюзи**. Особенно модны тканевые. Их можно использовать не только для установки на вертикально расположенные окна, но и при значительном угле наклона – например, если вы захотите установить их на перекрытии зимнего сада. Кроме того, если тканевые абсолютно бесшумны, о пластиковых этого не скажешь. Сегодня выбор жалюзи настолько широк (более 200 наименований), что можно подобрать их не только под цвет гардин, но даже под цвет обоев. Причем производители постоянно совершенствуют свою продукцию. Сейчас почти все вертикальные жалюзи имеют пылеотталкивающую пропитку: их достаточно при необходимости просто пропылесосить. А европейские фирмы предлагают и огнеупорные модели. Как говорят специалисты: мебель сгорит, а жалюзи – нет.

Тема следующей полосы «Интерьер» — двери, окна. Прием рекламы – до 20 июня. Т/Ф 226-96-78

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, $/кв.м		Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ЛИГОС–ЮНИОН	12	15...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	213-4056 233-1881
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЕНА–91	монтажные пены (0,75 л)	Бельгия	от $5,3	склад; предусмотрены скидки	213-4270 276-3743
	универсальные силиконы (0,31 л)		$3,3		
	клеи, мастики, герметики		-		
ВДД представительство ОАО «Гомельстекло» в г. Минске	оконное стекло (4, 5, 6 мм)	Беларусь	60.000, 70.000, 120.000 руб./кв.м	-	250-8996
ГОРО крупнейший поставщик отделочных материалов в Беларуси	подвесные потолки Armstrong	Нидерланды	от 10,3 $/кв.м	оптовым покупателям предоставляются существенные скидки	226-0312 227-6138
	потолочные светильники	Италия, Беларусь	от $3,9		
	стеновой и потолочный гипсокартон Knauf	Германия, Швеция	от 3,4 $/кв.м		
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,95 $/кв.м	впервые на белорусском рынке - волокнистая плитка; скидки строительным организациям	236-1230
	подвесные потолки	Германия	от 11 $/кв.м		
	пластиковые панели Deceuninck (0,25 x 2,70 м)	Бельгия	от 10 $/кв.м		
	винилискожа	Индия	от 4 $/кв.м		
ИЛМАКС	стеновые и потолочные панели (клайдинг) из ПВХ	Бельгия, Франция	от 7,9 $/кв.м от 18,5 $/кв.м	гибкая система скидок	опт - 235-2601; розница - 235-1203
ЛИГОС–ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 $/кв.м	склад	213-4056 2331881
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 $/кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 $/п.м		
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)		?	-	

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ГОРО	ковровое Shaw	США	5...20	366	от 4,9 $/кв.м	226-0312 227-6138
	рулонное ПВХ-покрытие Armstrong	Швеция	2	160, 200	от 12,9 $/кв.м	
	ПВХ-плитка Armstrong	Англия	2,5	30 x 30	8,9 $/кв.м	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0	-	от 3,8 $/кв.м	236-1230
ЛИГОС–ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2 $/кв.м	213-4056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45; 7,75 $/кв.м	
РОТОКЛОН	ковровое на пористой основе	Франция	6	400	8,6 $/кв.м	268-4296
ФРИАЛ	ковровое (доставка, настил)	Турция	3...11	200, 400	от 2,7 $/кв.м	236-7470 236-9813
ЮНИБУД	бытовой линолеум Armstrong	Англия	3	200, 400	от 286.000 руб./кв.м	249-8017 249-4127

ОБЗОР

Сеть без сервера — это не сеть!

Пора увлечения изолированными компьютерами как-то незаметно уходит. Сегодня все стремятся объединиться в сети. В компаниях и корпорациях -- это локальные сети с доступом к глобальным. Пользователи, работающие в одиночку, и дома желают во что бы то ни стало подключиться к *Internet*'у. Как же без нее -- Сети сетей. А поскольку вычислительные сети требуют от компьютеров и пользователей чего-то большего, сервер -- компьютер, обслуживающий сеть, с каждым днем становится все более привычным и неотъемлемым атрибутом информационных технологий (ИТ). Радует, что, по крайней мере в Минске, не всегда надо объяснять, что ПК-сервер и ПК -- это «две большие разницы».

Темпы роста продаж серверов в условиях Беларуси объясняются несколькими причинами, среди которых:

— расширение использования сетевых компьютерных технологий;

— переход на архитектуру клиент--сервер;

— рост популярности *Internet / Intranet*-технологий.

Глядя на российский рынок серверов из Минска, можно видеть в лучшем случае светлое завтра. Интересно, что там стало обычным приобретение через компьютерные магазины 2-процессорного сервера для домашнего использования.

В Минске же активным продвижением и поставкой серверов сегодня занимаются не более 20 компаний. И хотя почти каждый поставщик ПК на вопрос о возможности поставки сервера ответит утвердительно, к сожалению, это чаще всего ничем, кроме желания, не подкрепляется.

Реально на белорусском рынке компьютерных технологий, несмотря на наличие крупных предприятий и серьезных задач, массовым спросом пользуются ПК-серверы на платформе *Intel*. Так, по оценкам специалистов, ПК-серверы, построенные на одном или двух процессорах *Intel*, последние полгода составляют более 90% объемов продаж серверов. Вызвано это как ценой, так и тем, что с выходом *Pentium Pro* многие производители начали предлагать конкурентоспособные по сравнению с *RISC*-серверами решения на базе процессоров *Intel*.

Нельзя сказать, что серверы на базе *RISC*-процессоров и *UNIX*-систем остаются за пределами интересов отечественных пользователей и специалистов. Но сегодня очевидно, что в наших условиях они будут распространены куда меньше, чем в развитых странах (и даже в России). Это происходит еще и потому, что эксплуатация *UNIX*-систем, мэйнфреймов и миникомпьютеров обходится дороже, чем ПК-серверов. Белорусский же руководитель по-прежнему не желает платить за системное и прикладное ПО и высокую квалификацию специалистов: ему не важно, что в перспективе все это окупается сторицей.

В конечном итоге выбор сервера, как и любого компьютера или программного решения, определяется не столько толщиной кошелька, сколько уровнем решаемых задач. Действительно, если сеть предприятия или корпорации включает 200--300 активно работающих ПК, то трудно представить в качестве центрального сервера даже 4-процессорную систему на платформе *Intel*, решающую все задачи сети.

Сегодня наибольшим спросом пользуются серверы начального уровня по цене базовой конфигурации от $2500. Обусловлено это как невысокими затратами на ИТ в большинстве белорусских компаний, так и тем, что в конце 1996--начале 1997 года практически все ведущие мировые производители ПК-серверов (*Acer*, *Compaq*, *Dell*, *Digital*, *Hewlett-Packard*, *IBM*) выпустили новые модели начального уровня. С другой стороны, даже в компаниях, где компьютерным технологиям уделяется пристальное внимание, развитие *Intranet*-технологий смещает баланс в сторону распределенных вычислительных сетей, где на первый план выходят серверы для рабочих групп. И, хотя именно серверам рабочих групп в будущем суждено стать рабочими лошадками массового рынка, они не заменят серверы уровня предприятия, которые будут играть роль центральных хранилищ данных и ядра интрасетей.

Что предлагают поставщики...

Постепенно от деления на серверы нижнего (*Low End*), среднего (*Middle Range*) и высшего (*High End*) уровней поставщики переходят к классификации серверных решений по уровню компаний:

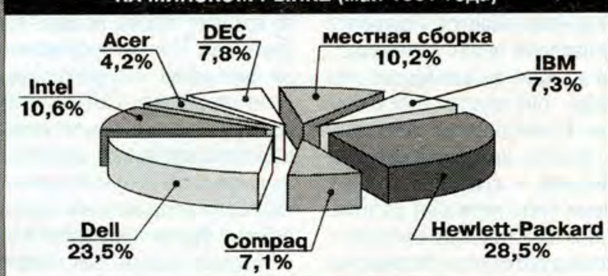
-- для мелкого и домашнего бизнеса;

-- для средних и некрупных компаний;

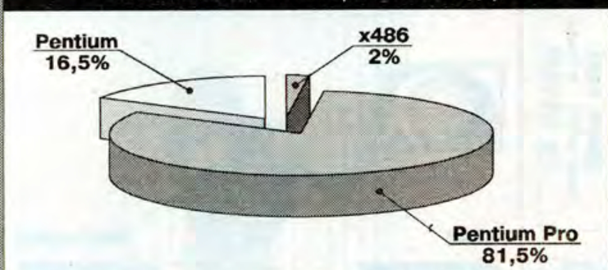
-- для крупных предприятий и корпораций.

(Окончание на с. К13)

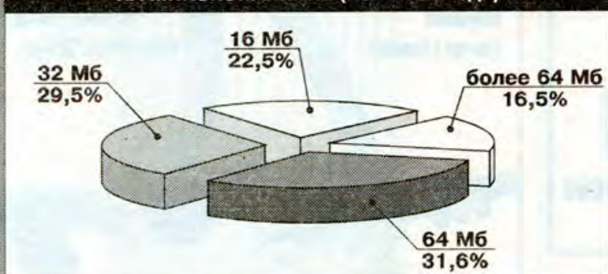
СООТНОШЕНИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПК-СЕРВЕРОВ РАЗЛИЧНЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА МИНСКОМ РЫНКЕ (май 1997 года)



СООТНОШЕНИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПК-СЕРВЕРОВ С РАЗЛИЧНЫМИ ПРОЦЕССОРАМИ НА МИНСКОМ РЫНКЕ (май 1997 года)

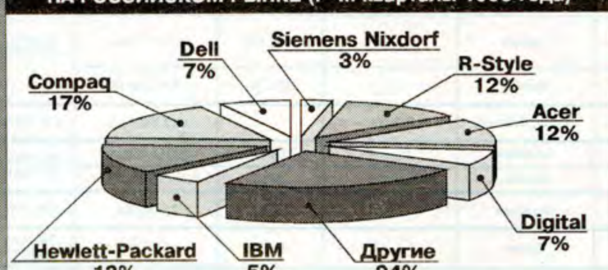


СООТНОШЕНИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПК-СЕРВЕРОВ С РАЗЛИЧНЫМ НАЧАЛЬНЫМ ОБЪЕМОМ ОЗУ НА МИНСКОМ РЫНКЕ (май 1997 года)



Примечание.
Диаграммы построены на основе анализа предложений минских фирм, торгующих серверами. Использованы данные таблиц «Конъюнктуры», «Компьютерной газеты», «Компьютерных вестей», «Белорусского рынка» и собственная информация.

СООТНОШЕНИЕ ОБЪЕМОВ ПОСТАВОК ПК-СЕРВЕРОВ РАЗЛИЧНЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ (I—III кварталы 1996 года)



Источник: IDC

ТОРГОВАЯ МАРКА

Всегда на высоком уровне: компьютеры и решения от *Siemens Nixdorf*'а

Современное предприятие сегодня все больше зависит от информационной инфраструктуры, которая имеет свои особенности, в частности, достаточно быстро морально устаревает. Именно поэтому при выборе поставщика необходимо обратить особое внимание на то, способен ли он поддерживать и развивать в будущем предлагаемые сегодня решения. Вопрос не праздный. В условиях жесткой конкуренции на рынке ИТ многие компании полностью уходят с рынка либо отказываются от некоторых направлений, а их клиентам зачастую приходится проводить дорогостоящий реинжиниринг информационной инфраструктуры.

Для германского электротехнического концерна *Siemens* характерно оптимальное сочетание стабильности и инноваций. Тенденция расширения присутствия на рынке ИТ, возникшая в 1990 году с приобретением компании *Nixdorf Computer* и созданием дочернего предприятия *Siemens Nixdorf Informationssysteme* (*SNI*), была продолжена покупкой американской фирмы *Pyramid Technology* в 1996 году. Будучи европейским производителем, *SNI* стремится к следующей структуре сбыта: 1/3 -- в Германии, 1/3 -- в Европе и 1/3 -- по всему оставшемуся миру. Это немаловажный факт для белорусских покупателей, т.к. большинство американских компаний уделяют внимание в первую очередь клиентам в своей стране и в меньшей степени -- европейским.

Устойчивость *SNI* обеспечивает сбалансированная внутренняя структура:

-- поставка отдельных систем;

-- внедрение законченных решений и консалтинг;

-- оказание услуг.

Уникальной является философия *SNI*. В отличие от технократических подходов многих других фирм, концерн *SNI* предлагает концепцию пользователь-ориентированных вычислений (*User Centered Computing*). Она основывается на богатом опыте крупных проектов, который показывает, что в реальной жизни используется смесь различных технических подходов. *SNI* предлагает как экономичные сетевые компьютеры, так и мощные мультимедийные рабочие станции, серверы для рабочих групп и высокопроизводительные серверы, кластеры серверов, мэйнфреймы. Именно поэтому проектные подразделения *SNI* концентрируются на потребностях конкретного клиента и ставят технологические аспекты на 2-е место.

Современный компьютерный бизнес требует от поставщика обязательного присутствия в том регионе, в котором он работает. *SNI* добивается максимальной эффективности, работая через партнеров, осуществляющих не только сбыт, но и представительство, а также участие в совместных проектах. В нашей стране таким партнером является НТООО «Связьинформсервис» (СИС) -- официальный представитель концернов *Siemens* и *SNI* в Беларуси. Сотрудничество *Siemens Nixdorf*'а и «Связьинформсервиса» началось в 1992 году. С тех пор были созданы и развиты необходимая сервисная и сбытовая инфраструктура, а также инжиниринговая группа, имеющая оперативный доступ к внутренней информации концерна.

Инжиниринговая группа департамента ИС является системным интегратором, осуществляющим консультирование заказчиков, разработку вычислительных систем (ВС) предприятий на базе программно-технических решений *SNI*, их интеграцию в существующие гетерогенные вычислительные и телекоммуникационные среды, что обеспечивает сохранение инвестиций клиентов.

Специальный отдел выполняет обслуживание ВС *Siemens Nixdorf* в соответствии с жесткими стандартами ИТ-сервиса, действующими в концерне. Все сервисные инженеры прошли обучение и сертифицированы компанией *Siemens Nixdorf*. О высокой квалификации и качестве работы свидетельствует тот факт, что специалисты «Связьинформсервиса» осуществили инсталляцию и успешно выполняют обслуживание ВС *Siemens Nixdorf* в Беларуси, Литве и Украине по ряду международных проектов *SNI* и *Siemens AG*.

Siemens Nixdorf -- это крупнейший европейский поставщик с оборотом в *DM*13,6 млрд, ориентированный на долговременное сотрудничество и поддержку своих клиентов. Концерн представлен в Беларуси квалифицированным партнером и готов к реализации проектов любого масштаба.

Дополнительную информацию о компании *Siemens Nixdorf* в Беларуси вы сможете получить по телефонам: *210-10-28, 232-76-30*.

ТОРГОВАЯ МАРКА

Мощь и производительность от *Dell*'а

Технический центр газеты *LAN Times* провел тестирование по собственной методике 4 моделей ПК-серверов.

Тестировались следующие характеристики серверов:

-- пропускная способность;

-- обработка очередей;

-- последовательность транзакций.

Каждую модель оценивали по 3 ключевым критериям: производительность, надежность, цена.

Dell PowerEdge 4100 стал победителем, показав максимальный результат по производительности.

Поскольку все серверы *Dell* поставляются с уже сконфигурированной по выбору ОС, то процесс инсталляции максимально упрощается.

Корпус *Dell PowerEdge 4100* имеет достаточно большое внутреннее пространство, а запираемая панель открывает доступ к его компонентам изнутри. 3 вентилятора обеспечивают оптимальное охлаждение компонентов и жестких дисков, не создавая при этом лишнего шума (возможна замена вентиляторов в режиме *hot-swap*).

Увеличить объем оперативной *ECC*-памяти до 1 Гб позволяют 8 разъемов *DIMM*. Два источника питания по 500 Вт вполне достаточны для подключения любой периферии.

Управление обеспечивается пакетом *LANDesk Manager* компании *Intel*, поставляемым в комплекте с сервером.

PowerEdge 4100 обладает гибкими средствами мониторинга и генерации предупреждающих сигналов, включая возможность контроля температуры, рабочего напряжения и функционирования вентиляторов. Кроме того, можно вести мониторинг пороговых значений ОС, таких как согласование памяти и уровень загрузки *CPU*, а наличие платы *Dell Remote Assistant* позволяет осуществлять удаленное управление сервером.

При всех достоинствах модели *PowerEdge 4100* есть, пожалуй, только один недостаток -- довольно высокая цена. Однако это не смущает тех, кто ценит настоящее качество. *Dell PowerEdge 4100* представлен сегодня в широком наборе конфигураций: от стартовой с одним процессором *Pentium Pro 180* и кэшем 256 кб до полной -- с двумя процессорами *Pentium Pro 200* и кэшем 512 кб.

Dell PowerEdge 2100 -- младшая модель в семействе *Dell PowerEdge*.

Главное, что отличает модели *PowerEdge 2100* и *PowerEdge 4100*, -- это возможность установки только одного процессора. Однако в двух тестах из трех *PowerEdge 2100* превзошел 2-процессорный сервер *HP NetServer LH*.

Корпус *PowerEdge 2100* имеет только 3 внешних отсека и не предусматривает в стандартной поставке *RAID*-контроллер. Его возможности расширения ограничены лишь тремя разъемами *PCI* и тремя *EISA*. Объем оперативной *ECC*-памяти может достигать 512 Мб. Источника питания мощностью 230 Вт вполне достаточно для устойчивой работы такого сервера.

PowerEdge 2100 -- идеальное решение для небольшой рабочей группы.

С продукцией компании *Dell* можно ознакомиться в фирме «БелСофт». По итогам 1996 года она была признана лучшим продавцом серверов марки *Dell* в СНГ и получила «Серебрянную раковину» на *Dell*-митинге, проходившем на Кипре осенью прошлого года.





г. Минск,
ул. Московская, 18—311;
тел.: 222-82-23, 228-13-21,
факс 222-80-58.

ОБЗОР

Сеть без сервера — это не сеть!

(Окончание. Начало на с. К12)

С другой стороны, по своему функциональному назначению серверы могут подразделяться на серверы БД, оптических дисков, печати, факс-серверы, файл-серверы, серверы систем электронной почты, удаленного доступа, *Web*-серверы и др. В зависимости от требований, предъявляемых к производительности современной сети, в крупных корпорациях все чаще используются компьютеры, относящиеся к категории суперсерверов (не путать с суперкомпьютерами). К сожалению, современных машин этого класса, по официальным данным, у нас пока нет.



Наиболее известными на белорусском рынке серверов являются продукты *Acer*, *Compaq*, *Dell*, *Digital*, *Hewlett-Packard* и *IBM*. Менее известными, но также активно продвигаемыми на нашем рынке являются серверные решения *ALR*, *Fujitsu ICL*, *Hitachi*, *Sequent*, *Siemens Nixdorf*, *Tandem* и *Unisys*. Как правило, в системах зарубежных производителей используются программно-аппаратные решения по повышению отказоустойчивости и управляемости серверов. Кроме того, благодаря тесным связям с основными разработчиками сетевых ОС, серьезные производители серверов имеют возможность предлагать более развитые решения для корпоративных сетей.

Одной из особенностей последних 6 месяцев стал рост доли серверов белорусских производителей. Однако количество тех, кто действительно способен производить оригинальные работоспособные продукты, по-прежнему исчисляется единицами. Собираемые в небольших объемах, серверы местной сборки обычно строятся на платформе *Intel*. И если в начале года это были в основном машины начального уровня на процессорах *Pentium*, то сегодня -- чаще системы на базе *Pentium Pro* и даже 2-, 4-процессорные серверы с объемом предустановленной оперативной памяти с коррекцией ошибок от 128 Мб (*ECC*-памяти) и выше. В свою очередь это свидетельствует о появлении спроса на такие системы.

На практике каждый сервер (как и любая вычислительная сеть) в определенной степени уникален. Компьютеры, обслуживающие сеть, имеют намного более тесную интеграцию программного и аппаратного обеспечения и тщательную настройку каждой машины в соответствии с решаемыми задачами по сравнению с ПК. Поскольку, в отличие от ПК, трудно найти два абсолютно одинаково построенных сервера, даже решения *brand name* неминуемо претерпевают доработку и настройку под нужды заказчика. В зависимости от поставщика уровень такой «доработки» может касаться даже таких ключевых компонентов, как процессор, оперативная память, контроллеры ввода-вывода и дисковая подсистема. В результате от *brand nam*'а может остаться только корпус, монитор, клавиатура и материнская плата.

Вызвано это не столько пристрастием отечественных поставщиков к компонентам *no name*, сколько реалиями конкуренции (не последнюю роль в которой играют необразованность и любовь заказчиков к деньгам) и драконовскими таможенными сборами на ввозимую технику. В результате поставка сервера *brand name* в условиях Беларуси может затянуться на месяцы, а 4-процессорная система будет все это время работать на единственном процессоре. Не секрет, что держать на складе серверы стоимостью в десятки и сотни тысяч долларов белорусским поставщикам в силу известных причин пока никто не позволит.

Несмотря на наличие в Минске бывшего флагмана компьютеростроения экс-СССР, ситуация сегодня очень далека от той, которая имеет место в России. Некоторые российские компании не первый месяц производят даже суперсерверы начального уровня, а ведущие поставщики, расширяя выпуск своих компьютеров данного класса, размещают их производство преимущественно на сертифицированных (*ISO 9000*) предприятиях. Но, хотя увеличение доли рынка отечественных производителей серверов будет происходить несколько иначе, радует то, что у нас появляются не только серверы мировых грандов, обремененные таможенными пошлинами и проблемами технической поддержки.

...и что волнует потребителей

Традиционно основными заказчиками серверов как в России, так и в Беларуси являются банки, правительственные учреждения, авиационные, транспортные, добывающие и перерабатывающие предприятия, а также крупные компании других отраслей.

Результаты анализа спроса и предложения серверов на нашем рынке свидетельствуют, с одной стороны, об укрупнении вычислительных сетей заказчиков, а с другой -- о том, что неразвитость информационной инфраструктуры большинства белорусских потребителей тормозит рост спроса на серверы высшего уровня (не обязательно на базе платформ *Intel*).

Как и раньше, главными критериями выбора серверов являются:

-- оптимальное соотношение цена/производительность;

-- отказоустойчивость и надежность;

-- функциональность и масштабируемость;

-- управляемость и возможность непрерывного доступа к данным;

-- качество сервиса и технической поддержки со стороны поставщика.

Так что же *RISC* и *UNIX*? Компания *Intel* со своими платформами, с одной стороны, и ведущие поставщики ПК, с другой, пытаются сделать все, чтобы потеснить на рынке серверов уровня корпорации решения на *RISC*-процессорах. Использование в моделях на *Penium Pro* до четырех и даже шести процессоров, источников питания с «горячей» заменой, избыточных охлаждающих вентиляторов, дисковых подсистем на сотни мегабайт, памяти с коррекцией ошибок, отказоустойчивых избыточных конфигураций и интегрированного ПО управления системами направлено именно на решение этой задачи.

Интересно, что, по оценкам той же компании *Intel*, основными причинами простоя серверов, построенных на ее платформах, являются проблемы, вызванные сбоями в работе жестких дисков (50%), блоков электропитания (28%), охлаждающих вентиляторов (8%), оперативной памяти (5%), контроллеров жестких дисков (4%), процессорных модулей (4%) и периферийных плат (1%). Есть к чему стремиться.

В целом состояние на рынке серверов Беларуси можно охарактеризовать как «вялотекущее развитие». Даже простое сравнение количества компаний, продвигающих ПК и серверы, свидетельствует о том, что их число различается на порядок. Если же обратить внимание на рынок регионов и областных центров, становится очевидным: в большинстве случаев там еще не скоро вместо обычных мощных ПК будут использоваться настоящие серверы.

Андрей МУРАВИЦКИЙ, Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ

ТОРГОВАЯ МАРКА

Серверные решения от «Бевалекса»

Времена повального увлечения ПК (процесс *down-sizing*) остаются в истории, и сегодня потребитель все чаще ориентируется на оптимальную платформу для решения своих задач (процесс *right-sizing*). Для таких заказчиков компания «Бевалекс» может предложить серверы и решения на любой платформе -- от *Intel* до последних многопроцессорных *RISC*-систем от *Tandem*'а. При этом информационная система (ИС) будет иметь как возможности дальнейшего развития, так и оптимальную с точки зрения решаемых задач цену.

Эффективность функционирования ИС в значительной степени определяется производительностью, надежностью и масштабируемостью сервера. Продукция бизнес-партнеров «Бевалекса» отвечает этим критериям.

Siemens Nixdorf -- крупнейший производитель полной линии компьютеров — от изящных ноутбуков и ПК *Scenic* до семейства серверов *Primergy* на платформе *Intel* и высокопроизводительных *RISC*-серверов серии *RM*. Завершает линию один из самых мощных серверов *RM1000*, который по своим характеристикам вполне может быть отнесен к классу суперсерверов. Корпоративные ИС *Siemens Nixdorf* имеют открытую архитектуру. В своей стратегии по их продвижению компания руководствуется принципами открытости, сотрудничая с лучшими мировыми производителями аппаратного и программного обеспечения для создания *Open Enterprise Computing*'а.

Корпорация ***Sequent Computer Systems*** обладает уникальным опытом поставки на рынок надежных масштабируемых и высокопроизводительных открытых системных решений для работы в информационных центрах. *Sequent* сводит к минимуму риск для заказчика, создавая условия для внедрения сложных коммерческих приложений. В их основу положены сверхэффективная новейшая архитектура *NUMA-Q*, всеобъемлющий пакет проверенных на практике услуг по миграции баз данных и приложений, а также прочные партнерские связи с лучшими представителями отрасли ИТ.

Основной элемент архитектуры *NUMA-Q* -- 4-процессорный базовый модуль (квад) *Pentium Pro*, модернизированный и усовершенствованный корпорацией *Sequent* в целях удовлетворения возросших вычислительных потребностей центров обработки данных. Модуль *IQ-Link* (интеллектуальный коммутатор), разработанный фирмой *Sequent*, объединяет квады, обеспечивая масштабируемость до 252 процессоров в одном узле.

Основные интересы компании ***Tandem*** направлены на создание высокопроизводительных систем с высокой степенью доступности. Сегодня фирма производит 3 основных класса серверов, которые предназначены для работы в 3 основных операционных средах:

-- серверы архитектуры *NonStop Himalaya* не имеют себе равных в мире коммерческих параллельных серверов как по надежности, так и по возможности наращивания мощностей;

-- выпуская на рынок постоянно доступные *NT*-серверы масштаба предприятия, *Tandem* привносит в *NT*-среду ранее невиданные уровни надежности и масштабируемости;

-- в среде *UNIX Tandem* предлагает сервер *Integrity S4000*, в котором использована технология *ServerNet*.

Тесное сотрудничество с признанными лидерами в области аппаратных серверных платформ -- это всего лишь одно из направлений деятельности ведущего в Беларуси системного интегратора, создающего эффективные ИС.

ТОРГОВАЯ МАРКА

AcerAltos — серверы производства фирмы *Acer*

Компьютеры с торговой маркой *Acer* широко известны во всем мире. Это неудивительно: в 1996 году компания заняла 7-е место в мире по объемам поставок компьютерного оборудования и 4-е – ПК-серверов. Именно ПК-серверы являются сильной стороной *Acer*'а и имеют наилучшее соотношение цена/производительность.

Единым названием для всех ПК-серверов, выпускаемых компанией, является *AcerAltos*. В свою очередь, весь спектр изделий подразделяется на 3 линейки продуктов — *AcerAltos 900/9000/19000*. Каждая линейка может содержать различные варианты их конфигурации.

AcerAltos 900 -- модельная линия серверов начального уровня. В нее пока входит одна базовая модель *AcerAltos 900/M*, предназначенная для использования в качестве файл- или прикладного сервера в составе рабочих групп до 20 ПК.

AcerAltos 900 основан на использовании базового набора микросхем *Triton II HX* и процессоров *Pentium 133–200*, с кэшем 2-го уровня 512 кб. Оперативная память с обнаружением и коррекцией ошибок (*ECC*-память) может достигать 192 Мб. В системе имеются 4 слота *EISA* и 3 слота *PCI*. На материнской плате интегрированы 2-канальный *SCSI*-контроллер *Adaptec AIC 7880* (*PCI, Fast/Wide/Ultra*), видеоадаптер *Cirrus Logic GD 5429* с видеопамятью 1 Мб, контроллеры гибких и жестких дисков, параллельный и последовательные порты.

Корпус типа *miditower* имеет оригинальный дизайн. В нем установлен блок питания мощностью 200 Вт, предусмотрены 3 внешних 5,25-дюймовых отсека (один занят *SCSI CR-ROM*-приводом) и 4 – 3,5-дюймовых (один занят накопителем гибких дисков).

AcerAltos 9000 -- линия серверов среднего уровня. В нее входят 3 базовые модели *AcerAltos 9000/M/B/X*. Они предназначены для использования в качестве файл- или прикладных серверов в составе рабочих групп от 20 до 100 ПК.

AcerAltos 9000/M имеет ту же материнскую плату, что и *AcerAltos 900/M*, однако более вместительный корпус позволяет значительно увеличить объем дисковой подсистемы.

В модели *AcerAltos 9000/B* использованы базовый набор микросхем *Intel 82440FX* и процессор *Pentium Pro 200* с кэшем 2-го уровня 256 кб. Возможна установка 2-го процессора. Объем оперативной *ECC*-памяти может достигать 512 Мб. В системе имеются 4 слота *EISA* и 3 слота *PCI*. На материнской плате интегрированы двухканальный *SCSI*-контроллер *Adaptec AIC 7880* (*PCI, Fast/Wide/Ultra*), видеоадаптер *ATIMach64CT* с видеопамятью 1 Мб, контроллеры гибких и жестких дисков, параллельный и последовательные порты.

В модели *AcerAltos 9000/X* использованы базовый набор микросхем *Intel 82450GX* (*Orion*) и процессор *Pentium Pro 200* с кэшем 2-го уровня 256 или 512 кб. Возможна установка 2-го процессора. Объем оперативной *ECC*-памяти может достигать 1 Гб. В системе имеются 3 слота *EISA* и 6 слотов *PCI*. На материнской плате интегрированы 2-канальный *SCSI*-контроллер *Adaptec AIC 7880* (*PCI, Fast/Wide/Ultra*), видеоадаптер *Cirrus Logic GD 5429* с видеопамятью 1 Мб, контроллеры гибких и жестких дисков, параллельный и последовательные порты.

Серверы линии *9000* имеют корпус с оригинальным дизайном типа *fulltower* (180 x 593 x 596 мм). Они оснащаются блоками питания мощностью 400 Вт, а также имеют по 3 внешних 5,25-дюймовых отсека (один занят *SCSI CR-ROM*-приводом) и один -- 3,5-дюймовый отсек (занят накопителем гибких дисков). Кроме того, в корпусе применены специальная панель и комплект салазок, обеспечивающие оперативную установку и замену до 8 жестких дисков. Корпус имеет специальную систему охлаждения компонентов и жестких дисков.

Во всех серверах семейства *AcerAltos* используются *Acer Plug & Play BIOS*, возможна поддержка *DMI*. В комплект каждого сервера входят клавиатура и мышь (*PS/2*), 10- или 12-скоростной *SCSI CD-ROM*-привод, ОС *MS-DOS 6.2*, комплект драйверов для всех основных сетевых ОС, программа мониторинга параметров сервера.

На белорусском рынке продукцию корпорации *Acer* представляет ее официальный дистрибутор -- фирма «БелКомДата—Информационные технологии».

ТОРГОВАЯ МАРКА

Семейство *HP NetServer* для решения любых задач

Американская корпорация *Hewlett-Packard* является признанным лидером в производстве периферийных устройств и сетевого оборудования, но, прежде всего, она является одним из ведущих производителей серверов как на базе *RISC*-процессоров, так и платформах *Intel*. Серверы 1-й группы имеют очень высокое быстродействие. Серверы 2-й группы не такие мощные, как их старшие братья, но зато более доступны по цене.

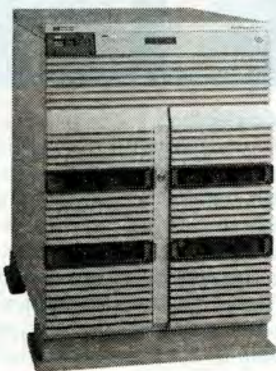
У всех серверов семейства *HP NetServer* унифицированная архитектура, что благоприятно сказывается как на сопровождении, так и при переходе от одной серии к другой: один раз познакомившись с устройством какой-либо одной модели, легко разобраться в конфигурации другой. *Hewlett-Packard* разрабатывал семейство *HP NetServer* с учетом того, что сервер, будучи основным элементом сети, позволит использовать всю мощь современных сетевых технологий.

Выбор сервера -- серьезная и ответственная задача, зависящая от многих факторов, наиболее важными из котрых являются:

-- соответствие задаче;
-- быстродействие;
-- масштабируемость:
-- надежность;
-- качество сервиса и технической поддержки.

Все модели *HP NetServer* в полной мере удовлетворяют этим условиям. Судите сами: 27 моделей разделены на 4 серии, что позволяет подобрать сервер для выполнения практически любой задачи. Благодаря продуманной внутренней архитектуре, 64-разрядной системной шине, применению самых новых процессоров фирмы *Intel* вместе с дисковыми подсистемами *Fast SCSI-2, Fast Wide SCSI-2, Ultra SCSI* и поддержке стандартов *PCI* и *EISA* обеспечивается максимально возможное быстродействие. Даже в младшие модели можно установить 6 дополнительных плат и 6 внешних устройств, а в самую старшую -- до 10 дополнительных плат и 17 внешних устройств. Надежность оборудования *Hewlett-Packard* уже стала аксиомой, а 3-летняя гарантия — лишь юридическое оформление этого факта. Те, кому по долгу службы приходится заглядывать внутрь компьютеров, оценят удобство доступа ко всем важным компонентам, а также дотошность диагностического ПО. Как уже указывалось, семейство *HP NetServer* разделено на серии, которые образуют ряд, упорядоченный по возрастанию быстродействия, расширяемости и, соответственно, цене. В этом ряду первой стоит **серия *E***.

Серверы этой серии предназначены для сетей, в составе которых от 25 до 30 ПК. Не стоит, конечно, понимать эти цифры буквально и с замиранием сердца считать своих пользователей, чтобы определить, подходит этот сервер вашей организации или нет. На самом деле многое зависит от интенсивности трафика в сети, используемого ПО и характеристик самой сети. Основное достоинство серверов этой серии -- простота в установке и эксплуатации. *Hewlett-Packard* создал систему, предусматривающую минимальное вмешательство человека в работу сервера. Для этого компания снабдила свое детище массой всевозможного ПО: *Autopilot software*, *HP Diagnostic* и *HP Information Assistants, Automatic Server Restart* и *HP NetServer Navigator*.



Все это изобилие действительно позволяет справляться с возникающими проблемами без привлечения высококвалифицированных специалистов, не теряя контроля за текущим состоянием сервера. Следует отметить, что сервер оптимизирован для работы под управлением ОС *Windows NT* и *Novell NetWare*.

Эта серия включает в себя 2 модели: *HP NetServer E30* с процессором *Pentium 166* и *HP NetServer E40* с процессором *Pentium Pro 180/200*. В них устанавливают сетевую плату *HP DeskDirect PC 10BaseT/10Base2* и 16 Мб оперативной *ECC*-памяти (максимально 192 Мб).

Базовую конфигурацию любого сервера можно изменить в соответствии с потребностями заказчика (оснастить стриммером, большим объемом оперативной памяти или дискового пространства). Кроме того, серверы серии *E* -- достойная альтернатива концепции «ПК в качестве сервера» как в отношении цены, так и в отношении надежности и быстродействия. Так что стоит подумать о том, кому доверить информационное «сердце» вашего бизнеса. Цена модели минимальной конфигурации -- $2900.

Следующей в ряду *HP NetServer* стоит **серия *LD***. Она ориентирована на средние и большие рабочие группы. Помимо вышеперечисленного ПО поставляется также программа контроля температурного режима, а вместо *Autopilot*'а -- *HP NetServer Assistant*, рассчитанный на более профессиональных пользователей и выполняющий почти те же функции, только менее навязчиво. Что касается аппаратуры, то здесь более существенные изменения: используются только процессоры *Pentium Pro* с возможностью установки до двух *SMP Pentium Pro 200* путем замены процессорной платы, вместо *Fast SCSI*- установлен *Ultra SCSI*-контроллер, возможна установка нового *HP NetRAID*-контроллера для надежного хранения и быстрого доступа к данным, в дисковой подсистеме допускается использование *hot-swap*-технологии. В базовой конфигурации в сервер данной серии установлены сетевая плата *HP DeskDirect PC 10/100BaseT* и оперативная *ECC*-память объемом 32 Мб (максимально 512 Мб).

Следует обратить внимание на то, что сетевая плата работает на скоростях 10/100 Мбит/с, что позволяет безболезненно переходить от одного стандарта к другому. Цена модели минимальной конфигурации -- $5500.

Следующая **серия *LH*** разделена на 2 подгруппы: *LH Plus* и *LH Pro*. Эти серверы предназначены для больших рабочих групп в качестве файл-серверов или серверов приложений. Они комплектуются таким же ПО, как и серверы серии *LD*. Отличия в том, что в моделях *LH Pro* устанавливается процессор *Pentium Pro*, а в *LH Plus* -- *Pentium*.

Для обеих подгрупп максимальный объем дискового пространства достигает 54 Гб.

В *HP NetServer LH Plus* изначально установлено 32 Мб оперативной *ECC*-памяти (максимально 512 Мб), а в *HP NetServer LH Pro* -- 32 или 64 Мб в *SMP*-моделях (максимально 1 Гб).

Это достаточно мощные системы, способные решать самые сложные и ответственные задачи. Благодаря своим возможностям расширения, они обеспечивают плавность наращивания вычислительной мощи, что позволяет экономить средства на развитии ИС вашего предприятия. Цена модели минимальной конфигурации -- $8000.

И наконец, самые «мускулистые» представители семейства -- ПК-серверы **серии *LX Pro***, также разделенные на 2 подгруппы: *LXe Pro* и *LX Pro*. Эти серверы предназначены для тех, кто планирует свой бизнес на годы вперед и кто хочет получить от денег, вложенных в ИС, максимальную отдачу. Они обладают высокой отказоустойчивостью, поддерживают технологию симметричной многопроцессорной обработки с возможностью установки до 4 процессоров *Pentium Pro*, имеют 2 равноправные шины *PCI* и позволяют устанавливать до 2 Гб оперативной *ECC*-памяти для работы с большими базами данных. В системе имеются 4 слота *EISA* и 6 слотов *PCI*. Максимальный объем дисковой подсистемы – 109 Гб.

LX-модели поддерживают 12 дисков *hot-swap*, а *LXe* -- 6. Если вы используете СУБД от *Oracl*'а, *Sybase*'а, *Informix*'а, *Microsoft*'а и в вашей сети от 100 до 200 ПК, стоит обратить внимание именно на эти серверы. Самые выдающиеся системы этой серии стоят от $14.200.

«Евроконтакт»:
г. Минск,
пр. Партизанский, 14;
тел.: 245-45-52, 245-45-51.
E-mail: root@evro.belpak.minsk.by.

ДОСТУПНЫЕ НОВИНКИ

Сервер *Summit Systems* — решение для сетей любой сложности

Еще несколько лет назад, когда сеть использовалась в лучшем случае для совместного доступа группы пользователей к файлам и принтерам, применение обычного ПК в качестве сервера было еще оправдано. С тех пор произошли серьезные изменения, существенно усложнились задачи, которые решает сервер даже в небольшой сети, и выросли требования к серверному оборудованию. В то же время появившиеся недавно новые компьютерные технологии сделали гораздо доступнее некоторые функциональные возможности, присущие ранее только дорогим специализированным серверам. Сегодня фирма «Саммит Текноложиз» предлагает пользователям серию серверов, различных по своим функциональным характеристикам, возможностям расширения и сферам применения.

Сервер *Summit Penta II Pro RAID* предназначен для решения самых сложных задач в сети с большим количеством пользователей. Корпус *SuperTower* допускает установку до одиннацати внешних 5,25-дюймовых устройств и двух – 3,5-дюймовых. В базовом варианте корпус оснащен двумя дополнительными вентиляторами, но предусмотрено увеличение их числа. Двойная дверь, запирающаяся на ключ, исключает несанкционированный доступ к устройствам и кнопке выключения питания.

Серверы *Summit Penta II Pro RAID* оснащаются системой питания с резервированием и независимым электропитанием. При выходе из строя одного из блоков питания срабатывает звуковая сигнализация, а питание осуществляется от исправного блока. Замена блока питания не прерывает работу сервера.

В сервере используются модульная платформа *P/I-P65UP5(5PCI/3ISA)* и 2-процессорный модуль *C-P6ND*, основанный на новом наборе микросхем *Natoma 440FX* фирмы *Intel*. На материнской плате интегрированы 2 последовательных (16550-совместимых), 1 параллельный (*SPP/ECP/EPP*) порты, порт «мыши» *PS/2*, контроллер гибких и жестких дисков. Установленные 4 банка по 2 *SIMM*-модуля позволяют при использовании памяти с аппаратным контролем четности (поставляется в базовой конфигурации) исправлять одиночные ошибки и обнаруживать множественные. Объем памяти может достигать 512 Мб. В качестве *RAID*-контроллера применяется контроллер *DAC960PD-Ultra* американской фирмы *Mylex*, поддерживающий режим работы *Ultra Wide SCSI* (скорость передачи данных по интерфейсу *SCSI* – 40 Мб/с). Он поддерживает аппаратное кэширование дисков и *RAID*-уровни 0, 1, 5, 6, что существенно повышает производительность и надежность всей системы. Каждый из жестких дисков в *RAID*-системе имеет индивидуальное охлаждение, что дает возможность применять накопители максимального на сегодняшний день объема, не опасаясь перегрева. Также предусмотрен *hot-swap*-режим замены жестких дисков. *RAID*-контроллер имеет драйверы для всех современных ОС, включая *Novell Netware*, *Windows NT*, *SCO Unix*, *SunSoft Solaris* и др. Входящее в комплект поставки ПО позволяет осуществлять точную настройку дисковой подсистемы и производить мониторинг состояния и восстановление данных при замене жестких дисков. При восстановлении информации можно ограничивать процент ресурсов *CPU*, выделяемых на восстановление, и делать эту процедуру либо максимально быстрой, либо незаметной для пользователей сети.

На основе новейших достижений компьютерных технологий фирма «Саммит Текноложиз» продолжает совершенствовать высокопроизводительные и надежные компьютеры с торговой маркой *Summit Systems*. Кредо «Саммит Текноложиз» остается неизменным – качество и профессионализм.



г. Минск,
ул. Серафимовича, 11;
т/ф: 230-39-09, 230-86-11, 230-86-41, 222-46-16, 226-14-33.

ТОРГОВАЯ МАРКА

Сервер класса предприятия с беспрецедентными возможностями роста

Ключевую роль при выборе сервера для обслуживания отдела или информационного центра играют возможность расширения, отказоустойчивость, удобство обслуживания, управляемость, экономичность и, конечно, производительность. *Compaq* с гордостью представляет свой новый суперсервер класса *High End ProLiant 6000*, соответствующий всем этим требованиям.

Этот мощный сервер обладает немыслимой производительностью и гибкостью. По мере надобности вы можете:

– устанавливать до 4 процессоров *Pentium Pro* с кэшем 512 кб;

-- устанавливать до 18 жестких дисков с возможностью их замены в режиме *hot-swap* и до 4 вторичных накопителей (стриммеры, магнитооптические устройства, *CD-ROM*-приводы);

-- наращивать объем оперативной *ECC*-памяти до 4 Гб ;

– изменять конфигурацию системы, используя 11 слотов расширения *PCI*.

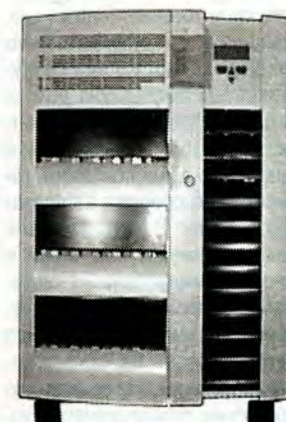
Уникальная архитектура с 256-разрядной системной шиной, 2-канальной шиной *PCI*, интегрированный 2-канальный *Ultra Wide SCSI*-контроллер позволяют достигать максимальной производительности для ПК-серверов.

Для исключения простоя в случае отказа какого-либо элемента системы *ProLiant 6000* оборудуется дополнительными интеллектуальными *hot-swap*-источниками питания, системными вентиляторами, резервными модулями питания для каждого процессора, резервными сетевыми контроллерами. Контроллер дискового массива *Compaq SMART-2* позволяет строить *RAID*-массивы 0-, 1-, 2-, 5- и 10-го уровней.

Compaq предлагает также развитые кластерные технологии, позволяющие автоматически передавать рабочую нагрузку аварийного сервера на резервный. При этом дополнительный сервер может находиться как в «горячем» (*Stand-by*), так и в оперативном (*On-Line*) резерве.

Удобство инсталляции, обслуживания и сопровождения -- отличительная черта *Compaq*'а.

Proliant 6000 имеет новый вместительный корпус с удобным доступом к ключевым внутренним компонентам, которые можно заменить без каких-либо инструментов. Боковые панели откидываются и открывают доступ к жестким дискам с «горячей» заменой и модулям памяти. Верхняя панель поднимается и открывает слоты расширения *PCI*, каждый из которых оборудован отдельным светодиодным индикатором состояния. Для упрощения управления имеются интегрированный дисплей и интегрированная удаленная консоль. Надежная и оптимизированная конфигурация системы содержит программный пакет *Compaq SmartStart*, а программа *Compaq Insight Manager*, совместимая с протоколами *SNMP* и *DMI*, обеспечивает как локальное, так и удаленное управление сервером. Интегрированный дисплей управления питается от отдельного миниатюрного ИБП. Он может хранить информацию о 999 управляющих событиях в энергонезависимом ОЗУ постоянного доступа.



Если вы предпочитаете удобство в обслуживании и компактность монтажа серверов в стоечном исполнении, то можете легко установить *ProLiant 6000* в стандартную стойку.

Ваши инвестиции в *Proliant 6000* надежно защищены. Модульное расположение основных компонентов сервера позволяет производить покомпонентную модернизацию сервера при выпуске новых процессоров, устройств расширения, модулей памяти, жестких дисков. Двойной стандарт (1", 1,6") поддерживаемых накопителей жестких дисков позволяет использовать «старые» диски.

Compaq обеспечивает лучший в индустрии сервис. Он сотрудничает с ведущими поставщиками ОС и прикладного ПО в области разработки, тестирования и обеспечения полной интеграции, оптимизации и надежности систем. *ProLiant 6000* имеет 3-летнюю гарантию обслуживания в офисе клиента, а жесткие диски, память и процессоры *Pentium Pro* -- также и предсбойную гарантию *Compaq*'а (*Pre-Failure Warranty*), позволяющую заменять эти ключевые компоненты в течение гарантийного срока до их полного выхода из строя. Авторизованный сервисный центр *Compaq* в Беларуси — «БелАВМ-сервис» предлагает обслуживание и поддержку мирового класса в соответствии с вашими требованиями.

COMPAQ

BELАВМ

г. Минск,
ул. Варвашени, 77;
тел.: 234-20-22,239-16-75,
факс 210-12-05.

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh LC 475	MC68040/25	8	250	14" int	1Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Power Macintosh	PowerPC 604/120	80	4000	21" int	4Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544

КОМПЬЮТЕРЫ 386, 486, Am5x86

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
SKY	486dx4/100	256p	4	1080	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	S3-64, SIS, PIO4, PCI	12	630	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90, AMD-75/90													
VA									Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу	24	от 650	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Jet	K5/75	256p	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	615	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	P/75	256	8	1080	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2Vx, S3-64, PIO4	12	685	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-572	K5/75	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	673	TAIR	229-2999
INCOMAG	K5/75	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	720	ASBIS	249-5792, 238-4821
XeriusEasy	K5/75	256	8	1300		14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	685	ELKO	236-9754, 236-8663
XeriusEasy	K5/75	256	8	1700		14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	701	ELKO	236-9754, 236-8663
NTT-573	K5/75	256p	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	776	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD-100													
SKY	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2Vx, S3-64, PIO4	12	720	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Jet	P/100	256p	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	685	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IBM PC 140	P/100	256	8	850	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	890	IBA	262-5190, 232-5122
NIKROSH	P/100	256	8	1080	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	S3V+, ПО, доставка, установка, серт.РБ	24	677	ПЕОЛА&M	266-2150, 266-5456
	P/100	256	8	1080	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	750	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SI	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	670	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	745	ASBIS	249-5792, 238-4821
IBA	P/100	256	8	1200	PCI/ISA	14" 28	1	PCI	изм. конф.	24	845	IBA	262-5190, 232-5122
FALCON OPTIMA	K5/100	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	530	FALCON	234-4356, 234-4470
XeriusEasy	K5/100	256	8	1300		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	723	ELKO	236-9754, 236-8663
BELABM	P/100	256	8	1300	EIDE	14 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	795	BELABM	234-7972, 234-2252
XeriusEasy	K5/100	256	8	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	740	ELKO	236-9754, 236-8663
FALCON OPTIMA	K5/100	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	578	FALCON	234-4356, 234-4470
	P/100	256	16	1300	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	826	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SR	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, Intel, S3V+, Samsung, изм. конф., склад	24	790	SUNRISE	234-9449
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	845	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	740	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	933	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	935	ICS	230-6482
INCOMAG	K5/100	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	800	ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	P/100	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	861	BELABM 234-7972, 234-2252	
BELABM	P/100	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, 8xCD, SB, Sp., серт.РБ	36	1039		
BELABM	P/100	256	16	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	885		
ICS	P/100	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	813	ICS	230-6482
BELABM	P/100	256	32	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	988	BELABM	234-7972, 234-2252
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120													
Jet	K5/120	256p	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	650	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SI	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	715	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	775	ASBIS	249-5792, 238-4821
NTT-500	K5/120	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 mono, NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	583	TAIR 229-29-99	
NTT-501	K5/120	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	713		
NTT-520	P/120	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, серт.РБ	30	768		
Jet	P/120	256p	8	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	695	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-521	P/120	256p	16	1080	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, серт.РБ	30	946	TAIR	229-2999
SI	P/120	256	16	1200	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	765	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Jet	P/120	256p	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	735	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
	P/120	256	16	1300	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	832	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
	P/120	256	16	1300	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	845	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
INCOMAG	P/120	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	835	ASBIS	249-5792, 238-4821
NTT-503	K5/120	256p	16	2100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	976	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133													
Jet	P/133	256	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	720	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	1	PCI	5слотов, 4уст.мест, предсб.гар., HDD, Win95, изм.конф.	36	1170	BELABM	234-3666
SKY	P/133	256p	8	1080	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2Vx, S3-64, PIO4	24	720	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
INCOMAG	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	825	ASBIS	249-5792, 238-4821
IBA	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	14" 28	1	PCI	изм. конф.	24	920	IBA	262-5190, 232-5122
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	610	FALCON	234-4356, 234-4470
IBM APTIVA	P/133	256	12	1200	ISA/PCI	15" 28 G50 IBM		PCI	Win95, 4xCD, Full Multimedia	36	1537	IBA	262-5190, 232-5122
SKY	P/133	256p	16	1080	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2VX, S3-64, PIO4	24	765	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY MultiMedia	P/133	256	16	1080	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2VX, 8xCD, SBPro2, Sp.40W, S3V+	24	945	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SI	K5/133	256	16	1200	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	735	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
SI	P/133	256	16	1200	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	795	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Siemens Nixdorf	P/133	256	16	1200	EIDE	? ?	2	PCI	CL5446, USB, Win95 рус.	36	1207	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Jet	P/133	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	770	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NIKROSH	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	Intel inside (box), S3V+, ПО, доставка, установка, серт.РБ	24	770	ПЕОЛА&M	266-2150, 266-5456
	P/133	256	16	1300	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	810	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SR	K5/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, VX2, S3V+, изм. конф., склад	24	775	SUNRISE	234-9449
FALCON OPTIMA	P/133	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	658	FALCON	234-4356, 234-4470
SR	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, Intel, Samsung, изм. конф., склад	24	830	SUNRISE	234-9449
BELABM	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	882	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	K5/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	749	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	815	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	965	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	963	ICS	230-6482
Limens	P/133	256	16	1300		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	878	LIMENS	228-1908, 228-1909
INCOMAG	P/133	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	885	ASBIS	249-5792, 238-4821
	P/133	256	16	1600	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	895	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	1	PCI	5слотов, 4уст.мест, предсб.гар., HDD, Win95, изм.конф.	36	от 1270	BELABM	234-3666
BELABM	P/133	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	898	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, 8xCD, SB, Sp., серт.РБ	36	1076	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	910	ASBIS	249-5792, 238-4821
LEO Databook	P/133	256	16	1800		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT, Ethernet	24	978	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000PRO	P/133	256p	16	2000		? ?	1	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1644	LIMENS	228-1908, 228-1909
BELABM	P/133	256	16	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	922	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/133	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	844	ICS	230-6482
BELABM	P/133	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	938	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	879	ICS	230-6482
INCOMAG	P/133	256	16	2520	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	948	ASBIS	249-5792, 238-4821
SI	P/133	256	32	1600	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	900	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
BELABM	P/133	256	32	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	996	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	32	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1020	BELABM	234-7972, 234-2252
Jet	P/133	256p	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	905	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
BELABM	P/133	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1036	BELABM	234-7972, 234-2252
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150													
INCOMAG	K5/150	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	760	ASBIS	249-5792, 238-4821
SKY MultiMedia	P/150	256	16	1080	EIDE	15" 28 LR, ES, MPRII	2	PCI	Intel Triton 2VX, 8xCD, SBPro2, Sp.40W, S3V+	24	1065	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-552	K5/150	256p	16	1080	EIDE/PCI	15 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	784	TAIR	229-2999
Jet	K5/150	256p	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	715	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/150	256p	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	795	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NIKROSH	P/150	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	Intel inside (box), S3V+, ПО, доставка, установка, серт.РБ	24	795	ПЕОЛА&M	266-2150, 266-5456
ICS	K5/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	761	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	848	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	999	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	996	ICS	230-6482
INCOMAG	K5/150	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	815	ASBIS	249-5792, 238-4821
NTT-554	K5/150	256p	32	3100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	1161	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166													
SKY	P/166	256p	16	1080	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2Vx, S3-64, PIO4	24	855	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/166	512p	16	1080	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2Vx, S3-64, PIO4	24	935	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-751	P/166	512p	16	1080	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, WD, серт.РБ	30	1120	TAIR	229-2999
SI	P/166	256	16	1200	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	880	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Siemens Nixdorf	P/166	256	16	1200	EIDE	? ?	2	PCI	CL5446, USB, Win95 рус.	36	1360	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Jet	P/166	256p	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	850	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
ICS	K5/166	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	829	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	911	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1061	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	1059	ICS	230-6482
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	760	FALCON	234-4356, 234-4470
INCOMAG	P/166	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	970	ASBIS	249-5792, 238-4821
COMPAQ Deskpro 2000	P/166	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	1	PCI	5слотов, 4уст.мест, предсб.гар., HDD, Win95, изм.конф.	36	1515	BELABM	234-3666
BELABM	P/166	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	994	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/166MMX	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1065	ASBIS	249-5792, 238-4821
LEO Databook	P/166	256	16	1800		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT, Ethernet	24	1079	LIMENS	228-1908, 228-1909
SR	P/166	512	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, Intel, Samsung, изм. конф., склад	24	995	SUNRISE	234-9449
Gateway 2000PRO	P/166MMX	256	16	2000		? ?	2	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1930	LIMENS	228-1908, 228-1909
Siemens Nixdorf	P/166	256	16	2100	EIDE	? ?	2	PCI	16xCD, ATX, USB, cover&lock start&fax	36	1844	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P/166	256	16	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1018	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/166	256p	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	951	ICS	230-6482
BELABM	P/166	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1033	BELABM	234-7972, 234-2252
Siemens Nixdorf	P/166	256	16	2500	EIDE	? ?	2	PCI	16xCD, USB	36	1739	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
ICS	P/166	256p	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	986	ICS	230-6482
Limens	P/166MMX	256	16	2500		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	1206	LIMENS	228-1908, 228-1909
	P/166	256	16	2100	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI	SB + int. Sp.	24	1099	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P/166	256	32	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1092	BELABM	234-7972, 234-2252
SI	P/166	256	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	1009	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
	P/166	256	32	2100	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	1187	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P/166	256	32	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1116	BELABM	234-7972, 234-2252
NTT-752	P/166	512p	32	2100	EIDE/PCI	15" 28 +ACSW	2	PCI	Intel TX, 8xCD, SB, Samsung, WD, ET6000, серт.РБ	30	1452	TAIR	229-2999
	P/166MMX	512	32	2500	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	1275	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
	P/166MMX	512	32	2500	EIDE	14 28 LR, NI	2	PCI	Tseng Labs 6000 128 bit	24	1304	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P/166	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1131	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/166	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, 8xCD, SB, Sp., серт.РБ	36	1309	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/166	256	32	2520	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1140	ASBIS	249-5792, 238-4821
Jet	P/166	256p	32	2560		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	1015	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
SKY	P/166MMX	512p	32	2600	EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Intel Triton 2VX, S3-64, PIO4	24	1255	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Siemens Nixdorf	P/166MMX	256	32	3800	EIDE	? ?	2	PCI	16xCD, ATX, USB, cover&lock start&fax, Matrox Mistique, audio on board	36	2689	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА A4

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson LQ-100	24 pin, 360x360dpi, 200cps, ESC-P2, 11Kb, склад	12	150	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240cps, color upgrt, склад	12	145	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	170	TAIR	229-2999
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	155	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус.	12	155	FALCON	234-4356, 234-4470
OKI ML 280	9pin, 300/40cps, 2kb	12	299	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3320	9pin, 387/73cps, 28k, 5 copies	12	439	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3320	9pin, 435/387/73cps, 80 column	24	445	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 520 elite	9pin, 433/81cps, 80 col., intellig.head	24	575	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Panasonic	1150	12	125	ПЕОЛА&M	266-9660, 266-5456
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА A3					
Epson FX-2170	9pin, 216x240dpi, 440cps, рус., кабель, склад	12	569	ICS	230-6482
Epson FX-1170	9pin, 216x240dpi 380cps	12	490	TAIR	229-2999
Epson FX-1170	9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24Kb, склад	12	435	ICS	230-6482
Epson FX-1170	9pin, рус., 380cps, склад	12	440	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1Kb, склад	12	280	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	9pin, 216x240dpi, 240cps	12	310	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	280	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	285	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	290	BELABM 234-7972, 234-2252	
OKI ML 521elite	9pin, 433/91cps, 136 column, intellig.head	12	619		
OKI ML 3321	9pin, 378/73cps, 28k, 5 copies	12	489		
OKI ML 395	24pin, 607cps, банковский	12	1319		
OKI ML 3321	9pin, 435/387/73cps, 136 column	24	495	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	9pin, 433/81cps, 136 col., intellig.head	24	635	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Canon BJC-210C	A4, 720dpi, 3ppm, 248cps, цв., рус.	12	240	Электросервис и К	266-0215
Color Style Apple Writer	возм.аренда, бартер на полигр.усл.	?	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 64Kb	12	185	TAIR	229-2999
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 15Kb, NEW, склад	12	174	ICS	230-6482
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32Kb, NEW, склад	12	360	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32Kb, NEW, склад	12	520	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi	12	570	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 300 cps	12	555	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	485	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 2,5ppm, 128Kb, рус., склад	12	480	ICS	230-6482
Epson Stylus Color IIs	A4, 720dpi Matrix	12	220	TAIR	229-2999
Epson Stylus Pro XL+	A3, 720dpi, 3ppm, 128Kb рус., склад	12	1185	ICS	230-6482
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	180	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, апп. рус., Centronics, склад	12	197	SUNRISE	234-9449
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, color kit, рус.под DOS	12	200	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, color kit, рус.под DOS	12	205	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, аппар. русиф.	12	205	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 400	600x300dpi, 3ppm, 512Kb, color Kit, склад	12	180	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400	600x300dpi, 256gray, a/под.50л.+кабель Centronics	12	от 187	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 400C	600x300dpi, color, a/под.50л.+кабель Centronics	12	от 217	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 690	A4, 600x300dpi, апп. рус., Centronics, склад	12	312	SUNRISE	234-9449
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, color 300dpi, фото	12	290	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, color 300dpi, фото	12	340	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	600dpi, 512Kb, 5ppm, color, склад	12	290	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C	600x300dpi, 4ppm, 512Kb, color, фото	12	310	АКСИОМА	277-4144
HP DeskJet 690C	600x300dpi, 3ppm, 512Kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	289	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	600x600dpi, color, 2картр.+кабель Centronics	12	от 286	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 820Cx	A4, 600dpi, color, 128Kb, 5ppm, рус., склад, серт.РБ	12	359	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870Cx	A4, 600dpi, color, 512Kb, 7ppm, рус., склад, серт.РБ	12	480	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870Cxi	600x300dpi, 8ppm, color	12	570	АКСИОМА	277-4144
HP DeskJet 870	A4, 600dpi, color	12	550	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark	1020-2030-2050-2070 color Jetprinter	12	223-454	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Lexmark 1020	col., 600x300dpi, 3ppm, CD с ПО, Win, рус.	36	199	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2030	col., 600x300dpi, 3ppm, 2CD с ПО, 2 картр.Win, рус.	12	275	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2050	col., 600x600dpi, win, CD с ПО, склад	36	355	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	229	ТУССОН 236-4288 236-5931	
Olivetti JP 270	A4, 300dpi, 3ppm, рус.	18	199		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	239		
Olivetti JP 450	A4, 500dpi, цв., 5ppm, рус.	18	289		
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1(до 32)Mb	12	495	TAIR	229-2999
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	439	ICS	230-6482
HP LaserJet 4MV	A3, рус., 600dpi, 16ppm, 12Mb, серт РБ, склад(4V)	12	3248	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 600dpi, 1Mb	12	450	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	425	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	440	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	495	TAIR	229-2999
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	460	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	430	АКСИОМА	277-4144
HP LaserJet 5	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, рус., серт РБ, склад(5M)	12	от 1288	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	425	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, рус., 600dpi, 1Mb, 6 ppm, склад	12	490	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, рус., 600dpi, 1Mb, 6 ppm, серт РБ, склад	12	498	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 2Mb, 8 ppm, серт РБ, склад	12	891	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, 8ppm, 600dpi, 2Mb	12	914	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 8ppm, 2Mb, склад	12	952	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 8ppm, 2Mb, склад	12	950	АКСИОМА	277-4144
HP LaserJet 6MP	A4, рус., 8ppm, 600dpi, 3Mb, серт РБ, склад	12	1152	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6MP	A4, 8ppm, 600dpi, 3Mb	12	1108	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark Optra E	A4, 600dpi, 6ppm, DOS/Win, расш. до 5 Mb, рус., склад	12	495	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra R+	A4, 1200dpi, 16ppm, 2-стор., рус., склад	12	1940	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
OkiPage OL 600/610ex	600dpi, 6ppm, 1Mb(18Mb), PCL4.5,42 fonts	12	529/649	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage OL 600/610ex	600dpi, 6ppm, PCL4.5, 42 fonts, 1/2Mb, склад	12	469/589	BELABM 234-7972, 234-2252	
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win.print.	12	349		
OkiPage 16N	600dpi, 16ppm, 6Mb, PC 5E, 45 fonts, network	12	1499		
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	359	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox DocuPrint4508, A4, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb		12	765	TAIR	229-2999
Xerox 4520	A3, 600x600dpi, 20ppm, 4Mb	12	2900	TAIR	229-2999
ПЛОТТЕРЫ					
HP DesignJet 330c	A1, 600x600dpi, mono, склад	12	2214	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 350c	A1, 600x600dpi, color, склад	12	2654	ELKO	236-9754, 236-8663
СКАНЕРЫ					
Acer Scan 300F	max 4800dpi, 16млн цв., color	12	339	АКСИОМА	277-4144
Epson GT 5000	300x1200dpi, SCSI, цв., 24bit, OCR, рус., склад	12	459	ICS	230-6482
Genius ScanMate	цветной, планшетный	12	360	TAIR	229-2999
Genius ScanMate Delux	3200dpi, 24 bit color, склад	12	102	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius Color Delux	800/3200dpi, 16млн цв., 122мм	12	120	АРТРОНАС	268-7627
Genius Color Page-SP2		12	350	АРТРОНАС	268-7627
Genius Color Page-SP2		12	350	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP ScanJet 4p	300dpi, color	12	550	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 4p	300dpi, color, склад	12	550	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, color, склад	12	858	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600dpi, color	12	1035	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	409	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	450	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	450	АРТРОНАС	268-7627
МОНИТОРЫ					
AOC 4Vlr	14", 0,28, MPRII, Dig., MultiScan	6	220	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Daewoo CMC1427S	14", 0,28, MPRII (CMC1502B/1511B), склад	12	от 198	ELKO	236-9754, 236-8663
Targa	14", 0,28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig., склад	12	210	Falcon Тел.: 234-43-22 234-05-72 234-36-26 факс 234-44-70	
GoldStar 1468	14", 0,28, 1024x768, NI, LR, MPRII, склад	12	215		
GoldStar Studioworks 44i	14", 0,28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig.	24	220		
GoldStar 1505	15", 0,28, 1024x768, NI, LR, MPRII, склад	12	280		
GoldStar Studioworks 56m	15", 0,28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig., Act.Sp.2W	36	345		
GoldStar Studioworks 56i	15", 0,28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	12	335		
GoldStar 1727	17", 0,28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	12	600		
GoldStar Studioworks 76i	17", 0,28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	12	605		
GoldStar Studioworks 78i	17", 0,25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig.	12	680		
GoldStar Studioworks 78m	17", 0,25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Sp.5W	12	700		
GoldStar Studioworks 78	17", 0,25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Diamond Tron	12	750		
GoldStar 2010	20", 0,28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, Dig., OSD	12	1100		
Hyindai HL-2882	21", 0,28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, PM, склад	12	1650		
MAG InnoVision DX15T	15", 0,26, 1280x1024, NI, Trinitron	36	430	ТУССОН 236-4288 236-5931	
Samsung SM 15Gle	15", 0,28, 1024x768, NI, INVAR	36	345		
Samsung SM 15Gli	15", 0,28, 1280x1024, NI, DDC, INVAR	36	425		
Samsung SM 15Me	15", 0,28, 1024x768, NI, sound 2x3W	36	400		
Samsung SM 17Gli	17", 0,28, 1280x1024, NI, INVAR, UUC	36	790		
Samsung SM 17Glsi	17", 0,26, 1600x1200, NI, DDC, INVAR, UUC	36	872		
Samsung 3Ne	14", 0,28, 1024x768x62, 50-85Hz, NI, P&P, Dig.	12	210	ICS	230-6482
Samsung 15GLe	15", 0,28, 1024x768x62, 50-100Hz, Dig.	12	340	ICS	230-6482
Sony 100SX/SFT	15", 1024x768, MPRII, TCO92, Dig.	10	430	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony CDP-200SF	17", 0,25, MPRII, TCO(100/200 sf/sx), склад	12	от 408	ELKO	236-9754, 236-8663
ViewSonic V655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	360	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ					
CirrusLogic 1414	14,4kbps, PCMCIA, for Notebook	12	90	ASBIS	249-5792, 238-4821
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Motorola 3400 Pro	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	195	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Sportser	Courier,int/ext, 14,4-33,6, склад	60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser	ext., 33,6kbps, V34+/V34/V42, voice, наушн., кабель, 220В	60	190	ICS	230-6482
US Robotics Sportser	14,4kbps, V42, V42bis, int/ext	12	65	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
US Robotics Sportser	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	180	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+	ext., 19,2kbps, V42, V42bis, Voice, ZyCELL, 220V, серт.РБ	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext, 28,8kbps, V34, ZyX19.2, ZyX16.8, V42, V42bis, Voice, АОН, 220V	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ДИСКЕТЫ					
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5/8	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Basf, 3M, Verbatim	3,5"/5,25", 2HD/2DD, тефлон, чистящие	12	от 0,29	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 226-9207
Basf 3,5"	DOS format, 1,44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999
Verbatim	DataLifePlus, цв. бокс, склад		от 5	ELKO	236-9754, 236-8663

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-720	P/200MMX	512p	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, WD, серт.РБ	30	1334	TAIR	229-2999
ICS	P/200	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	959	ICS	230-6482
ICS	P/200	256p	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1110	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	1107	ICS	230-6482
ICS	P/200	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	999	ICS	230-6482
ICS	P/200	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1034	ICS	230-6482
Limens	P/200MMX	256	16	2500		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	1433	LIMENS	228-1908, 228-1909
FALCON OPTIMA	P/200	256	32	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	985	FALCON	234-4356, 234-4470
IIC	P/200MMX	512p	32	1600	EIDE	15" 28 LR, NI	4	PCI	Intel, TX, CL5464Laguna, серт.РБ	36	1788	ИНТИС	278-8490, 278-6405
COMPAQ Deskpro 2000	P/200	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	1	PCI	5слотов, 4уст.мест, предсб.гар., HDD, Win95, изм.конф.	36	2100	BELABM	234-3666
	P/200	256	32	2100	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	1294	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
NTT-721	P/200MMX	256p	32	2100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, 8xCD, Samsung, WD, ET6000, SB, серт.РБ	30	1796	TAIR	229-2999
Jet	P/200	256	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	1065	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
	P/200MMX	512	32	2500	EIDE	14 28 LR, NI	4	PCI	Tseng Labs 6000 128 bit	24	1588	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SKY DELUX	P/200	512p	32	2600	EIDE	15" 28 LR, MPRII, dig.	2	PCI	Intel Triton 2Vx, Matrox Millenium SGRAM, PIO4	24	1495	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
COMPAQ Deskpro 2000	PPro/180	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	2	PCI	8xCD, WinNT, предсб.гар., HDD, изм.конф.	36	2570	BELABM	234-3666
INCOMAG	P/PPro/200	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	2140	ASBIS	249-5792, 238-4821
IBM PC 365	PPro/200	256	32	1600	ISA/PCI	? ?	1	PCI	WinNT, 8xCD	36	?	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ Deskpro 2000	PPro/200	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	2	PCI	8xCD, Matrox, WinNT, предсб.гар., HDD, изм.конф.	36	2970	BELABM	234-3666
BELABM	PPro/200	256	32	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1790		
BELABM	PPro/200	256	32	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1814		
BELABM	PPro/200	256	32	2400	SCSI	15" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonFX, EDO, HDD Fujitsu, серт.РБ	36	2568		
BELABM	PPro/200	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1830		
Siemens Nixdorf	PPro/200	256	32	2000	U-SCSI	? ?	2	PCI	RAM EmD, 8xCD, ATX, USB, cover&lock	36	3563		
NTT-702	PPro/200	256p	32	2100	EIDE/PCI	15" 28 +AC5W	2	PCI	Intel, 8xCD, Samsung, WD, ET6000, SB, серт.РБ	30	2012	TAIR	229-2999
Siemens Nixdorf	PPro/200	256	32	2100	EIDE	? ?	2	PCI	8xCD, ATX, USB, cover&lock start&fax	36	2526	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	PPro/200	256	32	4300	SCSI	15" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonFX, EDO, HDD Fujitsu, серт.РБ	36	2846	BELABM	234-7972, 234-2252
NTT-703	PPro/200	256p	64	3100	EIDE/PCI	17" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel, Samsung, WD, ET6000, 8xCD, SB, серт.РБ	30	2599	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Gateway 2000Pro	PII/233MMX	512p	32	3200		? ?	2	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro	30	2953	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000Pro	PII/266MMX	512p	64	6400		? ?	2	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro	30	3597	LIMENS	228-1908, 228-1909

ДОМАШНИЕ КОМПЬЮТЕРЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
FINIST	P/120	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	мультипьютер	24	1261		
FINIST	P/120	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	мультипьютер	24	1270		
FINIST	P/120	256	16	1600	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	мультипьютер	24	1301		
FINIST	P/120	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	мультипьютер	24	1321		
FINIST	P/133	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	мультипьютер	24	1304		
FINIST	P/133	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	мультипьютер	24	1313		
FINIST	P/133	256	16	1600	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	мультипьютер	24	1345		
FINIST	P/133	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	мультипьютер	24	1364		
FINIST	P/133	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	мультипьютер	24	1395		
FINIST	P/133	256	16	2500	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	мультипьютер	24	1417		
FINIST	P/166	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	мультипьютер	24	1497		
FINIST	P/166	256	16	2500	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	мультипьютер	24	1519		
FINIST	P/200	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	мультипьютер	24	1617		
FINIST	P/200	256	16	2500	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	мультипьютер	24	1639		

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?		? ?			PCI SCSI-2, CD-ROM, Fast adapter	36	2700	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	?		? ?			CD-ROM, Ethernet adapter	36	5448	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ ProSignia 200	P/166	512	16	?		? ? LR,MPRII	1	PCI	EDO RAM до 256Mb, до 27,3Gb HDD, 8xCD, Ethernet	36	от 1720		
COMPAQ ProSignia 200	P/166	512	16	?		? ? LR,MPRII	1	PCI	EDO RAM до 256Mb, до 27,3Gb HDD, 8xCD, Ethernet	36	от 1990		
COMPAQ Proliant 800	до2xPPro/180	?	32	?	UW	? ? LR,MPRII	1	PCI	EDO ECC RAM до 208Mb, до 27,3Gb HDD, 8xCD, Ethernet	36	от 2794		
COMPAQ Proliant 800R	до2xPPro/200	?	32	?	UW	? ? LR,MPRII	1	PCI	EDO ECC RAM до 208Mb, до 27,3Gb HDD, 8xCD, Ethernet, Rack-Mount	36	от 3935		
COMPAQ Proliant 2500	до 2xPPro/200	?	32	?	UW	? ? LR,MPRII	1	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 45,5Gb HDD, 8xCD, Ethernet10/100, склад	36	от 4500		
COMPAQ Proliant 2500	до 2xPPro/200	512	32	?	UW	? ? LR,MPRII	1	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 45,5Gb HDD, Hot Swap, 8xCD, Ethernet10/100	36	от 8000		
COMPAQ Proliant 5000	до 4xPPro/200	?	64	?	FW	? ? LR,MPRII	2	PCI	AECC RAM до 4Gb, Hot Swap, Ethernet10/100, возм. Rack-Mount	36	от 10278		
COMPAQ Proliant 6000	до 4xPPro/200	?	64	?	UW	? ? LR,MPRII	2	PCI	AECC RAM до 4Gb, 18 int. Hot Swap, Ethernet10/100	36	от 14490		

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC - MAINFRAME)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC Server3** System/370	P*/P370	256	16	от 1 Gb		14" 28	IBM	1	PCI ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM PC Server5** System/390	P*/P390	256	32	от 2Gb		14" 28	IBM	1	PCI ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370		32	от 2Gb		? ?			? ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM AS/400		RAM 8/4096, HDD 1/514,4Gb, подключ.раб.станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?	IBA	262-4004
Advanced Series		LokalTalk - до 3720 раб.станций, поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуникац. ПО, OC/400	12	?	IBA	262-4004
IBM RISC	Power/Power2	RAM 16/2000, HDD 0,5/2000Gb, графич.и раб.станций, сетевые серверы (файловые, БД,	12	?	IBA	262-4004
System/6000	PowerPC	вычислит., коммуник. и т.д.), параллельные мультипроц.системы, OC AIX (UNIX), 10000 пакетов	12	?	IBA	262-4004

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Дисплей		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Toshiba 1105CS	P/75	8	540	DSTN	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,trackball,склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba Libretto	P/75	16	770	TFT	6,1"	PCMCIA II,SB,trackpoint,Li-Ion,800грамм,21x11x3см,США	24	2841	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 1120	P/100	8	810	DSTN	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,trackpoint,склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T110CS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600,склад	12	1700	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,trackpoint,800x600x64K,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	2150	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T425CDT	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	2600	МИКРОДОМ	232-7666
Hitachi E-100D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,Mic.,touchpad,IrDA,склад	12	1800	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad365X	P/120	8	810	DSTN	10,4"	1Mb VRAM,Win95,рус.	36	2550	IBA	262-5190, 232-5122
LEO DesigNote 3510T	P/120	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,optional CD-ROM,Тайвань	12	2189	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad365XD	P/120	8	1100	DSTN	10,4"	1Mb VRAM,CD-ROM,Win95,рус.	36	3360	IBA	262-5190, 232-5122
RoverBook Partner	P/120	8	1080	DSTN	11,3"	PCMCIA,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	1395	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Partner	P/120	8	1080	TFT	11,3"	PCMCIA, SB, IrDA, touchpad,Россия	36	1695	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T500CDT	P/120	16	1300	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,SB,F/M,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	3700	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 4120	P/120	16	1080	DSTN	11,3"	PCMCIA,trackpoint,Win95,международная гар.,США	36	1949	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad 365X	P/133	8	1080	DSTN	11,3"	PCMCIA,800x600,trackpoint,IrDA,международная гар.,США	12	1831	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad 365XD	P/133	8	1350	DSTN	11,3"	1Mb VRAM,Win95,CD-ROM,рус.	36	3757	IBA	262-5190, 232-5122
RoverBook Partner	P/133	8	1350	DSTN	11,3"	PCMCIA,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	1537	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/133	8	1350	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB(16),optional CD-ROM,IrDA,800x600,склад	12	2269	LIMENS	228-1908, 228-1909
Hitachi E-133T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,mic.,IrDA,touchpad,склад	12	2800	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1520DM	P/133	16	1000	DSTN	11,3"	PCMCIA,800x600x64k,10xCD,SB,trackpoint,IrDA,международная гар.,США	36	2869	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Voyager Black	P/133	16	1350	TFT	11,3"	PCMCIA,8xCD,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	1895	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Voyager Black	P/133	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,8xCD,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	2695	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 4131	P/133	16	1440	DSTN	12,1"	PCMCIA,trackpoint,Win95,международная гар.,США	36	3989	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba 220CDS	P/133	16	1440	DSTN	12,1"	PCMCIA,800x600x64k,10xCD,SB,trackpoint,IrDA,США	36	2939	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T510CDT	P/133	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,trackpoint,800x600x16млн,10xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	4400	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 300CT	P/133MMX	32	1500	TFT	10,4"	PCMCIA,1024x600,SB,trackpoint,IrDA,США	24	4795	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad 380	P/150	16	1080	DSTN	12,1"	PCMCIA,800x600,trackpoint,IrDA,международная гар.,США	12	3037	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Explorer M	P/150	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,10xCD,SB,Li-Ion,IrDA,touchpad,Россия	36	3195	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad 380	P/150MMX	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA,8xCD,SB,800x600,trackpoint,IrDA,международная гар.,США	12	5384	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T730CDT	P/150	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,trackpoint,1024x768x16млн,6xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	6000	МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975D	P/166	16	1350	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,800x600,VRAM 2Mb,Тайвань	12	2818	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,XGA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	4651	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Voyager Black	P/166	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA, 8xCD, SB, IrDA, touchpad,Россия	36	2995	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Voyager Plus	P/166MMX	16	2140	TFT	12,1"	PCMCIA,8xCD,SB,Li-Ion,2Mb,Pal out,IrDA,touchpad,Россия	12	4295	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba 460CDT	P/166MMX	32	2200	TFT	12,1"	PCMCIA,800x600,10xCD,SB,trackpoint,IrDA,США	24	5879	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/200	16	1350	DSTN	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,800x600,VRAM 2Mb,Тайвань	12	2964	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	4987	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 1120	P/100	8	810	STN	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, Win95, всемирная гарантия	12	1985		
Compaq Armada 1130	P/120	16	1000	STN	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, Win95, всемирная гарантия	12	2242		
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1000	TFT	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, Win95, всемирная гарантия	12	2506		
Compaq Armada 4120	P/120	16	1080	STN	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,IrDA,touchpad,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 2712		
Compaq Armada 1510	P/120	16	1080	STN	11,3"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 2320		
Compaq Armada 4131T	P/133	16	1400	TFT	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,IrDA,touchpad,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 4568		
Compaq Armada 1520	P/133	16	1080	STN	11,3"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 2605		
Compaq Armada 1550	P/133	16	1400	TFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 4497		
Compaq Armada 7710	P/150	16	1600	TFT	12,1"	MMX,1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	36	от 5854		
Compaq Armada 7730	P/166	16	2160	TFT	12,1"	MMX,1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	36	от 6556		
RoverBook	dx2/66	4	200	DSTN	10,4"	PCMCIA, склад	12	800		
CTX EzBOOK	5x86/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, touchpad, SB(16bit),Win95	12	1600		
CTX Cybernote	P/120	16	810	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,Win95	24	3090		
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	2950		
DTK DNB-586T	P/120	16	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	3080		
DTK DNB-586T	P/133	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	3040		
DTK DNB-586T	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	3170		
CTX Cybernote	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,Win95	24	3290		
CTX Cybernote	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,джойст.,Win95	12	3490		

УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ

Mobile Disk	540/1350 MB, портативный винчестер, LPT-порт	+	370/450	LIMENS	228-1908, 228-1909
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	162		
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	548		
JAZ Disk Iomega	1000Mb	12	120		
ZIP Disk Iomega	100Mb	12	18		

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

CPU IBM 6x86	150+/166+/200+	6	от100	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CPU AMD K5	PR-75, PR-150, PR-166, 5x86-133 (486)	6	40/165	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CPU AMD K5	PR-100	6	от 82		
CPU Intel Pentium	100/133/166 MMX/200	6	от 95		
MB Intel VX/VXc/HX	256k, EIDE, PnP	6	90		
MB Intel VX	ATX ff	6	120		
MB P 75-233	Intel Triton 430VX/HX/TX, 256/512k PLcache	6	75	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB P 75-233	Asus, Iwill, Zida, 256/512k PLcache	6	от 105	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Abit PH5/G5/N5/R5R2/SM5(A), 256/512k, 75-200MHz		12	от 89	ELKO	236-9754, 236-8663
SIMM	1MB, 4MB, 8MB, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	1MB, 4MB, 16MB, 30 pin	12	от 10	COMTRIS	221-3876
SIMM	8MB, 16MB, 72 pin, EDO	12	от 42	COMTRIS	221-3876
SIMM	8/16 Mb, EDO, 60ns, 72pin	6	от 46	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
SVGA card CL5440Pro/64UV+/mx3Trio64V+/S3 Trio64, PCI1Mb		3	15	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2/4/8MbSGRAM, 3D, MPEG		12	140	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card S3WinFast280/Trio64V+/Virge600/ALLIANCE, MPEG, 3D, 1/2/4Mb		12	от 23	ELKO	236-9754, 236-8663
Програматоры	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS	Back 250/400/420VA, PnP, USA, склад	24	от 118	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Smart 1000VA, Net IIIg (+PowerChute), USA, склад	24	625	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 250/420/600VA, PnP, США, склад	12	120	ICS	230-6482
Tripp Lite Omni Pro 280, Win.95, NT, NetWare, OS/2, ПО		24	174	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Smart Int 400, Win.95, NT, NetWare, OS/2, ПО		24	252	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Omni Pro 675, Win.95, NT, NetWare, OS/2, ПО		24	312	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
FDD Sony/Alps	1,44, склад	12	от 21	ELKO	236-9754, 236-8663
Mouse	Mitsumi	6	9	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Multimedia Desktop	серия LV 8000	6	от 105		
Desktop		6	от 35		
MiniTower	2 вида	6	40		
MiddleTower	ATF ff	6	от 95		
MiniTower	MT-101D-VDE, 230W, TUV, серт.РБ,(Winner/Big/Midi)	12	35	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius mouse	easy, 3, MyMouse Treasure/Coral/Cobra, PAL PRO3B	12	от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
Keyboard	KME KB-4501R+9 WIN95 RU/US, склад	12	11	ELKO	236-9754, 236-8663
Наклейки русские на клавиатуру		+	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТЕМЫ	229-2103, 229-2110
Защитные экраны	Basf, 3M, Verbatim, Izovac, 14"/17"/21", полная защита	12	от 19	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 226-9207

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Act. Speakers	Creative SB CS-100, 2x1, 5W	24	23	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Act. Speakers	Creative SB CS-120, 2x1, 5W, тембр	24	25	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Act. Speakers, 8x, 10xCD-ROM Samsung, SB, mouse в асс.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Speakers	YS 260/280/320 (40W/70W/120W)	6	от 30	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
DVD drive	Creative Labs, 6X Kit	?	638	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-Recorder	Compro, 4/8-speed write, SCSI-2,int., Adaptec, 2 CD	?	850	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM-диски	Corel Photo Library, 20000 фотографий	+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM	GoldStar 8-speed, 150ms, 1200kb/s, cache 256kb	12	85	FALCON	234-4322, 234-4470
CD-ROM	BTC, Teac, Panasonic, 12-, 16-speed, склад	6	110	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	8-, 10-, 12-, 16-speed, EIDE	6	от 100	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM GoldStar, Samsung, 8-, 12-, 16-speed		12	от 92	COMTRIS	221-3876
CD-ROM	8-speed, Aztech, Samsung, 2 key, 100% read data, EIDE	6	90		
CD-ROM	12-speed, BTC, 1800kb/s, 125 ms, (4-16xSp.), EIDE	6	110		
CD-ROM	12-speed, <<Optics Storage Maveric>>, 2key, SCSI	6	195		
CD-ROM	16-speed, GoldStar, 2400kb/s, верт./гор.загр., EIDE	6	145		
SB 16 Creative, Vibra2940, SB2890 Creative, ASUS A16CR, SB16+FM		6	30-75		
SB AWE 32 Creative, AWE3600/3670/3900, GM, ПО		12	95		
SB AWE 64 Creative, AWE4380, 64голоса, WaveSynth, 3D, ПО		6	185		
SB Pro2 16bit, stereo, ESS1868, Idema Maesrto Schybert, Edison, 3D		6	20		
SB Pro2 16bit, stereo, SkyRocket, SBProCreative для 386/486, 3D		6	25		
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	48	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB Pro Genius 18Pnp	3D, 16bit, WSS, IDE CD-ROM, MIDI, sp., склад	12	от 17	ELKO	236-9754, 236-8663
SB ESS 1868	16bit, DOS/Win95 drv	6	от 28	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
PCI TV Tuner+CL5446 2Mb, MPEG, VideoCapture, ДУ/1Mb, без ДУ		6	160	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Цифровая студия видеомонтажа MicroVideoDC, SVHS, MPEG		+	960	LIMENS	228-1908, 228-1909

HDD

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Fujitsu	2100Mb, EIDE, PIO4, fast ATA2	6	230	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Fujitsu	2500Mb, EIDE, PIO4, fast ATA2	6	250	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Samsung Winner	1080Mb, EIDE, PIO4, fast ATA2	12	160	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16720	Office Connect Hub/8UTP	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3Com ETHERLINK III, ISA TP/COMBO, 3C509T/C, склад		99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com ETHERLINK XL, PCI COMBO, 3C900, склад		99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect, 4 port TP+coax, склад		99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
Ethernet Card NE-2000	PCMCIA, BNC+UTP, for Notebook	12	90	ASBIS	249-5792, 238-4821
Genius GE2XXX	2000-CX/III-2TP, 2100/2500/CX, PCI, склад	12	от 17	ELKO	236-9754, 236-8663
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit, NE2000, BNC&TP, ISA, PnP	12	24	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	35	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	100	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP 5 кат., 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Ethernet Card Genius	PCI, BNC/UTP	99	30		
Ethernet Card NE2000	Genius, ISA, BNC/UTP	+	24		
Fast Ethernet Card	Genius, PCI, 10/100 Auto, FullDuplex	99	80		
Print Server Genius	Multiprotocol-Novell, UNIX, NT	+	166		
Ethernet Hub Genius	8-ports UTP/1port BNC	+	78		
Ethernet Hub Genius	16-ports UTP/1port BNC/1AUI, RM	+	195		
Розетка RJ45	категория 5	+	6,2		
Patch Panel	24/32/48 RJ45, 5 кат.	+	163		
Patch Cord (1, 2, 3, 5m), коммуникационные шкафы (6U-45U)		+	163		
Кабель	UTP 5 кат., 5(Solid, Patch, Англия), 1м	+	0,45		
Локальные выч. сети, проектирование, монтаж, обслуживание)		+	?		

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp	32-разр.ОС, FullPack, Connect, Merlin	+	от 161	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист.упр.БД для OS/2, версии SingleUser, Client-Serv.	+	от 609	IBA	234-4746
IBM communication Manager, PC3270, TCP/IP и др. комуникацион.продукты		+	от 653	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич.офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?	IBA	234-4746
Lotus Notes	инф. системы на основе Lotus Notes	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Oracle 7	Oracle 7 Server	+	от 14960		
Oracle 7	Work Group Server	+	от 1850		
Oracle 7	Personal	+	от 245		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 851	IBA	234-4746
Power ++ 2.0	Разработка для клиент-сервер, Internet	+	499		
PowerBuilder 5.0	быстрое создание бизнес-приложений	+	295		
PowerDesigner 6.0	создание баз дан. для более 30 СУБД	+	995		
SQL Anywhere 5.5	многоплатформенный сервер баз данных	+	299		
SQL Server Prof	промышленный сервер баз данных	+	995		
VisualAge, VisualGen	виз.ср-ва разр.прилож."клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746
Лиценз. ПО "1С"	игры, мультимедиа-энциклопедии, автокурсы		5-45	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Лиценз. стратег. игры	"Противостояние", Twigger, Red Alert, Z Platinum, и др.		20-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Гарант	БД законодательство РФ, цена снижена на 20%	+	?	РЕГИСТР	249-4128
"Новости внешней торговли": еженедельно, экспресс-информация		+	?	ДЕКЛА-С	222-5800, 232-3171
экспресс-информация, нормативные акты, конъюнктура, контакты		+	?	ДЕКЛА-С	222-5800, 232-3171
Юсиас 3.0/3.1	БД по зак-ву РБ (DOS/WIN) с еженед. актуализ.	+	215/260	РЕГИСТР	249-4128
Юсиас 3.0/3.1	БД "Судебная практика"	+	80/100	РЕГИСТР	249-4128
"ЮрИнформ", БД по зак-ву РБ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.			299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформ", БД по зак-ву РФ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.			299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Предприятия, колхозы, базы Минска, РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win3.11, адапт., дост., установка		+	165		
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win95, адапт., дост., установка		+	200		
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win3.11, сетевая, адапт., дост., установка		+	350		
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win95, сетевая, адапт., дост., установка		+	400		
Анжелика - бухучет, зарплата, склад, плат. док., сметы, Windows		+	20-150	GOLDEN SOFTWARE	263-8971

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Oracle 7, авторизованные курсы, выдача сертификата		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon FC-210/FC-230/PC-770/NP-6012		12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon FC-210/230	A4, 4 к/мин, E16, ручн./автоподача	12	от 400	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Canon FC-210	A4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	A4, 4 к/мин, E-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	A4, а/подача, 4 к/мин	12	от 500	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon NP-1550	A4, 15к/мин	6	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Canon NP 6012	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1496		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1899		
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 50-200%, касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1799		
Canon NP 6212	A4, 12к/мин, 70-141%, ADF, касс.на 250л.+лоток50л.	12	1823		
Canon PC 770	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1199		
Canon NP-4040	A3, 40 к/мин, 50-150%, 2 цв.	15	920	БИСПРИС	220-0926
Canon 150	A3, 15 к/мин	12	650		
Canon 155	A3, 15 к/мин, 65-142%	12	730		
Canon NP-4040	A3, 40 к/мин, 50-150%, 2 цв.	12	899		
Canon NP-4540	A3, 40 к/мин, 50-150%, 2-стор., 2 цв., а/подача	12	1199		
Ricoh FT-5010	A3, 30 к/мин, 50-200%, а/подача	12	1090		
Konica 1012	A3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	A3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 1212	A3, 12 к/мин, масшт., доставка, установка	12	1800	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Olivetti 8004	A4 , 4 к/мин, подача до 50 листов	12	527		
Olivetti 8020	A3, 20 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	A3, 21 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	3720		
Olivetti 8515	A3, 15 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	1960		
Ricoh FT 3030-3055	A4/A3, 15к/мин	15	от 599	БИСПРИС	220-0926
Ricoh FT-4070	A4/A3, 20 к/мин, масшт., цены снижены до 30.07.97	12	898	БИСПРИС	220-0926
Mita CC-35/55	A4/B4, 4/10к/мин, распродажа	12	дог.		
Mita DC-1856	A3, 18к/мин, распродажа	12	2399		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, распродажа	12	дог.		
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, распродажа	12	734		
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт., распродажа	12	1414		
Sharp SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт., распродажа	12	1894		
Sharp SF-2118	A3, 18 к/мин, масшт., распродажа	12	2230		
Mita CC-35	A4, 4к/мин, 750 к/мес., распродажа, скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-55	B4, 10к/мин, 3000 к/мес., распродажа, скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1260	B4, 12к/мин, 4000 к/мес., распродажа, скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1556	A3, 15к/мин, 7800 к/мес., 50-200%, распродажа, скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-35	A4, 4к/мин	12	520		
Mita CC-55	B4, 10к/мин	12	999		
SHARP					
Z-20	A4, 3 к/мин	+	379		
Z-25	A4, 3 к/мин	+	?		
Z-52	A4, 8 к/мин	+	?		
SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт.	+	?		
SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт.	+	?		
Z810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв.тонер	+	?		
SF-2050	A3, 50 к/мин, масшт.	+	?		
XEROX					
XC-520	A4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	12	?		
XC-822	A4, 8 к/мин, 1000 к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
5009 RE	B4, 8к/мин, 1500к/мес., масшт., цв.тонер, склад	12	?		
5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт., склад	12	?		
SHARP					
Z-20/25	A4, 3к/мин, 300/400к/мес., цв.тонер, склад	12	?		
Z-52II	A4, 8к/мин, 800к/мес., склад	12	?		
Z-810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв.тонер	12	?		
SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв.тонер, склад	12	?		
SF-2116/2118	A3, 16/18к/мин, 10/12тыс.к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, цв.тонер, 300/400 коп./мес.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, цв.тонер	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-810/830/840	A4, 8/10/12 к/мин, 70-141%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, 64-129%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2116/2118	A3, 16/18 к/мин, 50-200%, 10000 коп./мес.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Sharp SF-2025/30/35/40	А3, 25/30 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2050/2260	А3, 50/60 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	персональные, формат А4	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Sharp	офисные, формат А3	12	?	ТЕХ	0152-440225, 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин.	12	?	ТЕХ	0162-440225
Sharp Z-25	А4, 3 к/мин, 300 к/мес., лоток, склад, дост.	12	470		
Sharp Z-52	А4, 8 к/мин, 1000 к/мес., склад, дост.	12	725		
Xerox XC-520	А4, 5 к/мин, 500 к/мес., склад, дост.	12	610		
Xerox 5009 RE	А4, 8к/мин, 1500к/мес., масшт., цв. тонер, склад	12	965		
Xerox 5616	А3, 16к/мин, 5000к/мес., масшт.склад, дост.	12	1935		
Xerox 5334	А3,34к/мин, дуплекс, а/год, масшт., цв. тонер, склад, дост.	12	5100		
Xerox XC-520	А4, 5 к/мин	12	575		
Xerox XC-822	А4, В4 5 к/мин, масшт.	12	999		
Xerox 5009	А4, 8 к/мин, 4 цв.	12	720		
Xerox 5201	А4, 4 к/мин	12	485		
Xerox 5316	А3, 13 к/мин, масшт.	12	1999		
Xerox 5616	А3, 16 к/мин, масшт.	12	2200		
К/а	в ассортименте, новые и б/у, гарантия	+	от 220	ДУМИ	268-5875

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Canon CLC-350	А4/А3, 4-20к/мин, 50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-0215
Полноцветные к/а	А4/А3, 2-16 к/мин, от 200%, цены снижены до 30.07.97	12	от 3800	БИСПРИС	220-0926

РИЗОГРАФЫ

Riso TR 1510	А4, 300х300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	А4, 300х400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	А4, 400х400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	А4, 300х400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	А4, 400х400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	А3, 400х400dpi, планш.сканер	12	?		
Ricoh Priport	А3-А4, 140 к/мин, электр. редактор	15	от 4200	БИСПРИС	220-0926

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Типография от А до Я		?	дог.	БИСПРИС	220-0926
Копирама Eu Master	В2, вакуум, прижим, ультрафиолет	?	дог.	БИСПРИС	220-0926
Переплетное, фальцевальное, бумагорезчное оборудование		?	дог.	БИСПРИС	220-0926

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	экраны проекционные	+	от 101		
3M	все виды пленок для графопроекторов	+	от 7		
TK-TEAM	доски для объявлений и эмалированные	+	от 28		
CTX	видео/компьютерные проекторы	+	?	ASBIS	249-5792, 238-4821
Sharp	видео/компьютерные проекторы	+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 2170		
Liesegang	графопроекторы, эпископы	+	от 415		
MW	все типы проекционных экранов	+	от 45		
Kindermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Белые доски	учебные, офисные	+	от 59		

ТЕЛЕФАКСЫ

OKIFAX 460	ЖКИ, а/обрез, цифр. автоотв., 48н.пам., серт.РБ, склад	12	489		
OKIFAX 1050	лазер, 600dpi, факс, копир, сканер, принт, 4ppm, серт.РБ	12	1039		
OKIFAX 4100	лазер, 600dpi, факс, копир, сканер, принт, 4ppm, серт.РБ	12	979		
OKIFAX 2350	лазер, 600dpi, факс, копир, сканер, принт, 8ppm, серт.РБ	12	1609		
OKIFAX 350	Thermal, A4/30 meter roll, 9,6Kbps, 16 grayscales	12	349	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 460	Thermal, cutter, TAD&ECM stand., 48н.пам., 64 grayscales	12	499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti OFX 1000	об.бум.	12	469		
Olivetti OFX 1200	об.бум., а/отв.	12	499		
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об.бум., пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	990		
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, пам, а/отв.	12	от 330	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	+	350/390	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F680BX	ЖКИ, пам 16стр., а/отв.	12	от 340	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F780	м/таб, ЖКИ, а/обр., 12н.пам., спикер, цифр.а/отв.	12	380	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F680/780	ЖКИ, цифр.а/отв, спикер, а/дозв., а/обр., пам.	12	от 345	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Panasonic UF-S1/V60	ЖКИ, цифр.а/отв, спикер, корр.ош., память	12	от 320	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Samsung SF-30	домашний	12	233		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор.набора	12	279		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор.набора, а/под. 10л.	12	312		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	389		
Samsung SF-5500	лаз.печ, ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	895		
Samsung SF-30	домашний	12	233		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н.пам., уск.наб., интерф.для а/отв.	12	279		
Samsung SF-600	а/загрузка, реж.отлож.пер., интерф.для а/отв.	12	312		
Samsung SF-800	90н.пам., а/загрузка, цифр.а/отв.	12	354		
Samsung SF-1600	а/загрузка, реж.отлож.пер., интерф.для а/отв., а/обр.	12	334		
Samsung SF-2800	90н.пам., а/загрузка, ДУ, цифр.а/отв.	12	389		
Samsung SF-30/100/2800	дом., память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Samsung SF-30	домашний, серт.РБ	?	дог.	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Sharp FO-155/355	50 н.пам., ф-и экон.бум. и времени, а/обр.(355)	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-455	50 н.пам, ф-и экон.бум. и времени, цифр. а/отв., а/обр.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-2600	лазерный, на об.бум., 50 н.пам., экон., таймер, а/обр.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	ЖКИ, серт.РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Телефаксы	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Panasonic/Sanyo	900/30МГц, 2-стор.связь трубка-база, память	6	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

АОН "Элис", "Русь"	в ассортименте, определение номера, а/дозвон и др.	6	от 29	IGWT	239-9356, 263-3000
АОН	говорящий, память, секретарь	+	от 38	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T	ТТС, дисплей, память 28 ном.	12	от 53	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 49	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ж/к дисплей, память 28 ном.	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

МИНИ-АТС

Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
AT&T Merlin Legend	4х8-80х200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2х6-16х48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definty G3si	до 400х2400, США, серт.РБ	12	?		
Alcatel 4220	0-36/8-128, серт.РБ, монтаж	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
Coral	цифр., до 3840 портов, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar	1х4-36х112, установка, склад	12	от 188	FALCON	234-4322, 234-4470
GoldStar	4х8-36х112, поставка, монтаж	18	от 756	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar GDK	цифр., до 30х132, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
Harris 20-20	80-10000, США, монтаж	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
Matracom 6500	АТС для активно растущего бизнеса	12	?	АКСИОМА	277-4144, 277-2400
Meridian	цифр., от 32 и более, консульт., поставка, монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NorStar	3х8, 6х16, 8х32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung, поставка со склада, гарантия		12	от 325	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт.РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334
Panasonic KX-T	офисные станции, от 2х6	12	от94млн.	ЧП ЯНКИН	222-3807
Zodiak	3х10-48х480, поставка, монтаж	18	от 685	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
Мини-АТС	поставка, монтаж, сервис, ПО, серт.РБ	12	от 270	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Citizen	карманные, научные	12	от 5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит., распродажа	+	525т.р.	ДЖЕНТИ	0239-570-700
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит.	12	от 19,8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит.	12	от 18,7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435	16 р., дв. пит.	12	от 21,8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888/852	12р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит.	12	от 15,4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio, Sharp в ассортименте		+	от 3	ДЖЕНТИ	0239-570-700

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Citizen, Casio, Sharp	8-128 Kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128Kb, русифицированная, PC-совм., переводчики	+	б/нал.	CCM	249-3006, 249-9103
Citizen	рус., 32, 64кБт, календарь, буд., алф.	12	от 37,7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Language Teacher, анг./рус.перев., зап.кн., 450тыс.сл., 5мод.		12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon QS-100	А4, рус./лат., корр.ош., луч.маркер, буфер 30зн.	12	190	Электросервис и К	266-0215
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., кор.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., корр.ош., пам. 80, автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti ET 2450MD	А3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Optima	серт РБ	12	дог.	ДЖЕНТИ	0239-570-700
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.	12	от 105	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Магазин	канцтовары (более 300 наимен.), бумага, кл.карандаш		?	АДЛ-МЕД	268-4712
"Товары для офиса"	деловые наборы, дискеты, папки, ручки 50 видов		?	АДЛ-МЕД	268-4712
Канцтовары 1500 наим., калькул., печати, штампы, бухбланки, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
3M	проекторы, пр.панели, аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Канцтовары ведущих фирм Европы			?	ИЛОРИЯ	220-1783

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Весы торговые	в ассортименте: 2, 3, 5, 6, 10, 15, 20, 50, 100, 500 кг		?	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Кассовые аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции	18	от12м.р.	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Лента для кассовых аппаратов в ассортименте			?	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Этикет-пистолет Open Data, расходные материалы		+	52,4	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Elite ECR-1200	госреестр, 10 отд.програм., отчеты, 2 дисплея, денящик	12	650/750	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olibell CRF-1000	госреестр, 8 отд., работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olibell CRF-1000, "Прима", BM 8005, денящик, госреестр, низкие цены		12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olibell CRF-1000, б/у, денящик, госреестр, документы для рег. в ГНИ		18	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261

УПАКОВКА

Клейкие ленты:скотч, 2-стор., маскировочные, монтажные		?	
Машины для упаковки в термоусадочную пленку, тунельные		?	
Оборудование для вакуумной упаковки		?	
Упаковочные аппараты:настольные, ручные:для уп.коробов, мешков		?	
Пленка термоусадочная, пищевая для продуктов, ширина 30, 45, 60 см		?	
Мешки, пакеты и сумки пищевые (бум., п/э, со спец.покр.), мусорные		?	

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Барабаны, картриджи, тонеры, запчасти для Canon		+	?	Электросервис и К	266-0215
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Картриджи, тонеры для Sharp, Canon, Xerox, Panasonic, Mita, заправка		+	от 7,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонер к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Sharp, Mita - картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Картриджи Е16/300 для Canon 230/210		-	75	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Тонер	Canon 4000, 1500 г, черный, цветной		80	ЮНИЛЭНД	245-2206
Тонеры, картриджи, барабаны, заправка, ремонт, Canon, Ricoh, Mita, Sharp			?	КОПИПРО	239-6721
Тонеры, девелоперы, картриджи для Canon, Ricoh, Mita, Sharp, RX			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонер	Canon NP 4000, 1,5 кг-20000 копий		80	БИСПРИС	220-0926
Тонер	Ricoh 4000, 250 г-60000 копий		15	БИСПРИС	220-0926
XEROX, SHARP	Тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
SHARP, XEROX	Расходные материалы		?	КопиТрейдСервис	266-5225, 266-1464
CANON, KONICA	Расходные материалы		?	КопиТрейдСервис	266-5225, 266-1464

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Картриджи	к HP LJ, HP DJ, Canon, Epson Stylus		?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи	к HP DJ, Canon, Epson; color, black, заправка		от 13	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		от 3	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP 4, 4L, 4P, 5L		от 68	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к OkiPage 4W, OL 600/610ex, Oki fax, original		?	BELABM	234-7972, 234-2252
Картр. к HP DJ3x, 5x, 600, 850C, 1200c, 1600c, Canon, Epson, чернила, запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к струйн. принтерам Epson, Canon, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к лазерным принтерам HP LJ 4L, 4V, 5L, 4MP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 750, 1000C, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200C, 1600C	+	от 27	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к матричным принтерам Oki, original	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Картриджи	к матр.пр.Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.	+	от 4	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к Canon BC01/02/20/21, Epson400/800/820/1000, цв.	+	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к Epson EP-L3000/5000/5200/2600, Panas.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4+/4M, 4V, 5L5P/5MP		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи для лаз. принт. HP LJ, Oki, Panasonic, заправка		+	от 14	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ, доставка	-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных пр. Canon, HP DJ, Epson		+	от 13	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для матричных принтеров Epson, Oki, Star и др.		+	от 3	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 color			41	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 black			33	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra E			65	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra R+			281	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Optra E photoconductor			85	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Раходные материалы	HP LJ, II, III, IIP, IIIP, 4P, 4L, 4, 4M, 4M+, 5L, 5P	+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Тонер-картридж	HP LJ II(D,P/+), III(D,P,Si), 4(L/P,V,+,Si), original HP	12	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонеры, картр. к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/P/M/V, 5L/P, Epson, Panas.запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox		12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонер	к лазерным принтерам HP, Panasonic, заправка	-	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Чернила Black, HP, Canon, Epson, Olivetti, Fujitsu, Oki, Apple, Xerox, Samsung			1,5-6	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP, Canon, Epson, Olivetti, Oki, Apple, Lexmark, Samsung			от 5	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon	+	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Чернила, заправки	HP, Epson, Canon, BJ	-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478

ТЕРМОБУМАГА

Термобумага	210х30, Германия	-	от 1,36	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Andrax fax	210х30, Германия	-	1,25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага	210х30, 210х15, 216х30, доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Термобумага	210х30		от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Термобумага	210/216х30, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Термобумага	210х30, 216х30		65т.р.	СНАП	277-8061
Термобумага	210х30, Финляндия, Германия		1,35	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649

БУМАГА

Amicus office	А4, 80г/м, 500л.		от 4,7	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
Polspeed, Polcopy, Pollux, А4, 80г/м, 500л.			от 4	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
А3/А4, рулон 210/420мм, Швеция, Беларусь			?	СНАП	277-8061
Canon, А4, А3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия			от 165т.р.	Электросервис и К	266-0215
Бумага, А4, А3, писчая, для факсов, к/а, принтеров, беспл.доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Xerox Business	А4/А3, 500 листов, 80 г/м		4,5/9		
Xerox Colotech	А4, 500 листов, 100 г/м		10		
Xerox Colotech	А4, 250 листов, 160 г/м		20		
Xerox	А4, для струйных принтеров, 200 л.		15		
Писчая	А4, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Офисная	А4/А3, 50-80г/м., Финляндия		2,4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Офисная	А4/А3, 500л., 75-80г/м., Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Цветная	А4, 500л., 80 г/м, Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
ЛБК-1-210/240/390/420ммх12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Лента 210, 420мм, рулон, 100п.м, пластмассовая втулка, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57х2, 69, 76, 76х2мм, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Самокопир. А4/А5; 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Бумага для факса, принтера, для копира, писчая, самокопирующая, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Чековая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		1900-2200		
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от 3500		
Элитный картон	за тонну		от 4000		
Stroumpack	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от 2250		
Для к/а	А4/А3, за пачку		4,53/9,2		
Raflatak	самокл., белая, цв., металлизир., за лист		от0,35		
DataCopy	А4/А3, 500л, 80 г/м		от 4-8	ДАВТРЕЙД	234-1649
CopySeven	А4/А3, 500л, 80 г/м		от 3,8-7,8	ДАВТРЕЙД	234-1649
MasterCopy	А4/А3, 80 г/м, Россия		от 35т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649
KaskadCopy	цветная в ассорт., А4/А3, 500л, 80 г/м		от 8,6	ДАВТРЕЙД	234-1649

БУМАГА (продолжение)

ЛБК 210/240/420х12, короб 2 т. лист.			от 14,5	ДАВТРЕЙД	234-1649
Лента для принтеров (рулоны 210, 310, 420мм), доставка			?		
Лента чековая (ширина ролика любая), доставка			?		
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (А3, А4), доставка			?		
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка			?		
Термобумага (210х30), доставка			?		
Коробки из гофрокартона, доставка			?		
VilatCopy	А4/А3, 80 г/м, 500л, белизна 93%		от 85т.р.		
VilatWriting	А4/А3, 65 г/м, 500л, белизна 86%		от 75т.р.		
VilatWriting	А4/А3, 60 г/м, 500л, белизна 90%		от 60т.р.		
VilatTyping	А4/А3, 5 кг, белизна 75%, за 1 кг		17т.р.		
Газетная	за тонну		14000т.р.		
Офсетная №1	за тонну		24000т.р.		
Книжно-журнальная для офсетной печати, за тонну			19000т.р.		
Типографская №2	за тонну		16000т.р.		
Самоклеящаяся белая 3-х видов			от 1,05		
Самоклеящаяся флуоресцентная			от 1,85		
Пленка самоклеящаяся в ассортименте			от 2		

АУДИО-, ВИДЕО-, ФОТО- И БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

ВП GoldStar RN-800AW	2 гол., а/трекинг., а/очист.гол., PAL/SECAM/NTSC	12	168		
TV GoldStar CF20E20B	51 см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
TV GoldStar CF29C36X	72 см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. TXT	12	680		
TV Casio LCD color	диагональ 7, 8, 10 см, карманные, автомобильные	12	б/нал.		
Цифр. фотокамеры Casio, 320х240, 640х480, PC-link for Windows		12	б/нал.		
Кондиционеры	в большом ассортименте	12	от 325	КЛИМАТ	231-1096
Электросушилки	для рук (Австрия)	12	от 310	КЛИМАТ	231-1096

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Бильярды всех размеров с доставкой и установкой			?	РУПТУР	255-2024
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд			?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб .б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия			?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска			?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			?		
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)			?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			?		
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Печать на упаковочных материалах			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Изготовление визиток, бланков, наклеек и т.п.			?		
Разработка рекламной и полиграфической продукции			?		
Щиты, вывески, световые короба, обьемные буквы			?		
Цветная и черно-белая ксерокопия А4-А3				МВС	261-2523
Поставка самоклеящихся этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Изготовление оригинал-макетов этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Все виды наружной и внутренней рекламы			?		
Плоттерная резка пленки			от 1		
Цветная печать на струйном плоттере			?		
Наружная реклама (выносные и стац. щиты, вывески, указатели)					
Оформление рекламных экспозиций и выставок					
Цветная печать на струйном плоттере. Плоттерная резка пленки					
Издательские услуги (плакаты, проспекты, календари, этикетки, упаковка)					
Фирменный стиль (знаки, визитки, бланки, приглашения, конверты)					
Сувенирная продукция - поставка и нанесение информации				ПУШНОВ и К	264-1365
Календари, буклеты, плакаты, папки - разработка и изготовление				ПУШНОВ и К	264-1365
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки			?	КАМТАТ	231-9405
Фирменный стиль, плакаты, календари, проспекты, буклеты, этикетки			?		
Репростудия и типография "под ключ"			?		
Macintosh-совместимые компьютеры и периферия			?		
Цветопробное оборудование Rainbow и Matchprint от Imation (3M)			?		
Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час - 6 дней (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Датеры, нумераторы, подушки, мастика, самонаборн.штампы и др. (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Печати металлические, пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные) (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфические услуги (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Бэджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковки (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Нанесение информации на ручки, папки, ежедневники и др. (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Печати, штампы, визитки			?	ИЛОРИЯ	220-1783

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Диагностика и ремонт к/а, принтеров, факсов, восстановление и заправка				Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
картриджей Canon FC-2/300/310/210/230, Sharp Z-20/30/50,				Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Xerox 5305/5009/5310/5220/XC-520, HP LJ 2/3/2P/3P/4/4P/4L/5/5P/5L/6P				Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Запись и копирование на CD-ROM		+	?	IBA	234-4746
Запись и копирование на CD-ROM (диски Verbatim) 1 Mb			0.015	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox и Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка картриджей к/а Sharp, Xerox		+	?	ТЕХ	239-9865
Модернизация и ремонт компьютеров			?	COMTRIS	221-3876
Модернизация и ремонт ПК, периферии, мониторов, БП			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Модернизация компьютеров, сети "под ключ"		+	?	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Обслуживание ВТ, скорая компьютерная помощь			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0480
Ремонт к/а		+	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт бытовой техники Sharp и др.		+	?	ТЕХ	239-9865, 220-0897
Ремонт факсов Panasonic, Toshiba и др., ПК и др. оргтехники		+	?	ДУМИ	268-5875
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров		+	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Расходные материалы, заправка и ремонт к/а			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Ремонтно-строительные работы			?	ТАНОВА	222-3442, 227-0660
Тестир. линий, Internet, системы "под ключ", консультации		+	?	АКСИОМА	277-4144
Техпомощь и консультации по ОС (OS/2, Windows) а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам, сетевым технол., лекции, семинары, обучение		+	?	IBA	234-4746
Установка мультимедиа			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0479
Установка и оптимизация сетей, абонентское обслуж., подбор модемов		+	?	АКСИОМА	277-4144
Internet: разм. презентаций, консалтинг, поиск возможных дел. партнеров			?	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Sharp, Mita - ремонт, сервисное обслуживание к/а		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

ДВП, лист 2140х1520х3,2 мм			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Известь гидратная в мешках, 16 кг, доставка			4000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Керамическая плитка (Испания, Италия за 1кв. м)			11-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Клей для керамической плитки Keracoll (Италия) наруж./внутр. работ, (1кг)			0.4	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)			14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Краны (Италия)			60-110	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Маты и плиты теплозвукоизоляционные			дог.	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Обои (Италия)			6-14	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плитка Гресс (Италия за 1кв. м)			14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плиты отдел. гипсоволокнистые Авангард-KNAUF, доставка			3	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Смеси шпаклевочные, облицовочные			дог.	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	294-3788, 294-1473
Стекло узорчатое "Метелица", тонированное в массе, оптом			?	ВЫСЬ	253-7069, (0225) 40-438
Трубы медные (Италия за 1п. м)			2.6-3.5	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)			90	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Цемент М400/М500 в мешках, 50 кг, доставка			75000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Шифер 8-волновой, доставка				ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др. пиломатериалы			?	ФЛОС	260-3091, 260-1989

РАЗНОЕ

Гидроизоляционные и кровельные работы			?	РИГЕТИ	278-4034
Женские гигиенические пакеты, в ассортименте			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Изготовление памятников			?	ОЛДРИН	210-2055
Интернет для всех и каждого: полный комплекс услуг			?	WWW BELARUS	276-8371, 227-1517
Лечебная косметика Мертвого моря (Израиль), в ассортименте			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Ремонтно-строительные работы			?	РИГЕТИ	278-4034
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели			?	ФЛОС	260-3091, 260-1989

АВТОМАГАЗИН

Модель	Комплектация	Тип двигателя	Раб. объем, куб.см	Мощность, л.с.	Макс. скор., км/ч	Тип кузова	Дверей/мест	Год выпуска	Цвет	Примечание		Цена	Продавец	Телефон
MAZDA														
121 1,3i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1300	75	168	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$	9.200	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,4i	ЦЗ,ГУ,И,ПБ,А2	Б	1350	75	170	Х	3/5	97	на выбор	не растаможен	$	11.480	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1491	90	176	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	12.380	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,8i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1840	115	194	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	13.870	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,0i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1991	117	202	С/Х	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	16.800	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	2497	167	230	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$	21.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
XEDOS 6 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	1995	145	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	23.400	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
XEDOS 9 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,А,АПС,ППС,БК	Б	2497	167	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	29.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
MPV 3,0iV64	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,ОБ,БК,ППС	Б	2998	155	210	М	5/7	97	на выбор	не растаможен	$	25.390	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872

АВТОМОБИЛИ

Москвич 2141, выпуск 1991г.	2000		226-8799

ЗАПЧАСТИ

Запчасти к тракторам в ассортименте			224-4667

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Грузоперевозки по СНГ попутным автотранспортом, лицензия	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Автоуслуги (1-25 т, 8-100 куб.м, лицензия), любые страны, любая форма оплаты	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м, лицензия)	?	АВИСА	255-4228, 251-6114

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»

8Д - 8 динамиков
А2Э - антенна с э/приводом + 2 динамика
ABS - антиблокировочная система
АПС - антипробуксовочная система
АТ - автоматическая коробка передач
ВС - велюровый салон
ГУ - гидроусилитель руля
ДО - дополнительное отопление
И - иммобилайзер
К - кондиционер
КК - круиз-контроль
КС - кожаный салон
Л - люк
ЛД - литые диски
ОБ - основа для багажника
ПБ - подушки безопасности водителя и пассажира
ПБВ - подушка безопасности водителя
ППС - подогрев передних сидений
ПС - противоугонная сигнализация
ПФ - противотуманные фары
РК - регулировка руля по высоте
РП - радиоподготовка
СС - стереосистема
ЦЗ - центральный замок
ЭЗ - э/привод зеркал
ЭЗП - э/привод зеркал с подогревом
ЭОП - электропривод передних окон

РЕЙТИНГ

Лето-97: и снова на Черное море

Начало летнего туристского сезона... В силу ряда причин непросто хотя бы приблизительно определить его дату. Может ли считаться началом этого сезона развертывание активной рекламной кампании туристических фирм? Или, может быть, проведение первой туристической ярмарки-распродажи, по результатам которой, в принципе, можно определить конъюнктуру спроса на рынке туруслуг? Началом туристского сезона можно посчитать также первый авиачартер на морской курорт: в нынешнем году это был анталийский рейс 30 апреля.

Однако, предугадывая возможные возражения, за «точку отсчета» мы решили взять дату первого чартерного авиарейса в Болгарию – страну, отдых в которой на протяжении нескольких лет является самым популярным среди белорусских туристов. И именно на этот момент мы попытаемся проследить конъюнктуру предложений на рынке туристических услуг.

Естественно, 1-е место, как и в прошлом, позапрошлом, да и, видимо, более ранних годах, по количеству публикуемой рекламы заняла **Болгария**. Осенне-зимние политические катаклизмы и *устойчивые* слухи о *неустойчивом* экономическом положении не помешали большинству белорусских турфирм сделать основную ставку именно на эту страну. Впрочем, многие профессионалы белорусского турбизнеса накануне сезона выезжали в Болгарию, и поэтому данный выбор ни в коем случае нельзя считать недостаточно продуманным.

Масса курортов (Золотые пески, Солнечный берег, Албена, Солнечный день и т.д.) представлены нынче на белорусском рынке, причем отдельные фирмы предлагают своим клиентам несколько «мест дислокации», иные же специализируются на одном конкретном курорте, именно на него делая ставку в своей рекламной кампании. Для доставки туристов к месту отдыха используются авиация, железная дорога и комфортабельные автобусы. Что же касается цен, то они примерно равны или не намного выше прошлогодних. Впрочем, при обилии разнообразных предложений весьма сложно говорить даже о среднем уровне цен.

Как и в соответствующий период прошлого года, **Турция** заняла 2-е место по количеству публикуемой рекламы. Это вполне закономерно – ведь на протяжении нескольких лет страна остается местом комфортного и относительно недорогого отдыха белорусских граждан, чей доход выше среднего. В нынешнем году на турецком направлении появился отдых на полуострове Мармарис. «Раскрутка» нового регулярного авиачартера, безусловно, потребовала от турфирм солидных вложений в рекламу.

Испания – обладательница 3-го места на белорусском рынке туристических услуг – представлена восновном традиционными маршрутами (Коста-Брава, Коста-Дорада, Балеарские и Канарские острова). Слухи о возможном открытии регулярного авиачартера на юг Испании оказались сильно преувеличенными, и посему немногочисленные туры на курорты Коста-дель-Соль предлагаются с вылетом из Москвы или Варшавы. Что касается отдыха на Балеарских островах, то тут, кроме традиционной Майорки, делались попытки популяризации еще одного, по слухам, не менее прекрасного острова Ибица. К сожалению, недостаток средств и отсутствие поддержки со стороны фирм, традиционно работающих на испанском направлении, дезавуировали эту, в общем-то, интересную идею.

Осенне-зимне-весенний лидер – **Чехия** – в начале летнего сезона занял 4-е место по количеству опубликованной рекламы. Это еще раз доказывает, что экскурсии по известным чешским городам (Прага, Карловы Вары, Карлштейн), а также отдых в горах по-прежнему популярны среди белорусских граждан. Большинство предложений рассчитаны на отдых взрослых с детьми или чисто детских групп. Впрочем, последнее в условиях жесткого требования белорусских властей о необходимости наличия у детей паспортов становится весьма проблематичным.

Отдых на **Украине** (Крым, Одесская область и т.д.) занял 5-е место по количеству предложений. Данный результат вряд ли можно считать абсолютно объективным -- ведь в условиях экономического кризиса и перманентных проблем с выдачей паспортов (сначала заграничных, а сейчас -- национальных) относительно недорогой отдых во «всесоюзной здравнице» остается единственно доступным для многих белорусов (за исключением, естественно, отечественных турбаз). Другое дело, что турфирмы не стремятся вкладывать деньги в рекламу этого направления, зачастую рассчитывая на «самотек» туристов.

Италия заняла 6-е место, но это отнюдь не предел, а скорее результат достаточно вялой рекламной кампании большинства турфирм, работающих на данном направлении. Впрочем, с открытием 6 июня нынешнего года регулярного авиарейса Минск–Рим ситуация может коренным образом измениться.

Греция и **Франция** разделили 7-е и 8-е места по количеству опубликованной рекламы, набрав равное количество баллов. К сожалению, совсем немного фирм предлагают своим клиентам отдых на земле древней Эллады, причем солидные предприятия, способные вложить большие средства в рекламу или организовать информационные туры, отсутствуют среди них напрочь.

Франция на белорусском рынке туристических услуг представлена традиционными экскурсионными маршрутами, а также автобусными турами на Лазурный берег. Последнее выглядит смешно и немного грустно: представьте туриста, более суток едущего автобусом на самый шикарный европейский курорт. Увы, в условиях нынешней экономической ситуации открытие регулярного авиачартера в Ниццу остается только в мечтах фантазеров от туризма.

Как ни странно, **Кипр**, вошедший в прошлом году в тройку лидеров по количеству принятых белорусских туристов, по объему опубликованной рекламы достиг только 9-го места в начале сезона «Лето-97». Ни в коем случае нельзя говорить о падении интереса к отдыху на «острове любви». Скорее мы имеем дело с достаточно новым в белорусском туризме явлением: деньги, отданные в прошлых сезонах на «кипрскую» рекламу, оказались достаточно выгодными «инвестициями в будущее». На сегодняшний день Кипр у всех на слуху, количество постоянных «кипрских» клиентов велико, и поэтому дополнительная реклама этого направления не столь актуальна.

И замыкает десятку лидеров **Тунис**: единственная африканская страна, у которой к тому же нет прямого сообщения с Беларусью. О планировавшемся авиачартере из аэропорта «Минск-2» забыли, похоже, даже директора турфирм, работающих на тунисском направлении. И тем не менее полеты из Варшавы достаточно удобны и относительно недороги, а количество желающих посмотреть африканскую экзотику даже в условиях довльно значительной жары позволяет профессионалам турбизнеса надеяться на определенный поток клиентов.

Не надо быть большим специалистом в сфере туризма, чтобы предсказать стабильность тройки лидеров на ближайшие 3 месяца. Что же касается остальной части нашего рейтинга, безусловно, она будет меняться. В какую сторону -- зависит от множества экономических и политических факторов, немного от моды и в очень большой степени -- от маркетинговой политики крупных белорусских турфирм.

Павел КОТОВ

«Горячая десятка» начала туристского сезона

Страна	Место	% от общего количествава предложений
Болгария	1	21,4
Турция	2	12,2
Испания	3	7,7
Чехия	4	6,0
Украина	5	5,5
Италия	6	5,4
Греция	7-8	4,3
Франция	7-8	4,3
Кипр	9	4,0
Тунис	10	2,1

НОВОСТИ

Не ограничиваясь обычной рекламой в газетах, на радио и ТВ, ряд белорусских турфирм («Сакуб-Холидей», «Белинтурист», «Белориентир» и др.) пошли на создание пейджингового информационного канала. Теперь для того, чтобы получить информацию об интересующем маршруте, клиенту достаточно продиктовать сообщение оператору пейджинговой станции, который, в свою очередь, передаст его вышеупомянутым турфирмам. После этого остается только сидеть у телефона и ждать предложений от сотрудников турфирм.

Идея, в принципе, оригинальная и достаточно хорошая. Однако стоит напомнить, что еще два года назад газета «Туризм и отдых» пыталась организовать своеобразную «горячую» линию, по которой желающие поехать в путешествие могли сообщать данные о себе. Тогда этот проект оказался малоэффективным, и вряд ли использование пейджера исправит положение.

С большей пользой пейджинговый информационный канал можно будет использовать для передачи информации о «горящих» путевках, потребности в местах, т.е. как средство коммуникации между турфирмами.

Известная своими нетрадиционными подходами к рекламе турмаршрутов, фирма «Санни Трэвел» стала соорганизатором еще одного интересного мероприятия. С 18 по 25 июня в ресторане «Испанскі куток» с ее участием проводится «Кипрский фестиваль», куда приглашены певцы и танцоры с «острова любви». Кипрские национальные блюда будет готовить шеф-повар 5-звездочного отеля *Hawaii Beach* (Лимассол).

В первый вечер фестиваля состоится прием для представителей дипломатического корпуса, профессионалов турбизнеса и прессы. А каждый участник мероприятия сможет получить 5%-ю скидку при покупке турпутевки на Кипр в фирме «Санни Трэвел».

Соб. инф.

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Прага-Вена	Э	6	авто	пост.	3* в Вене	звт, экск., медстрах	Минск	$315, скидки детям	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
БОЛГАРИЯ	Албена	О	12	авиа	пост.	3*	по выбору	Минск	от $470	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Албена, Несебр, Балчик	О	12	авто/авиа	пост.	отель, ч/коттеджи	по выбору, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск, Минск-2	от $175/330	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Албена, С.берег	О	12	авиа	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., трансфер, бальнеология	Минск	$152 +проезд	МИНСК-ТУРИСТ	223-9791 223-8266
	Албена, С.берег	О	12	авиа	пост.	2-3*, ч/коттеджи	звт, трансфер, медстрах	Минск-2	от $340	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9128
	Албена, С.берег, З.пески, С.день	О	12-15	авиа, ж/д, авто	май-сент.	2-4*	экск., гид-представитель	Минск	от $255	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Ахтопол, Велинград	Д	12/20	авто	пост.	отели, коттеджи	4-раз. пит.	Минск	$285/385	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Балчик	О	15	авто	пост.	2*	звт, п/панс., экск., медстрах	Минск	по спр.	САГАТУР	236-3572 251-2335в Козлова, 29
	Варна, Балчик, Созопол, З.пески, С.берег	О+Д	10-14	авиа, авто, ж/д	пост.	2-3*, корпуса	п/панс., трансфер	Минск	от $190	КАСТРОТУР	277-1496 277-1495
	З.пески, С.берег, Несебр	О	11-12	авиа	пост.	2-3*, апарт.	звт, п/панс., экск.	Минск-1, Минск-2	от $350, скидки детям	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Кранево, Приморско	О	12	авиа/авто	пост.	2*, коттеджи	по выбору	Минск	от $280/195	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	Несебр	О	11	авто	пост.	ч/отель	звт, 50 м от моря	Минск	$170 - до 12 лет, $250	АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	Несебр, С.берег	О	12	авиа	пост.	3*, апарт.	звт, обз. экск. по Несебру, трансфер	Минск	от $317	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 211-0181
	Обзор	О	12/19	ж/д, авто	пост.	2*, ч/отель	без пит., гид, медстрах	Минск	$260/285	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-7083 226-7566
	Обзор	О	14	авто	пост.	коттеджи	по выбору, медстрах	Минск	170 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	по выбору	Д	12	авиа	июнь	2*	панс., экск., педагоги	Минск	$355	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	пос. Равда, С.берег, Китен	О	от 12	авто/авиа	пост.	ч/коттеджи, гостиницы	трансфер, медстрах	Минск	$190 - взр., $130 - дет./от $345	СМОЛЯНКА	229-2385 229-2585 241-0340
	С.берег	О	12	авиа	пост.	2-3*	а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $320	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880 215-7809в
	С.берег, З.пески, Албена	О	12	авиа	пост.	2-3*	звт, п/панс.	Минск	от $355	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	С.берег, Несебр, Приморско, Дюни	О	12	авиа/авто	пост.	2-4*, коттеджи	без пит., звт	Минск	$375/190	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	С.берег, Несебр, Созопол, Китен	О	12	авиа	пост.	2-3*, апарт.	экск., трансфер, а/б	Минск-2	$300-500	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
	С.берег, Созопол	О	12	авиа	пост.	2* (с удоб.), коттеджи	звт, а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $275/315	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	С.берег, Созопол, Китен, Несебр, Албена и др.	О	12	авиа/авто	июнь-сент.	2-4*, ч/квартиры	по выбору, экск. в Турцию, трансфер	Минск	от $350/200	РЭСПО	264-8535 Филимонова, 24
	С.берег, Созопол, Несебр	О	12	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $325	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Сарафово, Бургас	О	12	авиа	пост.	2*	п/панс., экск., гид, страх. полис, ваучеры	Минск-2	290 у.е.	ТУРЛАЙН	232-4677 232-4155
	Св. Константин и Елена	О	12	авиа	пост.	1-3*	звт (шв. стол), гид, трансфер, медстрах	Минск	от $355	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-7083 226-7566
	СЕМЕЙНЫЙ И ДЕТСКИЙ ОТДЫХ - СОЛНЕЧНЫЙ БЕРЕГ, НЕСЕБР (авиа, проживание детей до 5 лет - бесплатно)								от $300	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 241-0340д
	СЕМЕЙНЫЙ ОТДЫХ В НЕСЕБРЕ (Солнечный берег) В ИЮНЕ-СЕНТЯБРЕ (авиа, отель «Ночная панорама», завтраки - 345 у.е., полупансион - 390 у.е., без питания - 305 у.е., значительные скидки детям до 12 лет)									ТАНОВА	227-0660 222-3442 227-6779
	Созопол	О	12	авиа	июнь-сент.	ч/отели	по выбору, трансфер, медстрах	Минск	от $320, скидки детям	ОСТ'КОМ	233-3704 213-4378 274-9351
	Созопол, Несебр, Обзор	О+Э	от 11	авиа, авто	пост.	2-3*, ч/виллы	по выбору, медстрах, курорт. сбор	Минск	от $360	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
	СОЛНЕЧНЫЙ БЕРЕГ, СОЗОПОЛ (12 дней, авиа - от 285 у.е., значительные скидки детям до 12 лет). ПРОДАЖА АВИАБИЛЕТОВ									НАДЗЕЯ	224-0544 266-2869
ВЕЛИКОБРИТАНИЯ	ОБУЧЕНИЕ, ОТДЫХ, ЭКСКУРСИИ (авиа из Минска, от $1285), ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ (от 5 дней, авиа из Минска, от $745)									АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Лондон, Лондон-Брюссель-Амстердам-Берлин	Я+Э	12	авто	июнь-июль	в семьях	панс., экск., музеи	Минск	от $480	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
ВЕНГРИЯ	оз. Балатон, г.Балатонфюред	О	10	авто	еженед., пт	3*	панс., экск. в Будапешт, на п/о Тихань, оз. Хевиз	Минск	от 290 у.е.	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
ГЕРМАНИЯ	оз. Мюриц	О+Э	7, 10	авто	ежемес.	4*, пансионат	звт, виза, медстрах	Минск	от $380	ДОМИНТ	231-6759 227-7368
	РЕГУЛЯРНЫЙ РЕЙС БЕРЛИН-ГАМБУРГ-ГАННОВЕР. ОФОРМЛЕНИЕ ВИЗ ДЛЯ ПАССАЖИРОВ (по воскресеньям и средам, автобус Mercedes, виза - DM90, билеты - DM130-150)									БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
ГРЕЦИЯ	Катерини, Халкидики	О	10-12	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск. по заказу, трансфер, медстрах	Минск	от $517, скидки детям	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	Олимпия	О+Э	11	авто/авиа	пост.	апарт.	по выбору, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск, Минск-2	от $325/480	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Паралия, Катерини, Халкидики	О	10-12	авиа, авто	пост.	2-4*, апарт.	по выбору	Минск	от $380	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $540	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	пост.	2-5*, апарт.	экск., трансфер, медстрах, виза, а/б	Минск-2	$470-1065	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
	Халкидики, Паралия, Катерини	О	10-13	авиа	пост.	2-4*, апарт.	по выбору	Минск	$220 + авиа	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск.	Минск	от $450 + виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
	Каир, Красное море, круиз по Нилу	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	пн	3-5*	п/панс. (шв. стол), экск., гид, трансфер	Минск, Киев	от $560	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 211-0181 0222-415900
ИЗРАИЛЬ	по выбору	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	п/панс., медстрах, визовая поддержка	Минск	от $850	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	по выбору	О, Э	8, 15	авиа Boeing, EL AL	пост.	3-5*	экск./гид-представитель	Минск	от $680	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ИСПАНИЯ	Барселона (Ллорет-де-Мар, Тосса-де-Мар)	О	10	авиа	июнь-сент.	2-4*, апарт.	по выбору, экск., трансфер	Минск-2	от $610	РЭСПО	264-8535 Филимонова, 24
	ВСЕ ЛУЧШИЕ КУРОРТЫ СРЕДИЗЕМНОГО МОРЯ (7-14 дней, отели 2-5*, трансфер, гид, прокат авто). СКИДКИ ДЕТЯМ!!!								от 480 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	226-9299 235-9353в
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Коста-Брава	О+Э	10	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск., музеи, трансфер	Минск-2	от $635	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	Коста-Брава, Коста-Дорада	О	10-11	авиа	пост.	3-4*	п/панс., обширная экс. прогр.	Минск-2	от $660	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Коста-Брава, Пляже-д'Аро	О	12	авиа	с 24/06 пост.	3*	п/панс., экск., гид, виза, страх. полис	Минск-2	от 650 у.е.	ТУРЛАЙН	232-4677 232-4155
	Коста-Брава, Салоу	О	10	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $650	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Коста-Брава, Салоу, о.Майорка	О	10	авиа	пост.	2-4*, all inclusive	экск., трансфер, медстрах	Минск	$620-1200	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
	Коста-дель-Соль, Канары, Балеары	О	8, 15	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск. прогр.	Минск, Москва, Варшава	от $680	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Коста-Дорада, Коста-Брава	О	10, 11	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск. прогр.	Минск	от $638		
	Коста-Дорада, Коста-Брава, Коста-дель-Соль	О	10, 11, 14	авиа	пост.	2-4*	звт, п/панс., трансфер, медстрах	Минск-2	от $763	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	Коста-Дорада, о.Майорка, о.Тенерифе	О	8, 11, 15	авиа	май-окт.	3-5*	экск., гид-представитель	Минск, Москва	от $740	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	о.Тенерифе, Малага	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*, апарт. частных клубов	по выбору, экск., прокат авто	Москва	от $530	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	о.Тенерифе, Малага, о.Ибица	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Минск-2	от $530	ТЭБ-ТУР	213-1342 229-3589
	ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (Коста-Брава, Коста-Дорада, авиа, 10 дней, от $600). АВТОБУСНЫЙ ТУР (14 дней, из них на море - 8 дней, Париж, Ницца, Монте-Карло, $475)									ТУРЛЮКС	229-3579 229-3596 229-3595
	Сичес, Салоу, о.Майорка, о.Тенерифе	О	8, 10,15	авиа	пост.	2-5*	по выбору, экск.	Минск-2, Москва	по спр.	ВИАХЕС ИСПАНО	220-0381 220-0782
ИТАЛИЯ	Варшава-Римини-Рим-Сан-Марино-Венеция-Будапешт	О+Э	11-19	авиа, авто	30/06, ежемес.	2-4*, апарт.	по выбору, экск. в Риме, Венеции, Сан-Марино и др.	Минск	от 360 у.е.	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	КУРОРТЫ АДРИАТИЧЕСКОГО МОРЯ И ЛИГУРИИ (Сан-Ремо и др.): ЛУЧШИЕ ОТЕЛИ (3-5*, LUXE), РАЗЛИЧНЫЕ ПРОГРАММЫ, НЕДОРОГИЕ АВИАБИЛЕТЫ								от 600 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	226-9299 235-9353в
	Римини	О	10	авиа	с 25/06 пост.	2-4*	п/панс., экск., медстрах	Минск	от 565 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Римини	О+Э	13	авто	пост.	2*	п/панс., экск. в Сан-Марино, Рим, Ватикан, Пизу	Минск	от 345 у.е.		
	Римини, Риччоне	Э	13	авто/авиа	пост.	2*/2-5*	звт, п/панс.	Минск	$360/575	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	Римини, Чезенатико	О	11-14	авто/авиа	пост.	3*, апарт.	по выбору, экск. прогр.	Минск	от $340/560	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Фарли (Римини)	О	11, 12, 15	авиа	июнь-сент.	2-5*	по выбору, экск., трансфер	Минск-2	от $500	РЭСПО	264-8535 Филимонова, 24
	Чезенатико, Порто-Сан-Джорджио	О/Ш	15/8-12	авто/авиа	пост.	2-3*, апарт.	экск., медстрах	Минск	от $320/430	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
КИПР	все курорты	О+Э	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, экск., круизы в Израиль, Египет	Минск-2	$485-1500	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
	Ларнака, Лимасол	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*	круизы в Израиль, Египет	Минск	от $560	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Лимасол, Ларнака, Айя-Напа, Пафос	О+Э	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	3-5*, апарт.	по выбору, экск. в Израиль, Египет	Минск-2	от $460	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	Лимасол, Ларнака, Айя-Напа, Протарас	О+Э	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, круизы в Израиль, Египет	Минск-2	от $430	РЭСПО	264-8535 Филимонова, 24
	Лимасол, Пафос, Ларнака	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $530	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
ЛАТВИЯ, ЛИТВА, ЭСТОНИЯ	по выбору	О+Э+Л+Б	3-20	авиа, ж/д, авто	пост.	2-5*	по выбору, медстрах	Минск	от $70	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
ЛИТВА	ВИЗЫ (одноразовые и многоразовые): СРОЧНО, НЕСРОЧНО, СВЕРХСРОЧНО!									РЕСТ-МАРКЕТ	226-9299 235-9353в
	Друскининкай	О, Л	по жел.	по выб.	июнь-сент.	санатории, пансионаты, ч/дома	по выбору, курсовки без з/п	Минск	по спр.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	КУРСОВКИ И ПОЕЗДКИ НА МИКРОАВТОБУСЕ. МНОГОКРАТНЫЕ ВИЗЫ. ОФОРМЛЕНИЕ ВЫЕЗДНЫХ ДОКУМЕНТОВ									АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	ПАЛАНГА, КЛАЙПЕДА, ДРУСКИНИНКАЙ, ВИЛЬНЮС: ПРОДАЖА ПУТЕВОК НА ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ, КОММЕРЧЕСКИЕ ПОЕЗДКИ, ОФОРМЛЕНИЕ ВЫЕЗДНЫХ ДОКУМЕНТОВ									ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	санатории Друскининкая, Бирштонаса, Паланги	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат., д/о, гостиницы, ч/сектор	по выбору, по инд. заказу, без з/п	Минск	по спр.		
МАЛЬТА	по выбору	О+Я	от 7	авиа	пост.	3-5*	п/панс., медстрах	Москва	$500	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
МЕКСИКА, СТРАНЫ КАРИБСКОГО БАССЕЙНА	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКЗОТИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
РУМЫНИЯ	курорт Констанца (Черное море)	О	12	авто	июнь-сент.	2-3*	по выбору	Минск	от $130	ГЕРМАИДА	232-4311 232-0453 258-4301в
	Мамайя (Черное море)	О+Л	13	ж/д	пост.	2-3*	по выбору, экск., леч. по заказу	Минск	$190 + проезд	ТЭБ-ТУР	213-1342 229-3589
СЛОВАКИЯ	Высокие Татры	Д+О+Э	15	авто	с 23/06 пост.	пансионат, отели по заявке	5-раз. пит., экск., педагог	Минск	$235	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	курорт Бардеевские купели	О	12	авто	июнь-сент.	2* (с удоб.)	п/панс., минер. источники, медстрах	Минск	06 - $230-260, 07, 08 - $260-270	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	Поважска Быстрица	О+Д	13	авто	пост.	3*	панс., экск., медстрах, воспитатель	Минск	197 у.е. - дет., 220 у.е. - взр.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ТУНИС	все курорты	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	п/панс., гид, медстрах	Минск, Варшава	от $475	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	по выбору	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	экск.	Варшава	от $500	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Хаммамет, Сус, Монастир	О	8, 15	авиа	пн, чт	3-5*	п/панс., экск. прогр.	Варшава	от $470	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Хаммамет, Сус, Монастир	О+Э	8-15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск.	Москва, Варшава	от $460	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
ТУРЦИЯ	Акчай, Кушадасы, Бодрум	О	11, 12	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск. прогр.	Минск	от $365	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Анталья, Аланья	О	10-12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., трансфер, гид	Минск-2	от $400	КАСТРОТУР	277-1496 277-1495
	Анталья, Кемер, Белек, Сиде, Аланья, Мармарис, Кушадасы	О	12	авиа	июнь-сент.	2-5*	п/панс. (шв. стол), трансфер, экск.	Минск-2	от $500	РЭСПО	264-8535 Филимонова, 24
	Анталья, Мармарис, Кушадасы	О	10-13	авиа	пост.	2-5*, all inclusive	экск., гид, трансфер, медстрах	Минск-2	$395-995	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
	Анталья, Мармарис, Кушадасы	О	10-13	авиа	пост.	3-5*	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $535	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Анталья, Мармарис, Кушадасы	О	8, 11, 12	авиа	июнь-окт.	3-5*	экск., гид-представитель	Минск	от $555	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	все курорты	О	11, 12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск.	Минск-2	по спр.	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	все курорты	О	7, 14	авиа	пост.	2-5*	п/панс., трансфер, медстрах	Минск-2	от $440	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	Измир, Кушадасы	О	11-12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., обширная экск. прогр.	Минск-2	от $490	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Измир, Кушадасы	О	12	авиа	пост.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск., гид, трансфер, медстрах	Минск-2	от $440	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-7083 226-7566
	КУРОРТЫ КУШАДАСЫ, МАРМАРИС: 5-ЗВЕЗДОЧНЫЕ ОТЕЛИ ПО ЦЕНЕ 3-ЗВЕЗДОЧНЫХ, В ИЮНЕ - СКИДКИ (от $440, проживание детей до 12 лет - бесплатно)									ГАЛАР-ЭКСПО	229-2910 229-2810 Энгельса, 34-4
	Кушадасы	О	10-11	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск. по заказу, трансфер, медстрах	Минск	от $487	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	Кушадасы	О	11, 12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., гид, трансфер, виза	Минск	от $430	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 211-0181 0222-415900
	КУШАДАСЫ, ИЗМИР, АНТАЛЬЯ, МАРМАРИС (12 дней, авиа, отели всех звезд, полупансион, трансфер, экскурсии, от 500 у.е.)									ТАНОВА	227-0660 222-3442 227-6779
	КУШАДАСЫ, МАРМАРИС (авиа, отдых, экскурсии, русскоговорящий гид, от 375 у.е.). БЕСПЛАТНЫЙ ПРИЕМ ДЕТЕЙ ДО 12 ЛЕТ									НАДЗЕЯ	224-0544 266-2869
	Мармарис	О	10-11	авиа	пост.	3-5*	п/панс.	Минск-2	от $535	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Мармарис	О+Э	11, 12	авиа	пост.	2-5*, апарт.	без пит., звт, п/панс.	Минск-Доломан	от $425	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	СКАЗОЧНЫЙ ОТДЫХ НА МОРЕ В ОТЕЛЯХ 4-5*. ЗНАМЕНИТЫЕ ТУРЕЦКИЕ БАНИ + 8-е ЧУДО СВЕТА - ПАМУККАЛЕ (авиа из Минска, трансфер, гид)									РЕСТ-МАРКЕТ	226-9299 235-9353в

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА
ГРЕЦИЯ	ЗАКАЗЫВАЙТЕ РАНЬШЕ - ПЛАТИТЕ МЕНЬШЕ! ВПЕРВЫЕ В БЕЛАРУСИ! КРУГЛЫЙ ГОД - АФИНЫ-о.КРИТ, АФИНЫ-о.ЗАКИНТОС, о.САНТИРИНИ, о.МИКОНОС, о.РОДОС (9-16 дней). УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ПОДВОДНОЕ САФАРИ (о.Закинтос)								
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе	О	7-14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, подвод. погруж. в Атлант. океан	Минск, Москва	от $649
УКРАИНА	р-н г.Вилково (Черное море)	О	12, по жел.	авто	пост.	2-4-мест. пансионаты	1-3-раз. пит.	Минск	$150-175
ФРАНЦИЯ	Канны	О+Э	по жел.	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., трансфер, виза, медстрах	Минск	от $590, скидки детям
РАЗНОЕ	ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ: ПРОДАЖА И БРОНИРОВАНИЕ АВИАБИЛЕТОВ, МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ, СТРАХОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТА								
	УДИВИТЕЛЬНО ПРОСТОЙ СПОСОБ УВИДЕТЬ ВЕСЬ МИР - УВЛЕКАТЕЛЬНЫЕ МОРСКИЕ КРУИЗЫ НА ЛЮБОЙ ВКУС								

CONVECTA™ TRAVEL
226-99-32
226-99-96

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
УКРАИНА	весь Крым, Каролина-Бугаз	О	по жел.	по выб.	пост.	пансионаты, гостиницы, кемпинги, д/о	панс., трансфер	Минск	от 180 у.е.	СМОЛЯНКА	229-2385 229-2585 241-0340
	Вилково, Приморское (Одесская обл.)	О	11-12	авто	пост.	2-3-местные домики	панс., экск. на Дунай, в Измаил	Минск	$160 - взр., $110 - дет.	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Евпатория, Витино (р-н Евпатории)	О+Л	12, по заказу	сам.	пост.	санат., пансионат гост. типа	панс., 4-раз. пит., леч., курорт. сбор, медстрах	Минск	от 17 $/сут.	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Затока, Приморское (Одесская обл.)	О	12	ж/д	июнь-авг.	пансионат	панс., трансфер	Минск	от $135	ГЕРМАИДА	232-4311 232-0453 258-4301в
	Крым (п. Песчаное, Николаевка)	О	14	авиа, ж/д	июнь-сент.	пансионат, д/о	панс., экск.	Минск	от $275	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Одесса	О	15	авиа	пост.	турбазы	панс.	Минск	$185	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 211-0181 0222-415900
	курорт Коблево (Одесская обл.)	О	12	авто Neopl., ж/д	июнь-сент.	пансионат «Лазурный берег»	экск.	Минск	от $175	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Одесская обл. (Черное море)	Д	12-14	ж/д	июнь-авг.	оздоров. лагерь	5-раз. пит., трансфер	Минск	$130-140	ГЕРМАИДА	232-4311 232-0453 258-4301в
	Ялта, Алушта, Евпатория, Севастополь, Феодосия	О, Л	10-15	авиа, ж/д	пост.	1-3-местные домики	панс.	Минск	от 7 $/сут.	КАСТРОТУР	277-1496 277-1495
ФРАНЦИЯ	АВТОБУСНЫЙ ТУР: ПАРИЖ-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН - $375. ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ОТДЫХ НА ЛАЗУРНОМ БЕРЕГУ (Ницца, Монте-Карло)									ТУРЛЮКС	229-3579 229-3596 229-3595
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Париж	Э	9	авто Neopl.	7-25/07, 13-21/08, 15-23/09	2*	экск., посещение Праги, Берлина	Минск	$330	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Прага-Париж-Берлин	Э	9	авто	пост.	2* (центр)	звт, экск. в Праге, Париже	Минск	$320 + виза - взр., $285 - дет.	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Прага-Париж-Берлин (Брюссель)	О+Э	9	авто	с 21/06 пост.	2-3*	звт, обз. экск., Евродиснейленд, Лувр	Минск	от 310 у.е. + виза	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	ежемес.	3*	звт, экск., гид, медстрах	Минск	$345 + виза	АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., бас., медстрах	Минск	$345 + виза	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-2736 213-1313
	ТУР ПО ЕВРОПЕ (Прага-Париж-Брюссель-Амстердам-Люксембург, 11 дней, авто, 21/06, 20/07, $345 + виза). ФРАНЦУЗСКАЯ РИВЬЕРА (14 дней, Прага-Париж-Лазурный Берег, отель «Марина де Жанс»-Дрезден, $480)									СМОЛЯНКА	229-2385 229-2585 241-0340
	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР С ПОСЕЩЕНИЕМ 4 ЕВРОПЕЙСКИХ СТОЛИЦ (Прага-Париж/Евродиснейленд-Брюссель-Амстердам, отели 2-3*, завтраки, 14, 22/06, пост.). ТУР ДЛЯ ШКОЛЬНИКОВ (28/06, $305)								$345 + виза	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 241-0340д
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., переводчик, медстрах	Минск	335 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ-МОНАКО	Прага-Париж-Барселона-Канны-Монако	О+Э	13	авто	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., переводчик, медстрах	Минск	490 у.е.		
ФРАНЦИЯ-ЧЕХИЯ	Прага, Париж, Мон-Сан-Мишель, Сан-Мало, Ванн, Берлин	Э	10	авто	пост.	1-2*	звт, экск., медстрах	Минск	$390 + виза, $370 - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
ЧЕХИЯ	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	оз. Махово, Чешска Липа	О+Э	12	авто	18, 27/06, пост.	1-3*	панс., экск. в Прагу, К.Вары, замки, каньоны	Минск	от 240 у.е.	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	Прага	О+Э	7	авто	23/06, 1/07, пост.	3*	п/панс., экск. в Прагу, К.Вары, замки, каньоны	Минск	от 190 у.е.		
	Прага	О+Э	по жел.	по выб.	пост.	2-5*	инд. туры	Минск	по спр.	САГАТУР	236-3572 251-2335в Козлова, 29
	Прага	О+Э	по жел.	по выб.	пост.	2-5*	по выбору (инд. туры)	Минск	по спр.	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Прага, Карловы Вары, Гженско, Либерец	О+Э	12	авто	с 25/06 пост.	отель	панс., экск., медстрах	Минск	$265	ОСТ'КОМ	233-3704 213-4378 274-9351
	Прага, Карлштейн, Кршивоклад, Ланы, Карловы Вары	О+Э	6, 12	авто	каждые 2 нед.	2*, по заказу	звт (шв. стол), панс., экск., бас., медстрах	Минск	$155-275	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-2736 213-1313
	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР (6-7 дней, 155 у.е.), ШОП-ТУР (150 у.е.), ДЕТСКИЙ ОТДЫХ НА МАХОВОМ ОЗЕРЕ (12 дней, 240 у.е.)									СМОЛЯНКА	229-2385 229-2585 241-0340
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	Э	7	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	155 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Прага-К.Вары-Будапешт-Сентендре	О+Э	7	авто	с 6/07 каждые 2 нед.	2-3*	п/панс., экск., бас., медстрах	Минск	$170	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-2736 213-1313
ЮГОСЛАВИЯ	Черногория (Будва, Ульцинь)	О	7, 13, 14	авиа/авто	пост.	2-4*	п/панс., экск.	Минск, Москва	от $560/390	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
РАЗНОЕ	АВТОБУСНЫЕ БИЛЕТЫ ВО ВСЕ СТРАНЫ ЕВРОПЫ ИЗ ВАРШАВЫ. ВИЗЫ В СТРАНЫ ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ: $135/160/340. ПОЕЗДКИ ЗА АВТОМОБИЛЯМИ (Литва, Голландия, Германия)									ТУРЛЮКС	229-3579 229-3596 229-3595
	ВАУЧЕРЫ В БОЛГАРИЮ, ЧЕХИЮ, СЛОВАКИЮ, ЮГОСЛАВИЮ, ВЕНГРИЮ									АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В СТРАНАХ ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ. ВАУЧЕРЫ В БОЛГАРИЮ, ВЕНГРИЮ, ЧЕХИЮ. ЛИТВА (Паланга, Куршская коса, любая визовая поддержка)									СМОЛЯНКА	229-2385 229-2585 241-0340
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В СТРАНАХ ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ, СЛОВАКИЮ									СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В БОЛГАРИИ, ЧЕХИИ, ИСПАНИИ, ТУРЦИИ									КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ: БОЛГАРИЯ (20 дней, $365), СЛОВАКИЯ (18 дней, $280), ПОЛЬША (16 дней, $235)									АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 211-0181 0222-415900
	ЕВРОВИЗЫ, ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ									КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ЕВРОПА: ТУРЫ НА ЛИЧНОМ АВТОМОБИЛЕ (консультации, разработка маршрута, визовая поддержка)									ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ И ГРУППОВЫЕ ТУРЫ: БОЛГАРИЯ (авиа/авто - $340/$200), ГРЕЦИЯ (от $390), ИСПАНИЯ (от $625), ЕГИПЕТ (от $430), ОАЭ (от $415), ЧЕХИЯ (от $150), АНГЛИЯ (от $490)									ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
	ИТАЛИЯ (авиа из Минска, Варшавы, от 740 у.е.). ОТДЫХ В БЕЛАРУСИ И ПРИБАЛТИКЕ (от 1, 55 млн руб.)									АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	ЛУЧШИЙ ВИД ОТДЫХА - МОРСКИЕ КРУИЗЫ (от $900). ОТДЫХ В ИТАЛИИ (от $390)									ДОМИНТ	231-6759 227-7368
	ОТДЫХ В ИСПАНИИ, ИТАЛИИ, ТУРЦИИ (авиа, июнь-сентябрь). ДЕТСКИЙ ОТДЫХ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛАТВИИ, ЭСТОНИИ, ГЕРМАНИИ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. КУРСОВКИ В ЛИТВУ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ									ОСТ'КОМ	233-3704 213-4378 274-9351
	ОТДЫХ В ИТАЛИИ (Чезенатико, Римини, авиа - от $430, авто - от $290). ШОП-ТУРЫ: ПОЛЬША, ЛИТВА, РОССИЯ									ЖАНАЛИ	213-3418 213-3154
	ОТДЫХ В САНАТОРИЯХ, ПАНСИОНАТАХ, НА ТУРБАЗАХ (Беларусь, Сочи, Ялта, Одесса). ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В ЧЕХИЮ И СЛОВАКИЮ									БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	ОТДЫХ И ОБУЧЕНИЕ В АНГЛИИ (льготы для преподавателей). ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ В БОЛГАРИИ, АЛУПКЕ, ДРУСКИНИНКАЕ. КУРСОВКИ В ЛИТВУ (без з/п). ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В АЛУПКЕ, БОЛГАРИИ, ЧЕХИИ									НЕМБРА	220-3801 221-4756 221-0442
	ПОМОЩЬ В ПОЛУЧЕНИИ ВИЗ ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ (недорого)									JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	ПОРТУГАЛИЯ, о.КРИТ, о.МАЛЬТА (авиа из Москвы, от 765 у.е.). НИЦЦА (авиа из Минска, Варшавы, от 985 у.е.)									АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	СЕМЕЙНЫЙ И ДЕТСКИЙ ОТДЫХ НА ОЗЕРАХ ВЕНГРИИ (оз. Балатон) И ЧЕХИИ (Махово озеро) (пансион, 12 дней, большая экскурсионная программа, от $240). КУРСОВКИ В КЛАЙПЕДУ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛИТВЕ. ЕВРОВИЗЫ									ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 241-0340д
	ТУРЫ В ПОРТУГАЛИЮ, ХОРВАТИЮ, ТУНИС									КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ТУРЫ ЗА АВТОМОБИЛЯМИ - ГЕРМАНИЯ, ЛИТВА (индивидуально, срочно, сверхсрочно). ШЕНГЕНСКИЕ ВИЗЫ (1-3 месяца). ТУР В ЛЮБУЮ СТРАНУ ПО ВАШЕМУ ЖЕЛАНИЮ									ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
	ЧЕХИЯ (авто, от 190 у.е.), ВЕНГРИЯ (оз. Балатон, 10 дней, пансион, от 290 у.е.), ИСПАНИЯ (Бенидорм, Коста-Бланка, Коста-Брава, Коста-Дорада, от 600 у.е.), ТУНИС (Хаммамет, Сус, Монастир, от 400 у.е.)									ТАНОВА	227-0660 222-3442 227-6779
	СУПЕРЛОТЕРЕЯ СРЕДИ ТУРИСТОВ ФИРМЫ «АЛАТАНТУР», ПРИОБРЕТАЮЩИХ ПУТЕВКУ НА ЛЮБЫЕ МАРШРУТЫ ФИРМЫ В АПРЕЛЕ-ОКТЯБРЕ 1997 ГОДА. В ИЗОБИЛИИ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ТУРФИРМ НЕ УПУСТИТЕ ШАНС ДОПОЛНИТЬ СВОЙ ОТДЫХ БЕСПЛАТНОЙ ВОЗМОЖНОСТЬЮ ВЫИГРАТЬ СУПЕРПРИЗ - АВТОМОБИЛЬ «ВАЗ»-2105									АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА
БОЛГАРИЯ	Банско, Царево, Велинград	Д	от 12	авто	пост.	2-4-мест. (с удоб.)	4-5-раз. пит., воспитатели, медконтроль, медстрах	Минск	от $220
	С.берег, Несебр, Созопол, Китен	О	12	авиа	пост.	2-3*, апарт.	пит. по заказу, экск., медстрах	Минск-2	по спр.
ИСПАНИЯ	Коста-Брава, Коста-Дорада	О+Э	11	авиа	пост.	2-5*	по выбору, обширная экск. программа	Минск-2	
КИПР	все курорты	О	от 8	авиа	пост.	2-5*	экск., круизы в Израиль, Египет	Минск-2	
ТУРЦИЯ	Анталья	О+Э	12	авиа	пост.	3*, 5*	п/панс., экск., гид, медстрах	Минск-2	по спр., большие скидки в июне
	Кушадасы	О+Э	28	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск., гид, медстрах	Минск-2	
УКРАИНА	Одесская обл. (р-н г.Вилково)	О+Э	12	авто	пост.	летние домики	панс., экск. программа	Минск	$160
ХОРВАТИЯ	все курорты	О+Э	от 8	авиа, а/м	пост.	отели, апарт.	п/панс., обширная экск. программа	Минск, Москва	по спр.
ЧЕХИЯ	Северная Моравия (горы), детский лагерь	Д	30	авто	пост.	2-4-мест. (с удоб.)	5-раз. пит., воспитатели, медконтроль, медстрах	Минск	$350

PENTA TOUR
232-57-11
231-69-55

Лицензии фирм, разместивших рекламу на полосах «Туризм» (выданы МСТ РБ сроком на 2 года)

АЛАКС-КАНХЕПОЛ — [illegible]
АЛАТАН-ТУР — [illegible]
АМИДА — [illegible]
АНАДИМТУР — [illegible]
АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ — [illegible]
БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК — [illegible]
БЕЛИНТУРИСТ — [illegible]
БЕЛФЕР — [illegible]
БЮРО ЭЛЕФАНТ — [illegible]
ВИАХЕС ИСПАНО — [illegible]
ГАЛАР-ЭКСПО — [illegible]
ГЕРМАИДА — [illegible]
ГОЛУБАЯ ПТИЦА — [illegible]
ДАБАККО-ТУР — [illegible]
JETTRAVEL — [illegible]
ДОМИНТ — [illegible]
ЕВРОТРАНССЕРВИС — [illegible]
ЖАНАЛИ — [illegible]
КАСТРОТУР — [illegible]
КОМКОН-ТУР — [illegible]
CONVECTA TRAVEL — [illegible]
LATINSERVISS — [illegible]
ЛЭНДТУР — [illegible]
МБЛ-ТУР — [illegible]
МИНСКТУРИСТ — [illegible]
НАДЗЕЯ — [illegible]
НЕМБРА — [illegible]
ОЛИРТИ — [illegible]
ОСТ'КОМ — [illegible]
ПЕНТАТУР — [illegible]
РЕСТ-МАРКЕТ — [illegible]
РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО — [illegible]
РЭСПО — [illegible]
САГАТУР — [illegible]
СВЭЛНА — [illegible]
СМОЛЯНКА — [illegible]
ТАЕКВОНТУР — [illegible]
ТАНОВА — [illegible]
[illegible] — [illegible]
ТРЭВЕЛ — [illegible]
ТУРЛАЙН — [illegible]
ТУРЛЮКС — [illegible]
ТЭБ-ТУР — [illegible]
ЭКОЛОГИЯ-ТУР — [illegible]
[illegible] — [illegible]
ЯРХО — [illegible]

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:
А — тур за авто, **Б** — бизнес-тур, **ГЛ** — горнолыжный тур, **Д** — детский отдых, **Л** — лечение, **О** — отдых, **Ш** — шоп-тур, **Э** — экскурсионный тур, **Я** — обучение языкам, **звт** — завтрак, **з/п** — загранпаспорт, **а/б** — авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976).
Цена одной строки — 200.000 руб. Предусмотрены скидки

ОБЗОР

Мини-АТС: рынок заполнен – покупателей бы побольше

В настоящее время белорусский рынок мини-АТС характеризуется высокой степенью насыщенности. На нем присутствует как аппаратура «белой» сборки, так и продукция азиатских стран. Мини-АТС в нашей стране предлагают около 40 фирм (примерно половина из них рассматривают этот товар как один из основных в своей деятельности). Для сравнения: в Москве, имеющей сопоставимую численность населения, в данном секторе рынка работают 60 фирм.

Условно мини-АТС можно разделить на группы по двум критериям: по авторитету на мировом рынке и по мощности самих станций.

При классификации по 1-му из этих критериев в одну группу попадают станции компаний, являющихся «законодателями мод» в этой сфере, таких как *Alcatel, AT&T, Nothern Telecom, Siemens* и т.д., во вторую – продукция компаний, для которых производство телекоммуникационного оборудования является второстепенной сферой, а также осуществляющие сборку на заводах Юго-Восточной Азии. Существуют также производители, занимающие промежуточное положение,– зачастую это фирмы, контролирующие значительную часть рынка конкретных стран или регионов, продукция которых в целом отвечает европейским требованиям, предъявляемым к мини-АТС.

Согласно второму критерию, мини-АТС предназначены:

– для мелкого бизнеса (например, *Panasonic KX-1206*), имеющие обычно до 10 портов;

– для средних и крупных предприятий — обычно такие станции имеют модульную конструкцию, т.е. их можно наращивать (*Gold Star GHX3672*);

– сверхмощные АТС с огромными возможностями, способные обслуживать не только крупное предприятие, но и играть роль городской телефонной станции, работать с самыми разнообразными периферийными устройствами и выполнять



массу функций, кажущихся для нашего потребителя экзотикой (например, *Definity Generic*).

По мнению специалистов, наибольшее количество продаж приходится на модели, предназначенные для мелкого и среднего бизнеса. Среди причин этого следует выделить:

– отсутствие динамики в экономике в целом. Мини-АТС — это предмет длительного пользования, и если новые мелкие фирмы в нынешней экономической ситуации все-таки появляются, то рождение крупных структур – редкость;

– на рынке мощных станций сильнее сказываются проблемы с сертификацией (об этом ниже);

– большинство крупных государственных предприятий и организаций зачастую не имеют необходимых средств.

Следует отметить, что наиболее ходовой является техника азиатских производителей, в первую очередь за счет ценового фактора. Кстати, еще 2—3 года назад, вероятно, почти 70% рынка были заполнены продукцией *second hand*. В настоящее время эта цифра уменьшилась до 15—20%. Выбор наиболее дешевых моделей (естественно, при правильной оценке потенциала развития фирмы) вполне может быть оправдан, т.к. запросы значительной части потребителей еще не доросли до возможностей наиболее передового оборудования от таких фирм, как *Nothern Telecom, Alcatel* или *AT&T*.

Значительная насыщенность рынка предопределяет серьезную конкуренцию. При этом если среди аппаратуры мировых лидеров конкуренция идет «как положено» — между дилерами и дистрибуторами различных компаний, то, например, с *Panasonic*'ом дело обстоит достаточно любопытно: многие фирмы, предлагающие одинаковые модели производства *Matsushita Electric*, конкурируют, скорее, между собой. Впрочем, такая ситуация сложилась с подачи самой японской компании, предоставлявшей статус дилера чуть ли не каждому желающему. Тактика оказалась верной: фирмы, предлагающие станции *Panasonic*, вынуждены удерживать минимальные цены, а это сказывается на объемах продаж. Кстати, наличие нескольких фирм, продающих аналогичные модели, характерно и для некоторых других торговых марок (*Gold Star, Samsung*).

Однако, как отмечает коммерческий директор фирмы *IronTel* Вадим **Гайдук**, ценовая конкуренция – не самое главное: «Поставка мини-АТС – не продажа «железа», а предоставление услуги. Поэтому главное — это индивидуальная работа с заказчиками». Выигрывает тот, кто сможет предложить наиболее оптимальное решение проблем заказчика. Кстати, при таком обилии предложений на рынке возникает и специфическая ниша – работа «от покупателя»: независимые от производителя специалисты проводящие консультации и осуществляющие поиск приемлемой техники, ее монтаж, приведение в соответствие с запросами. Этим занимается, например, фирма «Сангай».

Следует отметить, что в мире нет единых технических стандартов для телефонных станций, поэтому данный сектор рынка «обречен» на многообразие. При этом стабилизироваться он может лишь при создании или модернизации каких-либо крупных сетей в рамках города или страны (такие процессы идут сейчас в странах Балтии), т.к. в этом случае на повестку дня встанет проблема совместимости аппаратуры различных производителей.

Перспективы рынка в ближайшее время будут определяться, во-первых, общеэкономической ситуацией, во-вторых, проблемами с сертификацией оборудования. В настоящий момент большинство моделей, предлагаемых на нашем рынке, не имеют сертификатов. 15 августа 1995 года было заключено соглашение между Россией и Беларусью о взаимном признании сертификатов. Позже появилось разъяснение, согласно которому признаются лишь сертификаты на товары непосредственно российского производства. Процедура же сертификации в Беларуси слишком сложна (некоторые специалисты видят в этом скрытую форму протекционизма). Такая ситуация негативно сказывается на развитии рынка средств связи.

Юрий ХОВРОВ

ГИД

Где заказать мини-АТС

«АКСИОМА»
(г. Минск, ул. Курчатова, 7–320; тел.: 277-41-44, 277-24-00)

Фирма «Аксиома» уже 6 лет работает на рынке информационных технологий и является официальным представителем фирмы *Matra Communication* в Беларуси. Основные направления деятельности:

— проектирование, консалтинг, создание информационных систем и автоматизированных систем управления предприятиями «под ключ»;

—консалтинг в области бизнес-планирования, финансового анализа, маркетинга, продвижения инвестиционных проектов;

— разработка ПО для автоматизации деятельности предприятий;

— создание единых телекоммуникационных систем и систем связи на базе современных учрежденческих АТС;

— поставка автоматизированных систем контроля и учета, систем и интерфейсных модулей для автоматизации технологических процессов.

«ТАИР»
(г. Минск, ул. Революционная, 7; тел. 229-29-99)

Являясь стратегическим партнером компании *Samsung Electronics* в Республике Беларусь, СП «Таир — Новые технологические системы» предлагает современные мини-АТС для офисов и учреждений. Имея 4-летний опыт работы на рынке телекоммуникаций, фирма предлагает готовые решения для малых и средних офисов, разработку проектов для крупных корпораций, послегарантийное обслуживание. Действует официальный сервис-центр *Samsung*.

Мини-АТС *Samsung* от «Таира» — это проверенное качество при цене одного внутреннего номера от 29 $.

ТЕХНОЛОГИИ

Экономьте деньги, покупая современные АТС

Телефонная станция *Matracom 6500*, созданная фирмой *Matra Communication*, сразу получила широкое распространение. Ее приобрели такие компании, как *General Motors, Renault, Philips, Sony, Peugeot*. Список пользователей *Matr*'ы непрерывно растет – *Banque de France*, французские жандармерия и полиция, газета «Правда», Онексимбанк, Московский торговый дом и многие другие. Доказательством признания продукции *Matra Communication* является и то, что один из лидеров по производству учрежденческих АТС – *Nothern Telecom* продает одну из моделей станций *Matracom* под своим именем. Сейчас тысячи организаций по всему миру используют преимущества принципиально новой технологии и архитектуры *Matracom 6500*.

За несколько лет работы на рынке коммуникационных технологий французская фирма *Matra Communication* стала одним из мировых лидеров по производству учрежденческих АТС и сейчас занимает 2-е место во Франции (после *Alcotel*'а), причем доля рынка ее непрерывно растет, составляя более 30% (*Alcotel* – 40%). Кроме того, *Matra Communication* лидирует на рынке своей страны и занимает 3-е место в Европе по производству телефонных терминалов (проводные и беспроводные телефоны, автоответчики, факсимильные аппараты и т.д.).

Успех фирмы связан прежде всего с применением самой современной элементной базы и передовых технологий (*ATM, ISDN*), а также достижением оптимального соотношения цена / качество. Так, благодаря использованию технологии виртуальной адресации, станция *Matracom 6500* позволяет найти абонента, где бы он ни находился, в пределах сети. А мощные алгоритмы маршрутизации звонков позволяют исключить ситуацию, когда входящий звонок остается без ответа, даже в выходные и праздничные дни. Это обеспечивает высокую оперативность и поднимает престиж любой организации вследствие обеспечения высокого качества обслуживания клиентов.

Следует также отметить, что только серия учрежденческих АТС *Matracom* позволяет обеспечить полноценный выход в сеть *ISDN*, которая все шире применяется в сфере бизнеса. Единая концепция, единое ПО всех станций — от самой маленькой до самой большой — исключают какие-либо проблемы, если требуется большее количество номеров, чем предусмотрено конфигурацией станции. В этом случае нет необходимости приобретать новую модель: достаточно установить рядом (или в удаленном офисе) другую станцию, и обе АТС будут работать как одна логическая.

Модульная архитектура *Matracom 6500* предоставляет уникальную возможность строить требуемые вам конфигурацию и структуру, объединяя по всему миру локальные сети и АТС ваших филиалов — от самой маленькой до коммуникационных «монстров», обслуживающих более 12.000 абонентов. При этом обеспечивается «прозрачность» для любого вида информации (голос, данные и видео). Гамма настольных терминалов *Matra*'ы – от простейших аналоговых до многофункциональных цифровых – удовлетворит самого требовательного пользователя и предоставит практически неограниченный набор функций, таких как голосовая почта, аудиоконференции, записная книжка, быстрый набор, автодозвон, возможность определить звонящего без снятия трубки, переадресация и т.п.

Официальными представителями фирмы *Matra Communication* в Беларуси являются:

– НПП «Аксиома» – системная интеграция, создание компьютерных сетей и АСУ;

– НПП «Белтелеком-Инвест» – инсталляция и монтаж различных типов АТС.



тел.: 277-41-44, 277-24-00.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МИНИ-АТС

Фирма	Производитель	Характеристики	Цена, $	Телефон	Примечание
АДТС	LG	офисные и учрежденческие	?	210-5058 210-5064	поставка, монтаж, гарантийное и постгарантийное обслуживание
	GHX	гибридные, емкость - 3 x 8...14 x 40			
	GDK	цифровые, емкость - до 186 портов			
АКСИОМА	Matracom 6500	голосовая почта, аудиоконференции, записная книжка, быстрый набор, автодозвон, АОН, переадресация	?	277-4144 277-2400	для активно растущего бизнеса; гарантия - 12 мес.
VEF-ENGINEERING	DeTeVe (Германия)	цифровые, емкость - 10...900 портов	?	271-9822	сертификат РБ
CS&C	Lucent Technologies (США)	цифровые любой емкости	?	270-4530 270-4686	сертификат РБ; установка, монтаж
КОМПИТЕКС	Alcatel 4100/4220 (Франция)	цифровые, Euro-ISDN, емкость - до 36 x 120; возможность организации диспетчерской связи (до 48 пультов)	?	262-0611	сертификат РБ на продукцию Alcatel; монтаж, гарантийное и постгарантийное обслуживание
	Harris 20-20 (США)	цифровые, Euro-ISDN, емкость - 80-10.000 портов; полная поддержка городских и ведомственных протоколов сетей связи СНГ; нагрузка на любой порт 1 эрланг			
КСЕНИА	Coral	цифровые, до 3840 портов	?	221-4422 221-0178	поставка, монтаж; гарантия - 18 мес.
	LG	емкость - 1 x 4...36 x 112	от 756		
	LG GDK	цифровые, емкость - до 30 x 132	?		
	Zodiak	емкость - 3 x 10...48 x 480	от 685		
СЭНТЭКС	Корея, Япония, Германия	емкость - 1 x 3...24 x 180	от 48	275-6364	поставка со склада и под заказ; консультации
ТАИР	Samsung	под заказ	от 29 за номер	229-2999	-

КОНДИТЕРСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ГОМЕЛЬСКИЙ «СПАРТАК» УПОВАЕТ НА АМЕРИКАНСКУЮ ПОДДЕРЖКУ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

ОАО «Спартак» и американской компанией Double Star International, владеющей 30% акций этого предприятия, при участии нескольких фирм США подписан протокол о намерениях по развитию сырьевой базы гомельской кондитерской фабрики.

Как уже сообщала «БДГ», основной проблемой «Спартака», использующего 80% импортного сырья, стала конвертация валюты. Решить эту проблему и должен подписанный документ. Согласно ему американские фирмы предоставляют «Спартаку» порядка $3 млн. для закупки необходимого сырья, расплачиваться за которое предприятие будет готовой продукцией. Предположительно, первая партия сырья поступит уже в конце июня.

Однако это не означает, что белорусские потребители рискуют остаться без сладкой продукции известной фабрики, в ассортименте которой 150 видов изделий. Недавно первый фирменный магазин «Спартака» появился в Минске. А в Гомеле их уже четыре. Как утверждает дирекция, предприятию по силам содержать в областном центре до 30 собственных магазинов. Однако «Спартаку» пока не удается найти компромисс с руководством города, которое настаивает на том, чтобы предприятие покупало право аренды объектов торговли на аукционе, что обойдется фабрике в несколько раз дороже.

А в развитии торгового сотрудничества с остальными городами и регионами Беларуси предприятие добилось в некотором смысле прорыва. Фабрикой создана система региональных дилеров, включающая около 650 деловых партнеров, которые получают продукцию «Спартака» по ценам, варьируемым в зависимости от срока оплаты.

АВИАРЕМОНТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

ЗАВОД, РАССЧИТЫВАЮЩИЙ НА НЕБОГАТЫХ АВИАВЛАДЕЛЬЦЕВ

Отдел промышленности «БДГ»

Включенный в 1995 году в структуру Госкомитета по авиации Беларуси Минский авиаремонтный завод (известный также как авиаремонтный завод N407) является крупнейшим в СНГ исполнителем заказов на капитальный ремонт и модернизацию самолетов «Ту-134» и «Як-40». Более того, по оценкам многих экспертов, Минский АРЗ сегодня – одно из самых дееспособных предприятий авиаремонтной отрасли бывшего СССР. Об этом свидетельствует хотя бы такой факт: на нем работает до четверти всех занятых на предприятиях аналогичного профиля (порядка 3,1 тыс. человек).

Помимо выполнения заказов, поступающих от российских, украинских, казахстанских и других авиакомпаний стран ближнего зарубежья, минский авиаремонтный работает на довольно широкий круг клиентуры за пределами СНГ. Несмотря на то, что «тушки» и «яки», которыми комплектовался парк гражданской авиации бывших союзников СССР, постепенно вытесняются техникой ведущих авиастроительных концернов мира, спрос на услуги белорусских авиаремонтников в дальнем зарубежье устойчив. По словам представителей завода, в общей структуре заказов на этих потребителей приходится порядка 20-30%.

Наличие крупного пакета заказов -- залог экономического процветания предприятия. По итогам прошлого года авиаремонтники получили балансовую прибыль в размере BLR 75 млрд., при этом рентабельность составила 20%. Кроме того, ежемесячная заработная плата на заводе одна из самых высоких среди промышленных предприятий Беларуси (BLR 2,6 млн.)

На фоне многих промышленных предприятий, в том числе и большинства авиаремонтных заводов СНГ, Минский АРЗ действительно выделяется. Однако при сравнении нынешних успехов с показателями прошлых лет оказывается, что общий кризис не миновал и это внешне благополучное предприятие. Приведем такой пример. В лучшие времена Минский АРЗ ежемесячно в самом напряженном графике производил капитальный ремонт десяти «Ту-134» и пятнадцати «Як-40», сегодня же -- соответственно 3 и 2 единиц.



О некотором упадке свидетельствуют полупустые ангары и цеха, а также застывшие на прилегающих к ним площадках уже отремонтированные самолеты. Эти суда ждут своих хозяев, а точнее, появления у них денег для расчетов с авиаремонтниками. Дело в том, что финансовое положение большинства эксплуатирующих организаций далеко не блестящее, а услуги завода довольно дороги -- порядка $300 тыс. за самолет.

Как сообщил г-н Федоров, чтобы разрубить этот гордиев узел, сегодня готовится проект указа президента, на основании которого для заказчиков будет сделан *«ряд исключений»*. Естественно, с условием, что, получая самолет, они предоставят Минскому АРЗ гарантию банков и своих администраций по погашению задолженности.

И все же Григорий Федоров уверен, что перспективы у Минского АРЗ есть. Во-первых, низкая платежеспособность эксплуатирующих организаций вряд ли позволит им покупать новую технику. Поэтому, чтобы как-то решить с каждым годом обостряющуюся проблему пополнения авиационного парка, авиационными администрациями стран СНГ разрабатывается программа продления летного ресурса самолетов. Кстати, именно с этой целью недавно создана ФПГ «Аэрофин». По прогнозам специалистов, реализация такого рода проектов позволит продлить эксплуатацию «Ту-134» и «Як-40» примерно до 2010 года.

Кроме того, ужесточились требования к полетам, поэтому авиакомпании вынуждены приводить эксплуатируемую технику в соответствие с принятыми в мире нормами. Примером может служить проект модернизации на базе Минского авиаремонтного завода самолетов «Ту-134» в «Ту-134М». Предполагается, что, помимо белорусского предприятия, в СП войдут российское ОКБ им. Туполева и украинское АО «Моторсич».

Как считают на заводе, хороший экономический эффект должно принести освоение на минском заводе нового класса самолетов «Як-42», которые поступили в гражданскую авиацию позднее «Ту-134» и «Як-40» и должны постепенно заменить их на стапелях. В прошлом году был проведен капитальный ремонт двух таких самолетов, в первом полугодии 1997 года -- еще одного.

В свое время по примеру многих отечественных предприятий на Минском авиаремонтном заводе начали производить товары народного потребления (стиральные машины «Вяселка», микроволновые печи «Белая вежа» и т.п.). В общей структуре производства они занимают всего 5% и, естественно, не дают больших прибылей. И хотя об этом направлении сегодня много говорят, очевидно, что оно никогда не решит проблем авиаремонтного предприятия.

Как уже сообщала «БДГ», на базе Минского и Оршанского авиаремонтных заводов планируется создать объединение отечественных авиаремонтных предприятий -- «Белавиаремонт». Цель новой структуры -- с помощью столичного завода освоить на конверсионном предприятии в Орше ремонт гражданских судов. Такие работы с участием минских специалистов начали проводиться с прошлого года. В ближайшее время планируется расширить производство и сертифицировать оршанский завод и его продукцию. Правда, непонятно, что от этого выиграет Минский АРЗ. Но, по мнению руководства Госкомавиации, создание единого производственного комплекса положительно скажется на всей отрасли.

Оршанский завод по многим параметрам (например, наличие взлетно-посадочной полосы, ангаров и цехов, способных принимать крупногабаритные воздушные суда «Ту-154» и «Ил-76») имеет ряд преимуществ перед минским предприятием. Уже в июле этого года после капитального ремонта с аэродрома в Балбасово будет поднят самолет «Ту-134» авиакомпании «Белавиа».

Как известно, правительство Беларуси приняло решение закрыть к 2005 году аэропорт «Минск-1». В связи с этим сегодня активно обсуждается возможность выноса в Мачулищи авиаремонтного завода или его отдельных подразделений. («БДГ» подробно рассказывала об этом проекте в одном из своих номеров за прошлый год.) Правда, показатели технико-экономического обоснования проекта не слишком обнадеживающие -- всего он потребует около $90 млн. Это поубавило пыла у сторонников переноса авиаремонтного завода за пределы Минска, так как они прекрасно понимают, что таких средств у государства нет. К тому же, как оказалось, у аэропорта «Минск-1» еще есть шансы остаться в столице -- г-н Федоров, приведя в пример аэропорт, недавно открытый в центре Лондона, заметил, что, возможно, «Минск-1» еще не исчерпал свои возможности.

ВИЗИТЫ

ВНОВЬ ОСТАЕТСЯ ЖДАТЬ

Отдел информации

Визит в Минск российского вице-премьера Бориса Немцова и руководителя нефтяной компании «ЛУКойл» Вагита Алекперова не состоялся. Информация о том, что они должны посетить Беларусь в конце прошедшей недели, неофициально циркулировала на протяжении приблизительно десяти дней. Правда, официально ее никто не подтверждал.

Скажем, в концерне «Белнефтехим» корреспонденту «БДГ» сообщили, что в принципе слышали о том, что запланирован визит господ Немцова и Алекперова в Минск, однако никакой официальной информацией по этому вопросу не располагают. Разговор с представителями фирмы «ЛУКойл-Белоруссия» также не прояснил ситуацию. Так, удалось выяснить, что в конце прошедшей недели Вагит Алекперов был за пределами России, а следовательно, в Минск не собирался. Кроме того, такой визит был бы вдобавок и бессмысленным, поскольку в это же время страну покинул Александр Лукашенко (имелось в виду, что Борис Немцов и Вагит Алекперов должны встречаться именно с ним).

Кстати, в течение нынешнего года неоднократно велись переговоры о возможности визита в Минск Вагита Алекперова, однако каждый раз его приезд откладывался. Неизвестно, состоится ли он в ближайшее время. Несмотря на массу неурегулированных вопросов по трехстороннему соглашению между белорусским правительством и российскими нефтяными компаниями «ЛУКойл» и «ЮКОС», обе компании подтверждают свои намерения и впредь сотрудничать с Беларусью.

ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ЕЩЕ ОДИН ШАГ К РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

Отдел информации «БДГ»

Шведско-швейцарский концерн АВВ сдал в эксплуатацию понижающую электроподстанцию на строящемся под Минском заводе совместного предприятия «Кока-Кола Аматил Беларусь».

Как известно, возводимый в промышленной зоне Колядичи завод будет выпускать безалкогольные напитки для потребления на внутреннем рынке. Руководство СП «Кока-Кола Аматил Беларусь» остановило свой выбор на электротехническом оборудовании концерна АВВ в силу его технологичности, высокого качества и приемлемой цены. Сумма заключенной сделки сторонами не разглашается. Asea Brown Boveri / ABB/ -- крупнейший транснациональный электротехнический концерн с годовым оборотом $36 млрд., осуществляющий свою деятельность в 142 странах мира. Ежегодно свыше $2,5 млрд. концерн вкладывает в новые научно-технические разработки.

ЦЕЛЛЮЛОЗНО-БУМАЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ ТЯНЕТ В БЕЛОРУССКИЙ ЛЕС

Отдел информации «БДГ»

В начале июня руководство концерна «Беллесбумпром» провело переговоры с представителями нидерландской фирмы по вопросу возможных инвестиций в ОАО «Гомельобои». Нидерландская сторона дала свое согласие на инвестирование в производство около $100 тыс. и создание с этой целью совместного предприятия. Предполагается, что средства будут направлены на приобретение гомельской фабрикой оборудования для производства обоев.

Как сообщил «БДГ» вице-президент концерна «Беллесбумпром» Василий Гаврилович, главным препятствием для заключения контракта является долгое хождение документов по инстанциям. Тем не менее соглашение о создании СП, по его словам, будет подписано уже в этом квартале.

Само по себе создание в Беларуси СП, причем при относительно небольшом объеме инвестиций со стороны западного партнера, не заслуживало бы особого внимания, если бы не потверждало правило. А правилом стало то, что наиболее привлекательной для инвестирования иностранные инвесторы считают лесную отрасль. Например, на тех же «Гомельобоях» в ноябре 1996 создано белорусско-германское предприятие «Метапак», которое стало крупнейшим в СНГ производителем металлизированной бумаги.

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

БЕЗЫМЯННАЯ МОДА БЕЛАРУСИ

Татьяна ВЛАДИМИРОВА

Во времена Советского Союза, когда нормой жизни были социалистические соревнования между различными регионами, отраслями и отдельными предприятиями, в стране существовало 38 домов моделей. Сегодня их осталось два: «Кузнецкий мост» (Москва) и Центр моды (Минск).

Недавно белорусский Центр моды стал акционерным обществом открытого типа, часть акций которого принадлежит Мингосимуществу, часть -- концерну «Беллегпром», а основной пакет -- коллективу предприятия.

Центру удается держаться на плаву и даже получать прибыль (за прошлый год она составила BLR 4 млрд.), хотя достаточной для воплощения всех творческих и производственных планов ее назвать нельзя. Поддерживать достаточно высокий уровень помогает внушительный творческий коллектив -- здесь работают восемь художников-модельеров и целая армия высокопрофессиональных конструкторов и технологов. Даже в Москве таким количеством специалистов не располагает ни один дом моделей. Как утверждают работники минского центра, это объясняется более тесными контактами между отечественными предприятиями текстильной и легкой промышленности.



«Модный бизнес»

Во многом белорусские модельеры ориентируются на западные центры, и в первую очередь -- на крупнейший Центр моды во Франкфурте, который проводит анализ и маркетинг всех новых моделей одежды, выпускаемых в мире. Его по праву можно считать координирующим центром всей индустрии моды на Западе. Иногда наши модельеры в целях обмена опытом посещают Франкфурт, хотя полноценного равноправного сотрудничества с западными центрами (во многом более передовыми) у белорусского Центра моды фактически нет. Зато есть желание соответствовать мировым стандартам, что заставляет строить работу соответствующим образом.

Производится анализ тенденций в мировой моде, изучаются ее концепции, направления, цветовая гамма и т.д. На основании этих исследований наши модельеры разрабатывают и предлагают свои модели, которые отражают весь ассортимент белорусских тканей. Наиболее удачные образцы выставляются в фирменном магазине. Кстати, наличие собственного магазина позволяет незамедлительно исследовать потребительский спрос, а также получать наличные деньги за проданный товар. При повышенном спросе на ту или иную модель (а здесь производят модели для всех возрастов и «весовых категорий» в соответствии с мировыми модными течениями) ее запускают в производство. Хотя следует отметить, что Центр моды шьет эксклюзивную, практически штучную одежду, поэтому количество экземпляров одной модели, как правило, не превышает 50, а цены на них выше тех, которые устанавливаются на предприятиях по производству готовой одежды.

Такое экспериментальное производство приносит основную прибыль. Деньги от реализации серий идут на закупку тканей и разработку новых моделей. Прерогативой Центра является производство тех моделей, которые в Беларуси больше никто не выпускает. Например, здесь шьют фраки, смокинги, классические и бизнес-костюмы.

Кроме собственного производства, Центр занимается разработкой моделей под заказ для предприятий, в том числе зарубежных. Раньше Центру моды поступало до 3 тыс. заказов в год, сейчас их гораздо меньше -- 100-200. Объясняется это в первую очередь низкой платежеспособностью предприятий (разработка одной модели стоит от BLR 3 до BLR 6 млн.), а также наличием у фабрик (например, у «Элемы», «Мілавицы» и др.) собственных модельеров. Основная часть заказов поступает от российских предприятий. Но есть среди заказчиков и белорусские -- из Пинска, Бобруйска, Витебска, Могилева.

Безусловно, столичный Центр моды оказывает влияние на развитие белорусской моды, ведь, кроме всего прочего, он является еще и методическим центром. А сезонные показы «осень-зима» и «весна-лето» -- это своего рода семинары для отечественных производителей готовой одежды. На них производителям помогают составить представление о модных направлениях, стилях, цветовой гамме, чтобы они не ошиблись при выборе тканей, фасонов и т.д. и выпустили в продажу продукцию, пользующуюся хорошим спросом.

При создании коллекции «весна-лето», которая насчитывает 85 моделей, ее создатели учли все концепции современных течений в моде. Это наглядно продемонстрировал недавно состоявшийся показ. Вообще же создание одной коллекции обходится центру в BLR 1,5 млрд. Коллекция продается практически по себестоимости, без больших «накруток», характерных, например, для той же ESCADA. Делается это во избежание «зависания» моделей в магазинах.

По мере накопления опыта Центр моды расширяет свою профильную деятельность. Через месяц впервые в Беларуси откроется салон, где будут не только одевать, но и помогать клиентам создать свой имидж. К работе в нем планируется привлечь специалистов высокого класса. Соответственно, услуги салона будут по карману далеко не каждому жителю Беларуси.

Несмотря на успехи Центра моды в отдельности и всего модельного бизнеса страны в целом, говорить о существовании индустрии моды в Беларуси пока рано. Индустрия предполагает получение больших прибылей, а также наличие ярких имен. Увы, ни того, ни другого у нас нет. Вряд ли широким слоям населения известны имена отечественных модельеров. Создаваемые модели и коллекции идут под эгидой домов мод, фирменных предприятий и т.д.

Во многом по этой причине «Беллегпром» учредил республиканский конкурс художников-модельеров «Белая амфора», который сегодня проводится в Витебске. Организаторы надеются, что он позволит открыть новые имена, а также обратит внимание на творчество опытных, но малоизвестных модельеров, поможет наладить деловые контакты.

РЕЗОНАНС

НЕПЛАТЕЖИ — ПОРОХОВАЯ БОЧКА БЕЛВАРА

Отдел промышленности «БДГ»

Закончились переговоры между руководством и бастующими рабочими БелВАРа. Апрельская задолженность по заработной плате ликвидирована, а со следующей недели начнутся выплаты за май. Трудовой коллектив «отвоевал» честно заработанные деньги, однако от повторения подобных вспышек недовольства руководство БелВАРа не застраховано -- большинство проблем предприятия так быстро решить не удастся.

Как известно, поводом для акции протеста стала полуторамесячная задержка выплаты заработной платы. Однако бастующим вряд ли известны истинные причины нерегулярности выплат. Одной из них, как считает заместитель генерального директора ПО «БелВАР» по маркетингу Петр Ковалев, является рост дебиторской задолженности по поставкам в Россию (ее размер г-н Ковалев не назвал). Несмотря на то, что российские партнеры не отличаются пунктуальностью в расчетах с объединением, БелВАР не может диктовать им свои условия, например, требовать предоплату. При отсутствии иных рынков сбыта в условиях жесткой конкуренции (особенно на рынке бытовой техники) и низкого платежеспособного спроса населения России это бесполезно.

Пока же из списка партнеров БелВАРа на российском рынке фактически исключены коммерческие структуры -- объединение поставляет им свою продукцию только на условиях 100-процентной предоплаты, а на это фирмы, как правило, не соглашаются. По предоплате реализуется до 90% радиоизмерительной аппаратуры (белорусское предприятие уже имеет печальный опыт поставок без предоплаты: в 1991-1992 гг. оно вообще не получило от заказчиков ни копейки).

Бытовую технику БелВАР поставляет в основном предприятиям бывшей государственной розничной сети России. Однако их финансовые возможности органичены, и объемы поставок за «живые» деньги заметно сократились. Так, если раньше объединение поставляло в Россию за деньги до 40-50% ТНП, то в последнее время -- всего 10%.

В структуре расчетов с производителем значительно возросла бартерная составляющая. Бартер принес новые проблемы, но, по словам г-на Ковалева, сегодня это единственный способ избежать больших экономических потерь. Сокращение реализации за «живые» деньги в России компенсируется увеличением продаж в Беларуси. По словам г-на Ковалева, внутри страны куда больше возможностей контролировать торговые организации. Поэтому и дебиторская задолженность БелВАРа по Беларуси в 5 раз меньше, чем по России.

Что касается причин возникновения июньского конфликта, то нужно учитывать, что в мае две недели как российские, так и белорусские предприятия практически бездействовали. В итоге БелВАР не получил российские деньги, а для приобретения комплектации и материалов вынужден был конвертировать белорусские рубли, полученные от реализации продукции внутри страны. Так что выбор у БелВАРа был небогат: либо выплатить заработную плату и остановить завод, либо направить средства на нужды предприятия и предотвратить замораживание производства, жертвуя интересами рабочих.

Только успокоят ли подобные выкладки тех, кому нечем кормить семьи?..

ЭНЕРГЕТИКА

В БЕЛАРУСЬ ПРИБУДЕТ ДЕЛЕГАЦИЯ *GEC ALSTHOM/AEG T&D*

Одел информации «БДГ»

С 23 по 25 июня в Беларуси будет находиться делегация концерна GEC Alsthom/AEG T&D во главе с К.-П. Мюллером, заместителем генерального директора GEC Alstrom T&D, председателем правления AEG T&D.

В состав делегации также входят г-н Кристманн, управляющий AEG Starkstromanlagen Dresden GmbH, председатель Союза саксонской промышленности и д-р Линк, управляющий AEG Energietechnic GmbH. Предстоящий визит должен стать продолжением диалога на высшем уровне между руководством Республики Беларусь и концерном GEC Alsthom, который был начат во время визита Александра Лукашенко во Францию в июле 1996 года. Темой переговоров с белорусским президентом и правительством станет расширение участия GEC Alsthom/AEG T&D в реализации ряда крупных проектов в области производства и распределения электроэнергии, а также проектов по энергоснабжению. Планируется обсудить также перспективы совместного производства энергетического оборудования.

Намечены встречи с руководством областных энергосистем. На них будут обсуждены пути повышения надежности энергоснабжения Беларуси.

Сегодня GEC Alsthom/AEG T&D участвует в реализации ряда республиканских энергетических проектов, в том числе в реконструкции ТЭЦ «Орша», проводимой по кредиту ЕБРР в размере $50 млн., и оснащении новой трансформаторной подстанции 330/110 кВ «Сморгонь» силовым коммуникационным оборудованием (стоимость данного проекта составляет порядка $2 млн.)

Таким образом, GEC Alsthom/AEG T&D расширяет свое присутствие на восточноевропейских рынках, в частности, в СНГ. В стратегии концерна рынок Содружества наряду с рынками Юго-Восточной Азии и Китая имеет приоритетное значение.

СПРАВКА «БДГ»

Концерн, являющийся мировым лидером в области энерготехники (производство, передача и распределение энергии), возник в результате слияния в 1996 году англо-французской финансово-промышленной группы GEC Alsthom с годовым оборотом в ECU 10 млрд. и немецкого концерна AEG T&D, более 20 крупных предприятий которого производят инновационную энергетическую технику.

ТРАНСПОРТ

ВОЗДУШНЫЙ МОСТ ИЗ МИНСКА В ПЕКИН

Отдел информации «БДГ»

Как стало известно «БДГ», с 26 июля начнется регулярное воздушное сообщение по маршруту Минск--Новосибирск--Пекин. Решение об открытии этого рейса -- зримое подтверждение официального курса на политическое и экономическое сближение двух стран. Это, кстати, подтвердил и председатель Госкомавиации Беларуси Григорий Федоров, отметивший, что *«открытие линии Минск--Пекин является для нас стратегической задачей, и от этого выиграет не только авиация».*

Несомненно, прямое воздушное сообщение между двумя государствами будет способствовать сотрудничеству деловых кругов Беларуси и Китая. Однако белорусское руководство не должно забывать и о том, что выгодное географическое положение страны может быть использовано для создания воздушного моста между Европой и странами Юго-Восточной Азии. Экономически прогрессирующий Китай, заинтересованный в инвестициях, с каждым годом становится все более привлекательным для иностранных фирм. Но многолетняя изоляция его от западного рынка сказалась на транспортном сообщении между регионами. Поэтому как для Китая, так и для европейских государств первоочередной задачей является развитие транспортных коммуникаций. Что касается воздушных линий из Европы в Китай, то рассматриваются два возможных варианта: одна из линий может проходить через Россию и Беларусь, а вторая -- через Казахстан, Узбекистан и Турцию.

СФЕРА УСЛУГ

ТЕТЯ МАША С МЕШКОВИНОЙ КАК ГЛАВНЫЙ ТОРМОЗ ЭТОГО БИЗНЕСА

Вероника ЧЕРКАСОВА

Бесспорный социалистический лозунг «Чистота – залог здоровья» жизнь дописала по-своему: «а так же удачного бизнеса и процветания любой уважающей себя фирмы». Здания убирают все и везде.

Существовавшая ранее система содержания зданий подразумевала создание каждым предприятием и заводом собственного штата электриков, ремонтников, уборщиц. Однако, как показал мировой опыт, такая самостоятельность обходится весьма дорого, гораздо рентабельнее четкое деление по специализациям, когда каждый занимается своим бизнесом -- банк работает с деньгами, завод выпускает машины или тракторы, а следят за чистотой лучше всего те фирмы, для которых уборка является основным и главным занятием.

Кстати, на Западе активное развитие этого вида бизнеса относится к послевоенным годам. С 50-х годов возникли фирмы, которые стали предлагать профессиональную уборку помещений, а в конце шестидесятых -- начале семидесятых начался бурный рост этого вида бизнеса. Именно в этот период на западном рынке возникли и закрепились фирмы, которые главенствуют там и по сей день.

Сегодня на Западе профессионалами убирается практически все: метро, заводы, административные здания, вокзалы, стадионы, больницы. К их услугам не прибегают лишь те, для кого уборка -- важная часть собственного бизнеса, например, крупные гостиницы с огромным штатом горничных или закусочные «Макдональдс», где чистота является составной частью сервиса. Обычно с фирмой, которая занимается профессиональным уходом за недвижимостью, заключается контракт на год, в случаях, если речь идет об особо крупных объектах, -- на более длительный срок. Фирма приходит со своим штатом сотрудников, со своим оборудованием -- пылесосами, ковромоющими машинами, специальными уборочными тележками, в которых умещается масса препаратов и приспособлений, назначение которых зачастую без специального обучения понять невозможно. Стандартный набор западной уборщицы выглядит примерно так же, как рабочее место отечественного химика-профессионала. Кстати, как правило, именно эти фирмы поставляют на обслуживаемые ими предприятия мыло, туалетную бумагу, освежители воздуха, полотенца и прочее, что заранее согласуется в заключаемом контракте.

Среди профессионалов тоже есть своя специализация: например, фирма, которая осуществляет ежедневную уборку, не делает такую узкопрофессиональную работу, как уход за покрытиями из натурального камня (мрамора или гранита), которые требуют применения очень сложных и дорогих технологий. Для такой работы, как правило, фирма-подрядчик, которая берется за общую уборку, сама приглашает субподрядчиков-смежников. Так, работающее на белорусском рынке СП «Примекс-Сервис-Систем» буквально на днях закончило работы по реставрации фонтана рядом с гостиницей «Юбилейная». Сделанный из прекрасного полированного гранита, он долгие годы оставался запущенным и потребовал серьезной двухнедельной работы. При выполнении заказов такого рода «Примэкс» уже традиционно приглашает фирмы «Феликс» и «Техстройресурс», которые и осуществляют шлифовку каменных поверхностей специальными агрегатами. Еще один пример специализации на рынке высококачественных услуг по уходу за недвижимостью -- фирмы, в состав которых входят альпинисты, которые моют окна и вертикальные поверхности нестандартных зданий. Естественно, что приглашать таких специалистов эпизодически гораздо выгоднее, чем содержать их в штате на постоянной основе.

Сегодня на Западе рынок профессионального ухода за недвижимостью являет собой весьма развитую инфраструктуру. Об этом свидетельствует не только огромное количество специализированных изданий, журналов, каталогов, но и то, что, кроме фирм, занимающихся уборкой, есть еще масса фирм-консультантов, которые помогают клиенту сориентироваться, и в зависимости от его потребностей дают рекомендации, куда обратиться, а в случае возникновения разногласий выступают в качестве третейского судьи.

Начало развития этого рынка у наших ближайших соседей в Польше относится к 1985 году, когда в страну пошли иностранные инвестиции, у предприятий появились новые хозяева да и сама манера работы стала строиться по западному типу. Иностранные фирмы принесли свои привычки и традиции, которые коснулись и такого малозначительного, на первый взгляд дела, как уборка помещений. Сегодня в одной Варшаве около 20 крупных фирм, занятых этим бизнесом, мелких же просто никто не считает. Как правило, штаты таких фирм на 90% состоят из домохозяек и эмигрантов, чей труд на Западе традиционно дешев.

В Москве в этой сфере услуг несколько лет назад сложилась достаточно нестандартная ситуация, когда рынок спроса на несколько лет обогнал рынок предложений. Поскольку московские фирмы не смогли своевременно сориентироваться, эту нишу очень быстро заняли предприимчивые иностранцы, весьма оперативно создавшие там свои предприятия. В основном, по этому пути пошли те, кто в свое время нуждался в услугах по уборке и, не получив их, решил создать такие фирмы. В качестве примера можно привести «Газпром», который в начале своего образования хотел нанять работников для ежедневной уборки, но, не найдя подходящей фирмы, создал собственный штат, который сегодня профессионально обслуживает всю разветвленную систему РАО. Однако сегодня московские фирмы уже сориентировались, и в настоящее время в Москве наряду с сотнями небольших фирм существуют около десятка крупных предприятий, которые работают профессионально и смогли прочно закрепиться на рынке. Причем 30-40% рынка занимают иностранцы, которые, как правило, не создают новых предприятий, а покупают уже созданные россиянами.

Отдельный вид бизнеса, который одновременно с решением экологических проблем приносит немалую прибыль, -- это вывоз мусора. Интересно и то, что на сегодняшний день этим развитым во всем мире бизнесом в Минске не занимается ни одна частная фирма, чем был немало удивлен московский представитель «Макдональдса», приехавший в Минск «доводить» фирменные помещения перед открытием. Кстати, у фирмы «Примэкс» подготовлены даже прайс-листы с расчетами стоимости этой услуги, которую они могут оказывать по передовой финской технологии, но на сегодняшний день для города это слишком дорого, и желающих воспользоваться ею пока не нашлось. Некоторые фирмы пытаются решать эту проблему самостоятельно, закупая специальные баки и препараты, растворяющие органику, однако будущее не за ними.

В Беларуси, видимо учитывая московский опыт, попытались предвосхитить ситуацию, и три года назад здесь были созданы две фирмы, которые сегодня практически заполняют рынок профессионального ухода за недвижимостью. Речь идет об ООО «Чистый свет» и совместном белорусско-российско-американском предприятии «Примекс-Сервис-Систем», одном из семи предприятий, входящих в международное объединение «Примекс Юнайтед».

-- Свою работу мы начинали более трех лет назад с узких специализированных услуг, -- сказала Елена Апсит, директор ООО «Чистый свет», *-- таких, как мойка ковров, стекол, потом занялись обработкой твердых покрытий. Примерно семьвосемь месяцев назад мы стали предлагать клиентам ежедневную уборку помещений: приходим к клиенту со своим штатом и инвентарем и полностью берем на себя заботу о чистоте в его офисе. Занявшись расширением своего бизнеса, мы столкнулись с тем, что в Беларуси люди пока не представляют, что уборка может быть самостоятельным видом бизнеса, да и само понятие уборки у нас совершенно отличается от того, что сегодня существует во всем мире.*

Тем не менее услуга есть, основные клиенты, которые заинтересованы в ней, -- коммерческие банки и фирмы, словом, все те, у кого есть свои здания и площади, нуждающиеся в уборке, и кому не мешают стереотипы. Также фирма осуществляет мойку ковров, стекол разной высоты и площади и мойку пола с покрытием его защитным слоем с последующей его реставрацией, а также комплексную уборку и уборку после ремонтно-отделочных работ. Услугами фирмы пользуются «Приорбанк», «Беларусбанк», «Джембанк», Министерство иностранных дел, гостиница «Орбита».

Весной фирма открыла свой филиал в Москве. По поводу этого Елена Апсит заметила, что, несмотря на то, что московский рынок уже поделен и работать придется в условиях жесточайшей конкуренции, фирма решила попробовать свои силы там, поскольку *«если этого не делать, то когда здесь начнет развиваться рынок, в Беларусь придут российские фирмы с огромным опытом работы и отработанными технологиями, и единственное, что нам останется, -- это выгодно продать им наших клиентов»*.

Фирма «Примекс» уже более двух лет занимается на белорусском рынке оказанием услуг по чистке, уборке и уходу за объектами недвижимости. Среди них -- мойка фасадов зданий, комплексная подготовка ремонтно-строительных объектов при сдаче их в эксплуатацию, так называемая general clean. Кстати, к 50-летию освобождения Минска именно «Примекс» осуществил чистку и химическую мойку мемориального комплекса на площади Победы. (Эта благотворительная акция самой фирме обошлась в $4000). Сегодня фирма заключила на три года договор с аэропортом «Минск -2», которому будет осуществлять мойку стекол фасада. Работа сложная, поскольку с момента возведения здания стекла не мыли и все эти годы на них налипала грязь. Уже найден субподрядчик, который приведет интенсивную химию, совместно со специалистами подобрана наиболее подходящая технология. Еще одно направление работы фирмы -- косметическое обслуживание автомобилей, при котором проводится комплексная чистка и защита всех элементов машины.

Кроме вышеназванных фирм, в Минске работают небольшие предприятия, которые занимаются чисткой ковров на дому или же убирают салоны автомобилей. Что касается дальнейшего развития профессионального бизнеса по уборке помещений и уходу за недвижимостью, то, по всей видимости, в ближайшее время здесь особых изменений не предвидится и новых серьезных конкурентов не появится. Уже существующие фирмы полностью удовлетворяют потребности нашего рынка, а если учесть, что один лишь комплекс для промышленной мойки ковров сегодня стоит примерно $4500, а минимальная цена одной тележки уборщика -- $200, то становится понятно, что новой фирме приобрести профессиональное оборудование и закрепиться на этом рынке будет невероятно сложно.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

PHILIPS ОСПАРИВАЕТ УБЫТКИ КОМПАНИИ *GRUNDIG*

Спор между голландской электронной группой Philips и немецкой компанией Grundig еще больше обострился, когда первая отказалась полностью покрыть убытки последней за 1996 год, составившие DEM 631 млн.($366 млн.).

Когда группа Philips приобретала 31,6%-ную долю в компании Grumdig в 1984 году, она взяла на себя обязательства компенсировать любые убытки, которые понесет эта немецкая фирма. После нескольких лет бездоходных результатов, группа Philips в январе отказалась от управленческого контроля над компанией Grundig, но по-прежнему обязана компенсировать ее убытки до конца 1997 года. Руководство Philips заявило, что оно уже уплатило DEM 225 млн. в рамках выполнения данного обязательства, но оспаривает размеры увеличенного дефицита фирмы Grundig, который ранее оценивался в DEM 533 млн. *«Существует большая брешь между объявленными убытками и тем, что мы готовы оплатить»*, -- утверждают представители Philips.

РАСТУТ ДОХОДЫ *GUCCI*

Итальянская группа Gucci, занятая производством предметов роскоши, отметила 31,5%-ное увеличение доходов в первом квартале своего финансового года, который закончился 30 апреля.

Тем не менее поступления от реализации готовой одежды Gucci в первом квартале несколько снизились (с $17,46 млн. до $17,04 млн). Но шарфы и галстуки стали единственным видом продукции Gucci, который «споткнулся» в первом квартале. Доходы от их реализации претерпели 25%-ное снижение до $8,37 млн. Руководство Gucci сочло это снижение сезонным и выразило уверенность, что объемы их продаж восстановятся во втором полугодии. Значительно возросли в первом квартале поступления от реализации кожаных изделий Gucci (на 42%) -- с $111,85 млн. до $158,85 млн., и от продажи обуви (на 30%) с $35,11 млн. до $45,74 млн. Объемы продаж другой продукции, включая изделия для дома, увеличились на 40% до $13,07 млн.

Высокая мода делает относительно небольшой вклад в обороты Gucci, но имеет чрезвычайно важное рекламное значение и определяет имидж этой марки. Представленная в марте последняя коллекция, рассчитанная на осень, удостоилась бурных похвал прессы.

СОКРАЩЕНИЕ РАСХОДОВ ПОМОГЛО КОМПАНИИ *NISSAN*

Компания Nissan Motor, второй по величине японский автопроизводитель, впервые за последние пять лет избавилась от красного цвета.

Группа сообщила о том, что ее текущая прибыль до уплаты налогов составила за прошлый финансовый год 140,7 млрд. йен ($ 1,2 млрд) в сравнении с 53,4-миллиардными убытками в предыдущем году. При этом чистая прибыль достигла 77,7 млрд. иен против чистых убытков в 88,4 млрд. иен годом ранее. Выручка от продаж увеличилась за год на 10%.

Улучшение показателй компании Nissan во многом было обусловлено сокращением расходов, что увеличило текущую прибыль соответственно на 70 млрд.

Жестокая конкуренция и нехватка популярных моделей привели к снижению объемов продаж автомобилей Nissan в Японии, а доля группы на внутреннем рынке сократилась на 1,5 пункта до 20,3%. В противоположность этому компания Nissan увеличила экспортные продажи на 14%.

Оживленный сбыт автомобилей Nissan в Северной Америке привел к увеличению текущей прибыли компании в этом регионе до 50 млрд. иен. Убытки от европейских операций группы снизились с 65 млрд. до 40 млрд.

Отдел международной информации «БДГ»

СТРОИТЕЛЬСТВО

ЗАКОНСЕРВИРОВАННАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ

Отдел информации «БДГ»

В Гродненской области законсервировано или до сих пор не завершено строительство 226 объектов (79 -- производственного назначения и 147 -- непроизводственного). Среди них 39 жилых домов и общежитий, 29 объектов соцобеспечения, здравоохранения, физкультуры и 20 объектов культуры. Приостановлено также строительство объектов соцкультбыта, финансировавшихся ранее из средств на ликвидацию последствий чернобыльской аварии.

В 1997 году на продолжение строительства «незавершенки» по Гродненской области предполагается дополнительно выделить 364,2 млрд.руб., из которых только 24,5 млрд.руб. составят средства, предназначенные для ликвидации последствий катастрофы на ЧАЭС.

Уже в текущем году введены в действие объекты (в основном, производственного назначения), суммарная стоимость которых превышает 430 млрд.руб. Это прежде всего новые мощности производственного объединения «Химволокно», оцениваемые в 337 млрд. В Гродно закончено также строительство двух жилых домов, один из которых предназначен для военнослужащих.

РЕГИОНЫ

КОНДОМИНИУМЫ ПРИШЛИ В ПРОВИНЦИЮ

Отдел информации «БДГ»

30 мая исполком города Березовка Лидского района Гродненской области принял положение о совместном домовладении (кондоминиуме). Документ позволит этому небольшому городу создавать в многоквартирных домах товарищества собственников помещений. Как показывает опыт дальнего и ближнего зарубежья, юридическая и хозяйственная самостоятельность таких товариществ делает их реальным органом управления домом. Возможно, в Березовке первые товарищества собственников будут созданы в нескольких домах ведомственного жилищного фонда.

Нормативная база для создания товариществ собственников уже существует во многих городах Беларуси: в Минске, Бресте, Кобрине, Барановичах и Волковыске. Инициативные жильцы организовали шесть товариществ (ассоциаций) собственников в Бресте, Кобрине и Барановичах. Сохраняя право на государственные субсидии и дотации на содержание жилья и оплату коммунальных услуг, товарищества также могут зарабатывать средства на ремонт и эксплуатацию дома, ведя коммерческую деятельность. Так, одна из брестских ассоциаций собственников уже заработала свои первые BLR 11 млн., которые намерена направить на ремонт подъездов и замену дверей в них.

Власти Бреста, где в июне 1995 года была создана первая в стране ассоциация собственников, считают, что такие организации смогут обеспечить сохранность и образцовое содержание жилых домов. Активизировать работу по созданию в городе новых ассоциаций требует программа мер по дальнейшему развитию и совершенствованию работы инфраструктуры жилищно-коммунального хозяйства Бреста, принятая горисполкомом 15 мая.

ПОДРОБНОСТИ

САМАЯ ДОРОГАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ В ЕВРОПЕ

Виктор ДЕМИДОВ

Гибралтар пока практически неизвестен белорусским предпринимателям. Между тем этот маленький полуостров -- один из европейских чемпионов по стоимости недвижимости. Уровень цен здесь успешно конкурирует даже со знаменитым княжеством Монако.

В 80-х годах Гибралтар пережил настоящий строительный бум -- в большом количестве строились не только отели и административные здания, но и шикарные жилые дома. Высокий жизненный уровень гибралтарцев и слава крупнейшего средиземноморского торгово-финансового центра привели к значительному росту цен на недвижимость на полуострове. В административных зданиях Гибралтара весьма высока арендная плата, достигающая $ 150 в месяц за квадратный метр.

Но сегодня Гибралтар -- еще и одно из самых престижных мест проживания в Европе. Богатых покупателей недвижимости в Гибралтаре приветствуют, а бедные туда просто не едут: самая недорогая двухкомнатная квартира на этом полуострове стоит порядка $ 200.000- 270.000; трехкомнатные апартаменты в центре города -- от $ 350.000. Налог при покупке -- 3%. Купив недвижимость в Гибралтаре, покупатель сразу же получает вид на жительство, а спустя пять лет -- и британское подданство. Для многих это хорошая возможность стать британским гражданином: в самой Великобритании даже работающему там иностранцу купить недвижимость гораздо сложнее, а человеку «со стороны» -- практически невозможно.

СПРАВКА «БДГ».

Гибралтар -- полуостров на юге Пиренейского полуострова, последняя колония Англии в Европе. Площадь Гибралтара -- 6,5 кв.км, население -- 30.000 человек, наибольшая протяженность с севера на юг -- 4,8 км, с запада на восток -- 1,2 км. В Гибралтаре едва ли не самая большая продолжительность жизни в Европе: женщины в среднем живут 78 лет, мужчины -- 72 года. Официальный язык -- английский; разговорные языки -- испанский, португальский, итальянский, русский.

СТОЛИЦА

ГОРОД ОКНАМИ В ЗАВТРА

Виктор ДЕМИДОВ

Будущее столичного рынка недвижимости, перспективы его развития зависят в первую очередь от политики городских властей. О том, как нынешнее минское руководство относится к развитию города и рынка городской недвижимости, «БДГ» рассказал руководитель Комитета по архитектуре и градостроительству Мингорисполкома, известный белорусский архитектор Александр Чадович.

-- Какова сейчас концепция развития города, чем она отличается от прежних концепций?

-- Самое главное в том, что концепция вообще существует, что она разработана. В плане жилищного строительства она предусматривает выход на прежние темпы сдачи нового жилья, восстановление уже существующего жилого фонда. Предусмотрено также массовое строительство индивидуального жилья сейчас несколько сотен частных домов-коттеджей строятся по проспекту газеты «Известия» и в районе улицы Филимонова.

Еще одно направление -- реабилитация старого жилья, особенно тех домов, которые строились в первые послевоенные годы и теперь не соответствуют принятым нормам. Предполагается, например, что в них будет изменена планировка квартир в сторону повышения комфортности, снижен уровень теплопотерь, обновлены коммуникации и так далее.

Кроме того, все более актуальной становится тема расширения уже существующего жилья за счет строительства мансард. В городе сегодня сотни тысяч квадратных метров крыш, которые никак не эксплуатируются, а просто текут. А ведь достраивать мансарды на зданиях, к которым уже подведены все коммуникации, гораздо дешевле, чем строить новое жилье. Сейчас мы отрабатываем нормативно-правовую базу этой деятельности, затем наступит черед для выработки конструктивных и планировочных приемов. Одновременно подбираются потенциальные инвесторы и подрядчики.

-- Кто финансирует строительство такого большого количества частных жилых домов?

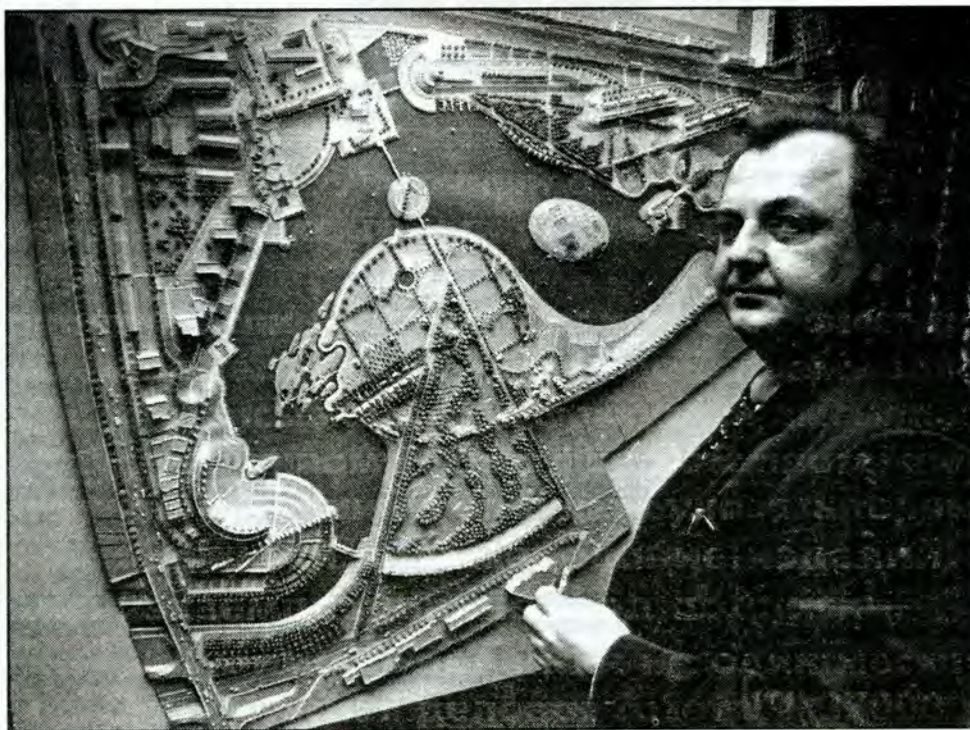
-- Финансирование совместное. С одной стороны, это город -- таким образом за средства бюджета решается проблема очередников. Город оплачивает подведение дорог и инженерных сетей. Второй инвестор -- фирма «Забудова», которая располагает прекрасной строительной базой и полностью финансирует строительство домов для своих сотрудников. Часть домов пойдет в свободную продажу. На днях на заседании исполкома утверждены списки очередников, которые и станут застройщиками первого коттеджного комплекса. Это свыше семидесяти семей.

-- А как обстоят дела со строительством многоквартирных домов?

-- В основном, сегодня строят ЖСК и МЖК, то есть фактически строительство идет за средства населения. Правда, к ним прибавляются и выделенные государством субсидии, помогает и городской бюджет. Для работников бюджетной сферы -- врачей, педагогов, сотрудников милиции и прочих, строит город за счет своего бюджета. Вообще, по Минску пока большая часть строительных работ ведется за счет государства, и меньшая -- за счет частных инвесторов.

-- Как теперь будет осуществляться расширение столицы? Будет ли Минск и далее расползаться вширь или, как обещал белорусский президент, станет уплотняться?

-- На самом деле эта проблема очень болезненная. Чем мы можем гордиться, так это тем, что наш город-«миллионник» в прежние годы выгодно отличался от других крупных городов своей компактностью. Транспортная система была построена так, что человек мог доехать от жилья до работы не более чем за час. Это считается достаточно комфортным временем передвижения. И этот параметр мы стараемся выдерживать. Все профессиональные изыски направляем на то, чтобы создать план города с плотной застройкой, но и с экологическим комфортом. Нам удается это потому, что нашими предшественниками изначально была заложена здоровая композиция -- водно-зеленый диаметр Свислочи («легкие города»), Слепянское большое полукольцо, Цнянка. Кроме того, в Минске правильно, по розе ветров, построена уличная сеть. Происходит такой качественный обмен воздуха в микрорайонах, что мы их можем без особого ущерба уплотнять. При этом среда обитания остается достаточно комфортной, мы ее просто доводим до международных стандартов плотности населения. Это позволяет городу не расширяться. Хотя, конечно, какие-то выходы застройки за кольцевую дорогу будут.



Он знает: город будет...

-- Можно ли сегодня называть Заславль и Боровляны городами-спутниками Минска?

-- Заславль можно, а Боровляны, скорее всего, вскоре будут включены в городскую территорию. Боровляны входят в перспективную городскую черту.

-- В последнее время городскими властями на продажу выставляется большое количество объектов нежилого фонда. С чем это связано?

-- Город «чистит» свой фонд, и это правильно. Есть масса площадей: подвалы, небольшие административные помещения, прочие помещения... Все это сегодня передается в пользование, например, системе обслуживания под те же магазинчики или кафе или переоборудуется под административные, офисные помещения. При этом, бывает, из некомфортного жилого фонда помещение переводится в нежилой, но бывает и наоборот. То есть начался процесс более разумного использования имеющихся площадей. Многое просто лежало под ногами, лень только было наклониться и поднять. При этом мы ничего нового не изобретаем -- просто более интенсивно используем имеющуюся недвижимость.

-- Сейчас Администрацией президента подготовлен новый вариант закона о земле, который, в частности, предусматривает введение собственности на землю для юридических лиц. Как это повлияет на развитие минского рынка недвижимости?

-- Я думаю, появление собственности может повлиять только положительно. Появятся какие-то гарантии. Жесткий контроль тоже необходим. Как и в цивилизованных странах, должно существовать три формы собственности на землю: государственная, частная и муниципальная -- городская. К сожалению, муниципальная собственность в законе не предусмотрена. Таким образом, нарушается закон о самоуправлении: ведь главное, на чем зиждется самоуправление -- это территория, земля.

-- Что вы можете сказать о проводящейся реконструкции Верхнего города, вызывающей столько противоречивых мнений?

-- Я рад, что реконструкция вообще проводится. И проводится, на мой взгляд, очень удачно, только очень медленно и не всегда комплексно. А к нарушениям я отношусь достаточно неоднозначно. Очень сложно восстановить все здания в их первоначальном облике. Причем часто неизвестно, какой период фиксировать при реставрации -- здания ведь неоднократно меняли свой облик. Главное -- там жизнь должна появиться.

-- Когда оттуда будет выведена военная комендатура?

-- Пока не могу сказать точно -- на вывод нет денег. Но рано или поздно военным все равно придется уйти.

-- Какие объекты будут вынесться за черту города?

-- Составлена целая программа оздоровления города, и эта программа вскоре будет обсуждаться в Совете Министров. В корректировке генерального плана, например, предусмотрен полный вынос за территорию города всех литейных производств, а также птицефабрики и некоторых прочих производств. Будет убрана, в частности, обойная фабрика с улицы Мельникайте -- в центре города она не нужна, его следует расчищать.

-- Какая судьба постигнет проект строительства «Золотого треугольника» на проспекте Машерова -- там, где сейчас расположены руины бисквитного завода?

-- Эти руины там никому не нужны. Поэтому сегодня принято решение: снести эти руины и засеять газон травой. До тех пор, пока не появится финансирование проекта, разработанного Леонидом Левиным. К сожалению, инвесторы, которые брались за реализацию, не смогли довести дело до конца. Проект разработан, утвержден и вызывал симпатию у минчан, но нет денег, чтобы его реализовать.

-- Как обстоят дела со строительством метро?

-- Опыт и первой, и второй очереди минского метрополитена очень удачен. Минское метро -- редкий в мире случай самоокупаемости метрополитена. Это говорит об очень грамотном выборе трассы. Сейчас ищем трассы для третьей очереди и обсуждаем методы снижения стоимости работ -- например, за счет выноса части трассы на поверхность.

Сейчас строятся четыре новые станции. В дальнейшем существующие линии будут удлиняться.

СПОРТ И БИЗНЕС

БЕЛОРУССКИЙ ФУТБОЛ КАК ЗЕРКАЛО НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Олимпийский девиз «Быстрее! Выше! Сильнее!» в полной мере отражал цели спорта разве что во времена Древней Греции. В современных условиях спорт является прежде всего выгодным бизнесом. Причем во всем мире одним из наиболее прибыльных из традиционных видов спорта сегодня принято считать футбол. Что же представляет собой белорусский футбол как вид финансово-хозяйственной деятельности?

Национальный футбол в этом смысле создают и составляют три типа юридических лиц: футбольные клубы, организации - собственники объектов инфраструктуры футбола и, наконец, футбольная федерация.

ФУТБОЛЬНЫЕ КЛУБЫ

Футбольный клуб можно сравнить с промышленным предприятием. Так, для производства любой продукции необходимо: во-первых, сырье; во-вторых, средства производства; в-третьих, специалисты, которые из этого самого сырья с помощью средств производства создают конечный продукт. В работе клуба своеобразным сырьем являются футболисты; средствами производства -- футбольные поля и обучающие методики; специалистами -- тренеры, от работы которых напрямую зависит качество игры будущего профессионального футболиста, то есть фактор, определяющий его «стоимость».

«Стоимость» футболиста -- сумма средств, затраченных на его воспитание (обучение), расходы по участию в различных соревнованиях, заработная плата и премиальные, которые футболист-профессионал получает за свои выступления, и т.д. Сегодня размер компенсации, которую должен внести клуб, в который переходит игрок по окончанию профессионального контракта в прежнем клубе, определяется по следующей схеме: валовый доход футболиста в прежнем клубе умножается на возрастной коэффициент, утвержденный ФИФА. Игрок, который находится на профессиональном контракте, может быть приобретен другим клубом только за ту стоимость, которую выставит клуб, за который он выступает.

В профессиональном футболе для того, чтобы перевести футболиста из одного клуба в другой, необходимо получить так называемый трансфер, который выдается игроку национальной федерацией (ассоциацией) футбола. Оценить ресурсы национальных футбольных клубов сегодня достаточно сложно. Тем не менее, пользуясь сравнением игрового класса наших футболистов с европейскими и их стоимостью, можно предположить, что стоимость всех игроков клубов высшей лиги будет составлять в пределах $1-2 млн. Впрочем, сумма эта достаточно приблизительная, но существуют и футбольные «звезды», стоимость которых до $1 млн. Несколько лет назад в Италию уехал известный белорусский футболист Сергей Алейников, игравший за футбольный клуб «Динамо» (Минск) и за которого союзное «Динамо» получило в пределах $2 млн.

Сегодня в Беларуси существует три футбольные лиги, команды которых в основном имеют профессиональный статус, то есть играющие в них футболисты зарабатывают на жизнь непосредственно игрой в футбол.

Одним из источников дохода для ведущих белорусских клубов является участие в международных соревнованиях. К примеру, за участие в одном круге еврокубков клуб получает до $80 тыс. Но таких, понятно, не много. Большинство же белорусских футбольных клубов сегодня ведут некоторую коммерческую деятельность, получают спонсорскую помощь, но в основном дотируются крупными промышленными предприятиями. Это, с одной стороны, позволяет финансово поддерживать клубы, а с другой -- обеспечивать дополнительную рекламу субъектам хозяйствования, работающим с ними. Примером могут служить бобруйская «Белшина», «Шахтер» («Беларуськалий»), «МПКЦ», «Локомотив».

Есть в стране и клубы, не зависящие от каких-либо промышленных флагманов. Один из них -- минское «Динамо». Как известно, до 1989 года все футбольные клубы дотировались из государственного бюджета. В 1989 году произошла так называемая спортивная реформа, в результате которой клубы перешли на самоокупаемость. Одной из первых организаций, перешедших на хозяйственный расчет, был клуб «Динамо» (Минск). Акционерное общество футбольный клуб «Динамо» (Минск) работает без дотаций и по сей день. Более того, за выступление в евроиграх приносит столь необходимые валютные поступления в республиканский бюджет.

СОБСТВЕННИКИ ИНФРАСТРУКТУРЫ ФУТБОЛА

В принципе практически каждый футбольный клуб сегодня является собственником определенных объектов недвижимости, на которых осуществляется профессиональная подготовка игроков. К таким объектам можно отнести футбольные поля, спортивные базы и т.д. Тем не менее под инфраструктурой футбола сегодня понимаются прежде всего те объекты, которые определяют лицо национального футбола. Среди них стратегическую ценность представляют стадионы, на которых проходят международные матчи. Согласно международным нормам матчи эти могут проводиться лишь на стадионах, официально признанных УЕФА. В Беларуси их немного: минский «Динамо», а также стадионы в Мозыре, Молодечно и Могилеве. Но большинство крупных матчей проходит на «Динамо», собственником которого является минский областной совет «Динамо».


Голы... Очки... Деньги...

Наиболее крупным партнером совета «Динамо» сегодня является Белорусская федерация футбола. Работа федерации с клубом осуществляется по следующей схеме: федерацией заключается контракт на проведение матча, как правило, 50% прибыли от продажи билетов получает «Динамо», 50% -- федерация. Объемы продаж билетов зависят прежде всего от матча. Наиболее кассовыми, безусловно, являются международные матчи. Так, посмотреть на недавний отборочный матч с шотландцами пришло около 15 тысяч зрителей. Тем не менее в отличие от западных стран организация футбольных матчей в Беларуси не приносит существенных прибылей ни владельцам стадиона, ни федерации. Так, после уплаты налогов (размер которых составлял около 50% от вырученной суммы) белорусская федерация, по словам ее президента Евгения Шунтова, с большим трудом покрыла затраты на организацию встречи. Если бы не BLR 100 млн., выделенных Минским горисполкомом, и не помощь спонсоров, матч вообще мог бы не состояться. Так что доходным видом бизнеса белорусский футбол назвать трудно. С другой стороны, заниматься организацией матчей сегодня невыгодно и Минскому областному совету «Динамо» -- работа вещевого рынка приносит куда большую прибыль.

На прошлой неделе стадион «Динамо» посетил президент Беларуси Александр Лукашенко. По словам заместителя председателя Минского областного совета «Динамо» Александра Годлевского, президент поставил перед руководством совета задачу -- провести к 7 ноября комплекс работ по реконструкции стадиона и максимально приблизить его к международным стандартам. Несмотря на то, что, по некоторым данным, Минский облсовет «Динамо» в течение года затратил огромные средства только на подготовку поля, стадион по-прежнему, мягко говоря, заметно уступает западным образцам. Кроме того, по требованиям Международной футбольной ассоциации (ФИФА) стадионы, на которых проходят международные состязания, должны иметь индивидуальные кресла для каждого посетителя. Минский стадион, как известно, таковыми похвастаться не может. По словам Александра Годлевского, реконструкция стадиона будет осуществляться за счет средств, привлекаемых из республиканского и городского бюджетов. Помощь и содействие в проведении работ окажет Администрация президента. Руководство Минского облсовета «Динамо» надеется также на привлечение денег от спонсоров.

Следует добавить, что в списке организаций, которые будут осуществлять финансирование реконструкции стадиона, сегодня не фигурируют такие авторитетные и, главное, богатые международные организации, как ФИФА и УЕФА. Хотя в свое время эти юридические лица планировали предоставлять средства для реконструкции стадионов в странах СНГ. Беларуси это не коснулось. Дело, наверное, в том, что схема организации обслуживания объектов инфраструктуры футбола во многих бывших союзных республиках сегодня несколько отличается от практикуемой в Беларуси. В России и Украине, к примеру, создаются разветвленные организации, где в состав футбольных клубов передана вся футбольная инфраструктура с соответствующими службами, обеспечивающими эксплуатацию стадионов и прочих объектов. Примером такой организации может служить ЗАО ФК «Динамо» (Киев) или ЗАО ФК «Динамо» (Москва), где под одним флагом (футбольного клуба) собрано все футбольное хозяйство. Возможно, это действительно стимулирует инвестиционную активность авторитетных международных организаций. Ведь когда международная ассоциация предоставляет средства для реконструкции крупного стадиона, принадлежащего футбольному клубу, ясно, что эти деньги идут именно на поддержку футбола, а не на другие мероприятия.

ФУТБОЛЬНАЯ ФЕДЕРАЦИЯ

Во всем мире федерации футбола выполняют два вида функций: экономические (проведение тотализаторов, аккумулирование сборов от проведения матчей, проката по телевидению с последующим распределением средств между клубами, входящими в ее состав) и представительские (представление национальных интересов на международных футбольных играх). Поэтому учредителями зарубежных федераций являются, как правило, футбольные клубы, действующие в стране. До распада Советского Союза в Беларуси действовала Ассоциация футбола БССР, основной функцией которой было проведение детских и юношеских матчей.

После спортивной реформы 1989 года возникла необходимость в создании Белорусской федерации футбола. К моменту ее образования большинство белорусских футбольных клубов еще не перешли на хозрасчет и не были выделены в качестве самостоятельных юридических лиц. По этой причине учредителями Белорусской федерации футбола стали три физических лица. Общественная организация (а именно такой статус имеет федерация) была зарегистрирована в Министерстве юстиции Беларуси в 1989 году. В 1992 году Белорусская федерация футбола была принята в ФИФА, в 1993 -- в УЕФА.

Основным направлением деятельности федерации сегодня является организация футбольных матчей (чемпионаты 1-й, 2-й, 3-й лиг, кубок РБ, все международные матчи с участием юношеских, национальных и женских команд). По словам Евгения Шунтова -- президента БФФ, сегодня организация существует на деньги, получаемые от показа матчей по телевидению, а также средства, предоставляемые международными футбольными организациями и спонсорами федерации.

Трансляция матчей по телевидению осуществляется при посредничестве международной компании «Телеспорт». Наиболее «продаваемыми» для трансляции являются игры с участием команд таких стран, как Италия, Франция и Германия. Телевидение практически не интересуется состязаниями между командами -- резидентами СНГ. Так, практически не пользовался спросом среди телекомпаний матч между Литвой и Беларусью. Естественно, федерация может продать право на трансляцию матча по телевидению только в том случае, если игра проходит непосредственно в Беларуси.

Помощь международных организаций Белорусской федерации футбола заключается прежде всего в предоставлении оргтехники и спортивной формы. Так, бюро содействия странам Восточной Европы УЕФА предоставило национальной федерации партию компьютеров, копировальной техники и формы для юношеских, детских команд и спортивных школ.

Национальная сборная «одевается» за счет технического спонсора федерации, каковым является АВМ -- компания-производитель спортивной экипировки и одежды, контракт с которой действует до 31 декабря 1997 года.

Таким образом, белорусский футбол как вид финансово-хозяйственной деятельности имеет целый ряд специфических особенностей. Пожалуй, самая характерная -- несопоставимые с западными прибыли, получаемые юридическими лицами, вовлеченными в этот бизнес. И дело тут отнюдь не в слабом профессионализме белорусских футболистов. Просто, как отметил Евгений Шунтов, прибыльность национального футбола всегда напрямую зависит от состояния национальной экономики. Какая экономика -- такой и футбол.

КРИМИНАЛ

ЭТО СЛАДКОЕ СЛОВО «ОФФШОР»

Андрей СОКОЛОВ

Как выясняется, провести некоторых руководителей белорусских госпредприятий мошенникам по-прежнему не составляет большого труда.

По крайней мере, директору оффшорной компании «Двинтэй» г-ну Жуку и директору ПКП «Белсанлер» г-ну Лазаренко стоило только назваться руководителями несуществующей оффшорной компании «Майдлел-сервис» и пообещать поставить по приемлемой цене дизельное топливо, как начальство колхоза «Дубровка», экспериментальной базы «Межево» Оршанского района, а также директора торфобрикетного завода «Старобинский» и Столбцовского деревообрабатывающего комбината поспешили внести предоплату. Таким относительно простым способом мошенники по фиктивным документам получили от указанных предприятий в общей сложности $600 тыс. и BLR 3 млрд.

Все эти мошеннические операции были проведены в прошлом и в начале нынешнего года. И лишь 11 июня этого года сотрудникам отдела по экономической преступности Фрунзенского РУВД удалось задержать Жука и Лазаренко.

РАЗОРУЖЕНИЕ

ЭКОЛОГИЯ — ЗАЛОЖНИЦА ПОЛИТИКИ

Сергей АНИСЬКО

С 9 по 13 июня в Минске проходила 4-я международная научно-практическая конференция «Эффективное повторное использование бывших военных объектов: экологические и экономические аспекты демилитаризации».

В рамках конференции 11 июня состоялась церемония официальной передачи послом США в Беларуси Кеннетом Яловицем партии высокотехнологического оборудования, предоставленного в рамках программы работ по совместному снижению угрозы (программа Нанна-Лугара). В комплект оборудования стоимостью $5млн., предназначенного для восстановления окружающей среды на объектах дивизии РВСН, ранее дислоцированной в Поставах, вошли несколько комплексов. Установка термодесорбции производительностью 15 тонн в час обеспечивает обеззараживание грунта от нефтепродуктов. Это оборудование Поставам особенно необходимо, так как экологический контроль в районе прежней парковки автошасси мобильных ракет установил загрязненность почвы на глубине до 3 метров. Установка стабилизации способна извлекать тяжелые металлы из грунта. После этого его можно использовать в строительстве -- например, при производстве бетона. Комплект так называемой биоячейки, очищая почву, смешивает ее с удобрениями, которые затем можно применять в сельскохозяйственном производстве. Наладкой оборудования и обучением 18 белорусских специалистов занималась американская фирма «Артур Д.Литтл».



Белорусский хлеб круто «приправлен» солью

От белорусской стороны в мероприятии приняли участие представитель МО генерал Портнов, начальник отдела капитального строительства МЧС г-н Карпиевич и местные власти. Неудивительно, что церемонию проигнорировали высокопоставленные чиновники из Администрации президента, правительства и Совета безопасности. В противном случае им пришлось бы либо молча «проглотить» некоторые весьма нелицеприятные заявления г-на Яловица, либо вступить с ним в полемику, как это попытался сделать генерал Портнов. В своем вступительном слове американский посол, отметив важность происходящего, тем не менее заявил: *«Мы не смогли включить Беларусь в число стран, которые будут получать помощь в 1997 году»*. Причина этого -- *«тяжелое положение с правами человека»*. Однако Кеннет Яловиц заметил, что это решение может быть пересмотрено, если *«белорусское правительство продемонстрирует готовность следовать идеям ОБСЕ»*. Более того, было подчеркнуто, что *«США непоколебимы в стремлении помочь Беларуси как суверенному, демократическому государству с рыночно ориентированной экономикой»*. Дипломат высказал недоумение по поводу того, что белорусские власти отрицают факт получения помощи от Вашингтона в 1996 году. Он рассказал присутствующим о построенном на деньги американских налогоплательщиков жилом 171-квартирном доме в Гродно и выделении средств для уничтожения стартовых площадок ракетных установок «Тополь». Общая сумма помощи, предоставленной Беларуси, составила $400 млн.

В ответной речи белорусский генерал, поблагодарив США за оказанную помощь в рамках программы Нанна-Лугара, сказал: *«Беларусь в рамках Договора об обычных вооружениях в Европе за истекший срок уничтожила столько боевой техники, сколько США, Великобритания и Франция вместе взятые»*. Г-н Портнов выразил уверенность, что в дальнейшем сотрудничество двух стран будет *«продолжаться без политических деклараций»*.

Любопытна реакция на происходящее некоторых присутствующих на церемонии местных жителей, которые принимали участие в работах по рекультивации земель. По их мнению, *«американцы вначале «помогли» развалить военный городок, а теперь помогают придать ему божеский вид»*. Однако, по большому счету, местное население благодарно за создание в бывшем гарнизоне РВСН около 200 рабочих мест. Относительно высокая зарплата выплачивается здесь регулярно, и в этом отношении положение жителей городка гораздо благополучнее, нежели остального населения Поставского района, страдающего от безработицы и мизерных окладов.

Кстати, обвинять американцев в «развале» военного городка, занимающего несколько десятков гектаров, несправедливо. Внешний вид гарнизона, бывшего некогда одним из показательных в системе РВСН Союза, действительно, производит гнетущее впечатление. Еще на подъезде к нему видны поредевшие столбы полуразрушенных ограждений, безжалостно вырубленный лес, разбитый асфальт и изъятые из дорожного полотна бетонные плиты. В автопарке дивизии -- скопление остовов автошасси для ракет на базе МАЗ-543. Цельнометаллические боксы для пусковых установок разрушены. В запустении и технические здания. Ясно, что в этой разрухе американцы никак не могут быть повинны. А вот нашей прокуратуре следовало бы поинтересоваться, кто из должностных лиц довел городок до такого состояния.

Настораживает и то, что территория дивизии отведена для строительства оздоровительного центра для детей, пострадавших от аварии на ЧАЭС. Заботиться о больных детях, конечно, нужно, но таким ли путем, на этих ли землях?.. По одной из версий, строительство началось задолго до проведения экспертной оценки состояния объекта. А до окончания рекультивационных работ и взятия повторных проб грунта нельзя говорить о качественной очистке территории.

Кроме того, нет гарантии, что эксплуатация дорогостоящих установок будет бесперебойной. Ведь американцы, осуществив их монтаж и обучив наш персонал, вскоре уедут. Между тем все три мини-завода находятся под открытым небом, и на металлических корпусах установок уже видны следы ржавчины. А построек-навесов и оград для их защиты от атмосферных осадков и расхитителей пока не предусмотрено.

СУДЫ

ИЗ ПОЛИТИКА ХОТЕЛИ СДЕЛАТЬ УГОЛОВНИКА

Отдел информации «БДГ»

Состоявшийся на прошлой неделе суд признал одного из руководителей Белорусского народного фронта Винцука Вечорку невиновным в организации массовых беспорядков.

Суд рассматривал дело Винцука Вечорки по обвинению его в организации массовых беспорядков 24 марта прошлого года. Тогда Вечорка был одним из тех, кто выступил на митинге оппозиции. И именно ему приписали организацию последующего похода митингующих к телецентру.

Дело примечательно тем, что обвинение было предъявлено по уголовной статье. Во время судебного заседания прокурор требовал направить обвиняемого на принудительные работы сроком на один год. В случае удовлетворения этого требования Винцук Вечорка стал бы первым белорусским политиком последних лет, которого осудили бы по уголовной статье.

Расследование продолжалось в течение года. Но в последний момент власти, видимо, решили не давать повода для лишних пересудов о репрессиях. Винцук Вечорка был полностью оправдан.

ПОДРОБНОСТИ

ОХРАНА БЫЛА В СГОВОРЕ С ГРАБИТЕЛЯМИ

Алесь ШКЛОВСКИЙ

Довольно неожиданное продолжение получила история с ограблением в конце мая грузинской фирмы «Мичино», временно хранившей на территории базы Островецкого райагропрома крупную партию спирта.

«БДГ» уже сообщала об этом происшествии. Напомним, что глубокой ночью на базу ворвались вооруженные люди, которые связали двух частных охранников и милиционера и вывезли на 8 автофургонах около 200 тонн спирта, стоимость которого оценивается более чем в $500 тыс.

Спирт был ввезен в Беларусь из Литвы грузинской фирмой «Мичино», зарегистрированной в Тбилиси. Затем согласно документам этот спирт должен был транзитом проследовать через территорию нашей страны в Грузию, что выглядело несколько странно. По крайней мере, у следствия сразу появились подозрения, поскольку везти спирт из Литвы в Грузию -- это примерно то же, что импортировать в Беларусь из какого-нибудь закавказского государства картофель. Поэтому сыщики начали проверять версию о причастности к ограблению самих хозяев спирта. По сведениям «БДГ», эта версия подтвердилась. Грузинские коммерсанты инсценировали ограбление и скрылись вместе с «украденным» спиртом.

Более того, как выяснилось, в инсценировке ограбления участвовали и работник милиции, и сторожа, которые, по информации следствия, получили за этот «спектакль» по $1000.

Сейчас сторожа и милиционер арестованы.

Для поиска спирта и поимки грузинских коммерсантов создана специальная следственная группа, которую лично возглавил начальник управления уголовного розыска МВД г-н Медведев. По информации «БДГ», три автофургона с похищенным спиртом милиции удалось найти. А вот остальные 5 грузовиков исчезли. Неизвестно и место нахождения грузинских предпринимателей.

Следствие предполагает, что похитители, скорее всего, вывезли спирт обратно в Литву с целью перепродажи. Сбыть этот товар в Литве сразу же после покупки у грузинских коммерсантов, как считают специалисты, просто не было возможности, ибо после заключения сделок все акцизные товары, вывозимые из Литовской Республики, сопровождаются до самой границы местной полицией. Поэтому хозяевам такого огромного количества спирта волей-неволей пришлось следовать в Беларусь. Однако везти спирт дальше или даже пытаться реализовать его в нашей стране было невыгодно, так как в Литве 1 литр спирта стоит примерно $5, а в Беларуси и России -- в два раза дешевле.

Что касается владельца грузинской фирмы, который, по словам свидетелей, принимал участие в похищении спирта, то следствие не питает особых иллюзий относительно его поимки, поскольку этот предприниматель является гражданином Испании и, не исключено, уже успел вернуться домой. Тем не менее белорусская милиция пока не прекратила поиски недостающего спирта и преступников.

ГРАНИЦА

СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЕ РУБЕЖИ БЕЛАРУСИ СТАЛИ МЕНЕЕ ПРОЗРАЧНЫМИ

Сергей АНИСЬКО

Трудные переговоры между внешнеполитическими и пограничными ведомствами Беларуси и Литвы, продолжавшиеся пять с половиной лет, наконец, принесли конкретные результаты. В июне белорусско-литовская комиссия по демаркации границы между двумя странами приняла приемлемое для обеих сторон решение.

12 июня в районе погранперехода «Бенякони» была осуществлена торжественная установка первого пограничного знака. Всего же их будет свыше полутора тысяч. С белорусской стороны в мероприятии приняли участие председатель Государственного комитета пограничных войск Александр Павловский и министр внутренних дел Валентин Аголец. Литву представляли глава департамента полиции, а также многочисленная группа аккредитованных в Литве иностранных военных атташе. Таким образом, окончательно завершена работа по делимитации почти 350-километрового участка границы.

Для завершения работ на первом этапе демаркации обе страны выделили по $500тыс. В то же время пока неизвестно, в какую сумму выльется для Беларуси весь этот процесс и последующее техническое оборудование границы. Еще три года назад Россия обещала профинансировать оборудование северо-западного участка границы. Хотя, возможно, сегодня она слишком обеспокоена проблемами собственных южных рубежей, чтобы заниматься относительно спокойным литовско-белорусским направлением.

Правда, называть его спокойным можно лишь условно. Прозрачная граница приносит белорусским пограничникам много хлопот. Собственных сил и средств для того, чтобы перекрыть все тайные тропы, явно не хватает. Этим пользуются контрабандисты различных мастей, специализирующиеся на переправке не только безакцизных товаров, но и оружия, наркотиков, нелегальных мигрантов. Так что говорить о границе «на замке» пока рано.

Уважаемые читатели!

Вы решили подписаться на газеты сами или сделать подарок своим близким.
Предлагаем Вам оформить подписку на июнь 1997 года.

Вариант 1. В любом из отделений связи.
Вариант 2. В помещении редакции (г.Минск, пл.Свободы, 17, к.601а) принимается подписка с оплатой наличными деньгами.
Вариант 3. Для желающих подписаться по безналичному расчету сообщаем наши реквизиты:
- получатель платежа - ЗАО "БДГ";
- р/с 3012000001057 в филиале №2 банка "Олимп", г.Минска, код 180.

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежного поручения, которую Вы отправите нам по факсу (т./факс: 226 87 99), точный адрес для доставки (почтовый индекс, город, улица, номер дома, номер офиса).

Вариант 4. Если Вам необходима счет-фактура, звоните по тел. 226 87 99, мы по Вашему заказу выписываем счет-фактуру и высылаем по указанному Вами факсу. В платежном поручении не забудьте указать точный адрес доставки, наименование изделий, кол-во экземпляров, период подписки.

Стоимость подписки на один месяц:
"Белорусская деловая газета" 37000 руб.
"Имя" 25000 руб.

Подписной индекс:
"Белорусская Деловая Газета" 63879
"Имя" 63211

Министерство связи и информатики Республики Беларусь
АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ
БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
63879 Подписной индекс

Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда
(почтовый индекс) (адрес)

Кому
(фамилия, инициалы)

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА
НА ГАЗЕТУ БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
63879 Подписной индекс

ПВ	место	литер	Стоимость подписки на квартал - 120.000 р. (1 экз) на месяц - 40.000 р. (1экз)	Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда
(почтовый индекс) (адрес)

Кому
(фамилия, инициалы)

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 42 (385) 16.6.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОНЫ: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а

Тираж	**20 000**
Цена	**договорная**
Заказ	**1151**
Подписано в печать	**14.6.97 в 17.00**
Подписной индекс	**63879**

Выходит 2 раза в неделю